

VYSOKÁ ŠKOLA EKONOMIE A MANAGEMENTU

Nárožní 2600/9a, 158 00 Praha 5

POSUDEK VEDOUcíHO ZÁVĚREČNÉ PRÁCE

Název práce: Metody výcviku prodejních dovedností

Typ práce: Bakalářská práce

Jméno studenta: Bechyně Marek

Vedoucí práce: Ing. Dominika Kadeřábková

Práce splňuje zadání	Ano	X
	Ne	
Aktuálnost tématu	Velmi aktuální	
	Aktuální	
	Nadčasové-neutrální	X
	Neaktuální	
Náročnost tématu	Náročné teoreticky i metodologicky	
	Teoreticky náročné	
	Metodologicky náročné	
	Relativně jednoduché	X
Struktura práce	Úplná, logická	X
	Úplná, logicky špatně koncipovaná	
	Neúplná, logická	
	Neúplná, logicky špatně koncipovaná	
Literatura a práce s ní	Originální prameny	X
	Aktuální prameny	X
	Zastaralé prameny	
	Aktivně využité, organicky zapracované	X
	Využité pasivně, věcně správně citované	
	Nedostatečně využité	
Vybavení práce (tabulky, grafy, přílohy)	Optimální množství	X
	Postačující množství	X
	Příliš četné na úkor textu	
	Nedostatečné	
	Organicky spojené s textem	
	Vhodné doplnění textu	X
	Formální bez užších vazeb na text	

VYSOKÁ ŠKOLA EKONOMIE A MANAGEMENTU, A.S.

info@vsem.cz, www.vsem.cz

VYSOKÁ ŠKOLA EKONOMIE A MANAGEMENTU

Nárožní 2600/9a, 158 00 Praha 5

Vlastní přínos práce	Formulace původních závěrů	X
	Formulace závěrů kompilovaných ze zdrojů	
	Chybí formulace vlastních závěrů	

Další hodnocení:

Autor se v práci věnoval tématu Metody výcviku prodejních dovedností v pro společnosti XY Reality s.r.o. a Franšíza XY s.r.o., působící v oblasti realitního zprostředkování. Cílem práce bylo formulovat doporučení pro zlepšení tréninkových metod v oblasti obchodu. Teoretická část je adekvátně zpracována, text je souvislý a je provázaný s praktickou částí práce a metodická část vychází z dotazníkového šetření a kvalitativního šetření formou zmapování současných materiálů společnosti a rozhovorem. Navržená doporučení jsou podložena finančním odhadem zvoleného řešení, některá řešení bych doporučila více do hloubky rozpracovat do konkrétního řešení pro vyzkoušení pro zvolenou společnost. Celkově práce splňuje požadavky na BP a doporučuji pro obhajobu.

Otázka č. 1 vztahující se k tématu práce:

Jaké znáte metody vzdělávání? Které z nich jsou vhodné pro obchodní síť?

Otázka č. 2 vztahující se k tématu práce:

Které doporučení je podle Vás pro zvolenou společnost nejzásadnější? Proč zrovna toto?

Otázka č. 3 vztahující se k tématu práce:

Jakým způsobem byste změřil dopad Vašich doporučení na společnost? (ať už finančně, hodinově nebo jinak)

Ostatní otázky vztahující k tématu práce:

Výsledné hodnocení	doporučuji k obhajobě	X
	nedoporučuji k obhajobě	

Datum: 10.06.2021

Podpis vedoucího práce

VYSOKÁ ŠKOLA EKONOMIE A MANAGEMENTU, A.S.

info@vsem.cz, www.vsem.cz