

## Příloha č. 2 Strategie podpořit, podržet a vyřadit

A	B	C
<ul style="list-style-type: none"> <li>nehrozí žádné finanční nebezpečí</li> <li>zadání zakázky je doporučeno</li> </ul> <p>Nákup u dodavatele se jeví jako nekritický.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>hospodářská stabilita není aktuálně ohrožena</li> <li>Zadání zakázky je doporučeno</li> </ul> <p>Nákup u dodavatele se jeví jako převážně nekritický.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>hospodářská stabilita je ohrožena</li> <li>Zadání zakázky není doporučeno</li> </ul> <p>Nákup u dodavatele by neměl být proveden.</p>
<b>Strategická doporučení</b>		
Podpořit	Podržet	Vyřadit
<ul style="list-style-type: none"> <li>hospodářská stabilita je ohrožena</li> <li>Vypracování nového posudku o dodavateli Nákupem a Risk managementem</li> </ul> <p><i>Cíl: Podpora dodavatele a jeho budoucí zajištění.</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>hospodářská stabilita je ohrožena</li> <li>Stanovení stropu pro zadání nových zakázek. Spolupráce bude pokračovat ve stávajícím stavu</li> </ul> <p><i>Cíl: Snaha o udržení stávajícího stavu podniku a zamezení zvětšování rizika.</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>hospodářská stabilita je ohrožena</li> <li>Okamžité ukončení všech závazků a spolupráce na celém světě.</li> </ul> <p><i>Cíl: Minimalizace rizika</i></p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Důvody: konkurenční výhoda nebo technologie</li> <li>Risk management musí umět zcela dodržet požadavky ze strany Nákupu.</li> <li>Příklad: žádný alternativní dodavatel</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Jistota, že nebudou zadány žádné další požadavky</li> <li>Sledování hospodářského vývoje a plnění požadavků pro pozitivní vývoj dodavatele</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Jistota, že bude ukončena další spolupráce a všechny vztahy budou okamžitě rozvázány.</li> <li>Informování všech M&amp;R o této strategii.</li> </ul>