

Česká zemědělská univerzita v Praze

Provozně ekonomická fakulta

Katedra ekonomiky



Diplomová práce

Ekonomická analýza vybraného podniku

Bc. Kryštof Kučera

© 2022 ČZU v Praze

ČESKÁ ZEMĚDĚLSKÁ UNIVERZITA V PRAZE

Provozně ekonomická fakulta

ZADÁNÍ DIPLOMOVÉ PRÁCE

Bc. Kryštof Kučera

Ekonomika a management

Název práce

Ekonomická analýza vybraného podniku

Název anglicky

Economic analysis of selected company

Cíle práce

Cílem diplomové práce je provést ekonomickou analýzu společnosti IK Trade, s.r.o., která se zabývá velkoobchodem se zemědělskými komoditami. Dílčím cílem je zhodnocení ekonomické výkonnosti, porovnání podniku v rámci odvětví, analýza případných problémů a návrh opravných opatření.

Metodika

Práce bude rozdělena na dvě části a to na část teoretickou a praktickou.

V teoretické části bude popsána problematika hodnocení podniků za použití komparace a kompilace vědeckých publikací.

V praktické části bude za pomoci vhodných metod provedena ekonomická a finanční analýza vybrané společnosti. Jako podkladová data budou sloužit účetní výkazy, interní dokumenty a konzultace se zainteresovanými pracovníky.

Doporučený rozsah práce

80 stran

Klíčová slova

ekonomická analýza, finanční analýza, velkoobchod, rentabilita, likvidita, zadluženost

Doporučené zdroje informací

HRDÝ, M. – KRECHOVSKÁ, M. *Podnikové finance v teorii a praxi*. Praha: Wolters Kluwer, 2016. ISBN 978-80-7552-449-2.

KISLINGEROVÁ, E. *Manažerské finance*. V Praze: C.H. Beck, 2010. ISBN 978-80-7400-194-9.

KNÁPKOVÁ, A. – PAVELKOVÁ, D. – REMEŠ, D. – ŠTEKER, K. *Finanční analýza : komplexní průvodce s příklady*. Praha: Grada Publishing, 2017. ISBN 978-80-271-0563-2.

RŮČKOVÁ, P. *Finanční analýza : metody, ukazatele, využití v praxi*. Praha: Grada Publishing, 2021. ISBN 978-80-271-3124-2.

SYNEK, M. – KISLINGEROVÁ, E. *Podniková ekonomika*. V Praze: C.H. Beck, 2015. ISBN 978-80-7400-274-8.

VOCHOZKA, M. *Metody komplexního hodnocení podniku*. Praha: Grada Publishing, 2020. ISBN 978-80-271-1701-7.

Předběžný termín obhajoby

2022/23 LS – PEF

Vedoucí práce

Ing. Pavlína Hálová, Ph.D.

Garantující pracoviště

Katedra ekonomiky

Elektronicky schváleno dne 16. 6. 2022

prof. Ing. Miroslav Svatoš, CSc.

Vedoucí katedry

Elektronicky schváleno dne 2. 11. 2022

doc. Ing. Tomáš Šubrt, Ph.D.

Děkan

V Praze dne 26. 03. 2023

Čestné prohlášení

Prohlašuji, že svou diplomovou práci "Ekonomická analýza vybraného podniku" jsem vypracoval samostatně pod vedením vedoucího diplomové práce a s použitím odborné literatury a dalších informačních zdrojů, které jsou citovány v práci a uvedeny v seznamu použitých zdrojů na konci práce. Jako autor uvedené diplomové práce dále prohlašuji, že jsem v souvislosti s jejím vytvořením neporušil autorská práva třetích osob.

V Praze dne 31.03.2023

Poděkování

Rád bych touto cestou poděkoval paní Ing. Pavlíně Hálové, Ph.D., za rady, konzultace a vstřícný přístup při vedení diplomové práce. Dále bych rád poděkoval společnosti IK Trade, s.r.o., zejména jejímu jednatele za poskytnutí potřebných podkladů a svým rodičům za podporu během celého studia.

Ekonomická analýza vybraného podniku

Abstrakt

Cílem diplomové práce bylo provést ekonomickou analýzu společnosti IK Trade, s.r.o., což je velkoobchodní firma specializující se na zemědělské komodity. Vzhledem k provázanosti se zemědělstvím byla používána data hospodářského roku, tedy od sklizně do sklizně a to z let 2015 – 2020. Z výsledků vyplynulo, že firma IK Trade hospodaří nadprůměrně dobře ve srovnání s oborovým průměrem. Míra zadluženosti společnosti klesla během analyzovaného období, téměř o polovinu na hodnotu 1,39. Míra úrokového krytí byla 4,5krát vyšší než oborový průměr. Rentabilita vlastního kapitálu fluktuálně rostla průměrně o 6 procentních bodů každý rok. Hodnoty ukazatelů likvidity byly nižší než doporučené literaturou ovšem společnost nemá problém se splácením svých závazků. Bankrotní modely nevyhodnotily firmu jako společnost směřující k bankrotu a bonitní modely posoudily firmu jako finančně zdravou. V mezioborovém srovnání dosahovala kromě ukazatelů likvidity, výrazně lepších výsledků než ostatní společnosti. Analýza vnějšího okolí firmy ukázala, že prostředí, ve kterém firma působí nepatří mezi perspektivní obory. Všechny poznatky byly shrnuty do SWOT analýzy, ze které vyplývá, že firma IK Trade má hodně silných stránek a pohybuje se v prostředí s velkým počtem hrozeb.

Klíčová slova: ekonomická analýza, finanční analýza, likvidita, rentabilita, zadluženost

The economic analysis of selected company

Abstract

The aim of the thesis was to conduct an economic analysis of the company IK Trade, s.r.o., which is a wholesale company specializing on agricultural commodities. Due to its connection with agriculture, data used for analysis are from business year, from harvest to harvest (2015-2020). The results showed that IK Trade is performing above average compared to the industry average. The company's debt ratio decreased during the analysed period by almost half to a value of 1,39. The interest coverage ratio was 4,5 times higher than the industry average. The return on equity grown by an average of 6% each year. The liquidity indicators were lower than recommended by the literature, but the company has no problem paying for its obligations. Bankruptcy models did not evaluate the company as heading towards bankruptcy, and credit models judged the company to be financially healthy. In comparison to other companies, IK Trade achieved significantly better results in all aspects except liquidity indicators. An analysis of the company's external environment showed that the industry in which the company operates is not among the promising ones. All findings were summarized in a SWOT analysis, which shows that IK Trade has many strengths and operates in an environment with many threats.

Keywords: economic analysis, financial analysis, liquidity, profitability, indebtedness

Obsah

1 Úvod.....	10
2 Cíl práce	11
3 Metodika	12
4 Teoretická východiska	19
4.1 Podnik a jeho okolí.....	19
4.2 Analýza okolí podniku	20
4.2.1 PESTLE analýza	20
4.2.2 Porterův model pěti sil	21
4.2.3 SWOT analýza	23
4.3 Finanční analýza.....	23
4.3.1 Zdroje dat.....	24
4.3.2 Metody analýzy absolutních ukazatelů.....	27
4.3.3 Metody analýzy rozdílových ukazatelů	27
4.3.4 Metody analýzy poměrových ukazatelů	30
4.3.5 Bonitní a bankrotní modely	36
4.3.6 Spider analýza.....	37
5 Vlastní práce	38
5.1 Představení podniku	38
5.1.1 Klasifikace firmy	38
5.1.2 Řídící struktura	38
5.1.3 Hlavní ekonomická činnost	40
5.2 Finanční analýza.....	42
5.2.1 Podkladová data.....	42
5.2.2 Vertikální analýza	45
5.2.3 Horizontální analýza	49
5.2.4 Analýza rozdílových ukazatelů.....	53
5.2.5 Likvidita.....	53
5.2.6 Rentabilita.....	56
5.2.7 Zadluženost.....	59
5.2.8 Aktivita	61
5.2.9 Bankrotní modely	62
5.2.10 Bonitní modely	64
5.2.11 Spider analýza.....	65
5.3 PEST analýza	67
5.3.1 Politicko-právní faktory	67

5.3.2	Ekonomické faktory	67
5.3.3	Sociální faktory	71
5.3.4	Technologické faktory	72
5.4	Porterův model pěti sil	73
5.4.1	Vyjednávací síla dodavatelů	73
5.4.2	Vyjednávací síla odběratelů	74
5.4.3	Hrozba substitutů	74
5.4.4	Vstup nových konkurentů	74
5.4.5	Stávající konkurence	75
5.5	SWOT	75
6	Výsledky a diskuze	77
7	Závěr.....	80
8	Seznam použitých zdrojů	82
8.1	Knižní zdroje	82
8.2	Internetové zdroje.....	84
9	Seznam obrázků, tabulek, grafů a zkratk	86
9.1	Seznam obrázků	86
9.2	Seznam tabulek	86
9.3	Seznam grafů.....	87
9.4	Seznam použitých zkratk.....	88
Přílohy		89

1 Úvod

Úspěch společnosti se odvíjí od kvality jejího hospodaření a faktory působícími na odvětví, ve kterém se pohybuje. V následující diplomové práci bude zhodnoceno počínání firmy IK Trade, s.r.o., která podniká v oboru velkoobchodu se zemědělskými plodinami a zbožím spojeným se zemědělskou rostlinou výrobou. Je důležité mít informace o situaci v podniku i v jeho okolí. Výstupem ekonomické analýzy nejsou pouze hodnoty předem definovaných ukazatelů a jejich zhodnocení, ale také monitorování situace vně podniku. Firma by tak měla mít k dispozici informace, díky kterým bude vedení schopno rozhodovat o efektivní alokaci zdrojů i o tvorbě dlouhodobé strategie.

Diplomová část je rozdělena na dvě části, a to sice na část teoretickou a praktickou. V teoretické části bude popsáno okolí podniku, z hlediska jeho rozdělení a faktorů, které jej ovlivňují. Bude zde také popsáno, jaké analýzy se používají pro popisy okolí, v závislosti vzdálenosti okolí od podniku. Budou vysvětleny jednotlivé faktory, které působí na podnik a jak strukturovaně shrnout analýzu vnějšího prostředí. V další části budou rozpracovány jednotlivé účetní pojmy používané ve finanční analýze, kterou se hodnotí stabilita a finanční zdraví vybraného podniku. Poté bude zpracována problematika metod finanční analýzy, jejich konstrukce, interpretace a doporučených hodnot. V praktické části bude popsáno, jakým způsobem podnik funguje, jaká je jeho organizační struktura a jak vypadá běžný hospodářský rok. Následně bude provedena finanční analýza a výsledky porovnány průměrným podnikem ze stejného odvětví. Poté bude analyzováno vnější okolí podniku a výsledky shrnuty pomocí SWOT analýzy. Závěrem budou prezentovány zjištěné skutečnosti a doporučeny opatření, vedoucí ke zlepšení postavení firmy na trhu.

2 Cíl práce

Cílem diplomové práce je provést ekonomickou analýzu společnosti IK Trade, s.r.o., která se zabývá velkoobchodem se zemědělskými komoditami a doprovodnými službami v zemědělství.

Hospodaření společnosti bude hodnoceno finanční analýzou mezi obchodními roky 2015-2020. Použity budou veřejně dostupné roční účetní závěrky, neveřejné kvartální účetní závěrky, interní účetní knihy a případně jiné relevantní dokumenty. Dále budou zhodnoceny faktory, působící na okolí podniku. Okolí podniku je rozdělováno na mikro a makro okolí a každé z nich bude postihnuto zvlášť. Dílčími cíli jsou:

- Posouzení zdraví firmy na základě finanční analýzy
- Analýza okolí podniku
- Srovnání hospodaření podniku v rámci oboru
- Celkové zhodnocení ekonomické situace podniku
- Navrhnout případná doporučení vedoucí ke zlepšení stávajícího stavu

3 Metodika

Vertikální analýza

Strukturu účetních výkazů lze zkoumat za použití metod vertikální analýzy. Cílem je vyjádřit podíl jednotlivých účetních položek, které jsou v aditivní vazbě, na jejich nadřazené položce.

$$x_1 = \frac{P_1}{\sum P_1, P_2, \dots, P_n}; x_2 = \frac{P_2}{\sum P_1, P_2, \dots, P_n}; x_n = \frac{P_n}{\sum P_1, P_2, \dots, P_n}$$

Kde P_1, P_2, P_n jsou položky účetních závěrek

(Růčková, 2021)

Horizontální analýza

Hodnoty účetních položek se v čase mění. Jejich vývoj je možné sledovat v absolutních, nebo relativních odchylkách.

$$\text{Absolutní změna} = \text{Ukazatel}_{t+1} - \text{Ukazatel}_t$$

$$\text{Index změny} = \frac{\text{Ukazatel}_{t+1} - \text{Ukazatel}_t}{\text{Ukazatel}_t}; \text{ kde "t" je pořadové číslo období}$$

(Knápková, 2017)

Rozdílové ukazatele

Ke zkoumání množství prostředku ve firmě dle stupně jejich likvidity je možné použít čistý pracovní kapitál, nebo jeho variace.

$$\text{Čistý pracovní kapitál} = \text{Oběžná aktiva} - \text{Krátkodobé závazky}$$

$$\text{Čistý peněžně pohledávkový fond} = \text{Čistý pracovní kapitál} - \text{Zásoby}$$

$$\text{Čistý peněžně pohledávkový fond} = \text{ČPPF} - \text{krátkodobé pohledávky}$$

(Kubíčková, 2015)

Zisk

Společnost dosahuje různých úrovní výsledku hospodaření. Tyto VH jsou používány zejména v anglosaských zemích, ale pro svou jednoduchou interpretovatelnost se používají i tuzemské literatuře.

$$\text{EAT} = \text{Výsledek hospodaření po zdanění (+/-)}$$

$$\text{EBT} = \text{Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-)}$$

$$\text{EBIT} = \text{EBT} + \text{Nákladové úroky a podobné náklady}$$

$$\text{EBITDA} = \text{EBIT} + \text{Úpravy hodnot v provozní oblasti}$$

(Scholleová, 2017)

Ukazatele likvidity

Likviditou se pro účely finanční analýzy rozumí schopnost podniku splatit své závazky. Jsou zde porovnávány závazky s různými soubory aktiv, dle jejich schopnosti přeměny na pohotové finanční prostředky.

$$\text{Likvidita prvního stupně} = \frac{\text{Peněžní prostředky}}{\text{Krátkodobé závazky}}$$

$$\text{Likvidita druhého stupně} = \frac{\text{Oběžná aktiva} - \text{Zásoby}}{\text{Krátkodobé závazky}}$$

$$\text{Likvidita druhého stupně} = \frac{\text{Oběžná aktiva}}{\text{Krátkodobé závazky}}$$

(Růčková, 2021)

Ukazatele rentability

Obecně může být rentabilita chápána jako schopnost přeměny vstupů na výstupy. Při hodnocení rentability podniku se jako výstup používá zisk, vstupem mohou nejrůznější účetní položky. Rentabilita hodnotí efektivitu využití zdrojů.

$$ROE = \frac{EAT}{\text{Vlastní kapitál}}$$

$$ROA = \frac{EBIT}{\text{Aktiva}}$$

$$ROS = \frac{EBIT}{\text{Tržby}}$$

(Odbor ekonomických analýz MPO, 2020)

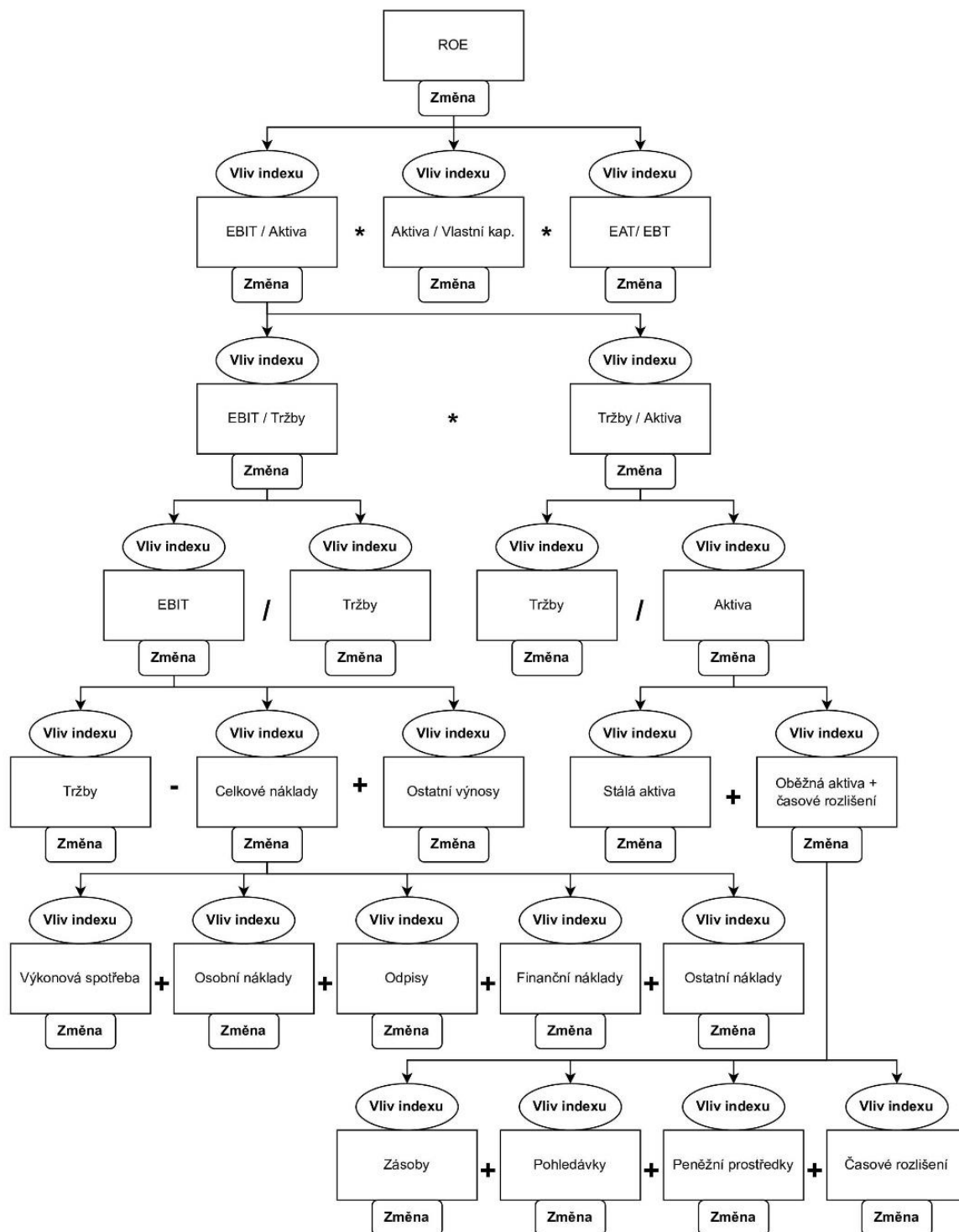
$$ROCE = \frac{EAT}{\text{Dlouhodobý kapitál}}$$

(Růčková, 2021)

Du Pontův rozklad ROE

Pyramidový rozbor rentability vlastního kapitálu rozkládá aditivní, nebo multiplikační metodou nadřazený ukazatel. Tato metoda si klade za detailněji zachytit vývoj jednotlivých ukazatelů v podniku.

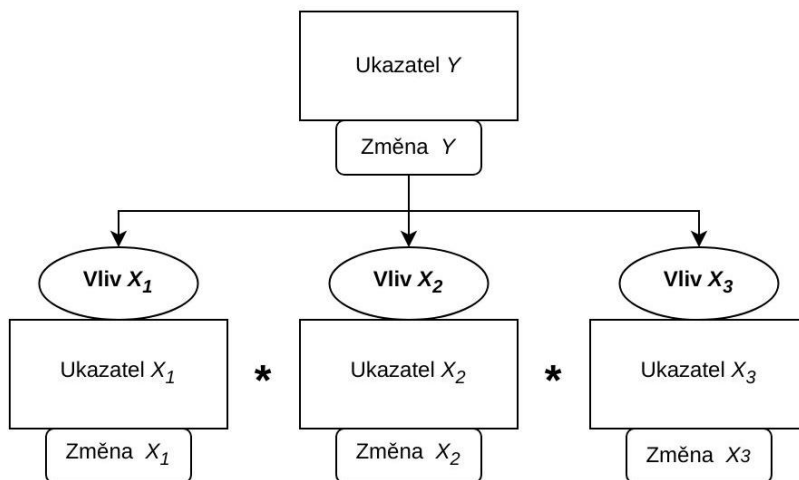
Obrázek 1: Pyramidový rozklad ROE



Zdroj:(Knápková, 2017), vlastní zpracování

Vliv jednotlivých veličin na syntetickou hodnotu v případě multiplikativních vazeb je počítán jako:

Obrázek 2: Rozbor ukazatele s multiplikativní vazbou

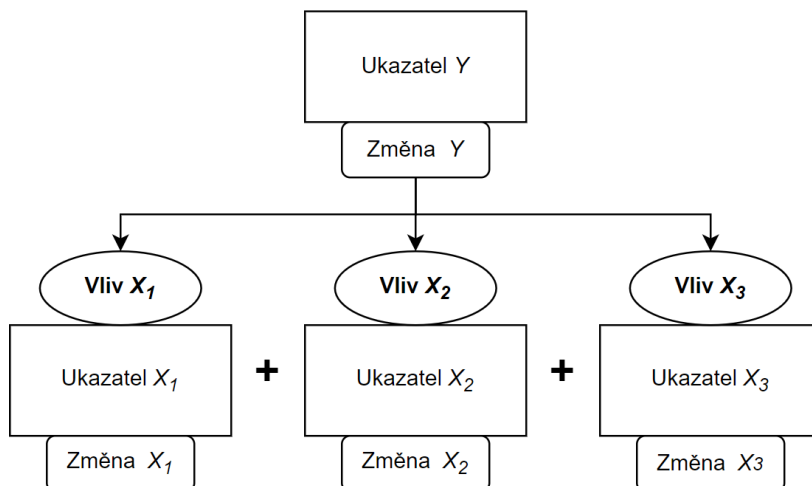


$$\text{Změna } X_n = \frac{(X_n)_t - (X_n)_{t-1}}{(X_n)_{t-1}}, \text{ kde "t" je pořadové číslo období}$$

$$\text{Vliv } X_n = \frac{\log \frac{(X_n)_t}{(X_n)_{t-1}}}{\log \frac{Y_t}{Y_{t-1}}} \left(\frac{Y_t}{Y_{t-1}} \right), \text{ kde "t" je pořadové číslo období}$$

Vliv jednotlivých veličin na syntetickou hodnotu v případě aditivních vazeb je počítán jako:

Obrázek 3: Rozbor ukazatele s multiplikativní vazbou



$$\text{Změna } X_n = \frac{(X_n)_t - (X_n)_{t-1}}{(X_n)_{t-1}}, \text{ kde "t" je pořadové číslo období}$$

$$\text{Vliv } X_n = \frac{(X_n)_t - (X_n)_{t-1}}{Y_t - Y_{t-1}}, \text{ kde "t" je pořadové číslo období}$$

(Scholleová, 2009)

Ukazatele zadluženosti

V každé společnosti s nachází vlastní a cizí zdroje. Ukazatele zadluženosti zkoumají stabilitu firmy právě z hlediska majetkové struktury a nákladů na cizí kapitál.

$$\text{Celková zadluženost} = \frac{\text{Cizí kapitál} + \text{Časové rozlišení pasiv}}{\text{Aktiva}}$$

$$\text{Koeficient samofinancování} = \frac{\text{Vlastní kapitál}}{\text{Aktiva}} = 1 - \text{Celková zadluženost}$$

$$\text{Míra zadluženosti} = \frac{\text{Cizí zdroje}}{\text{Vlastní kapitál}}$$

$$\text{Úrokové krytí} = \frac{\text{EBIT}}{\text{Nákladové úroky}}$$

(Knápková, 2017)

Ukazatele aktivity

Rychlost oběhu jednotlivých účetních položek je vypovídající hodnotou o schopnosti podniku nakládat se svými aktivy, respektive pasivy.

$$\text{Rychlost obratu aktiv} = \frac{\text{Tržby}}{\text{Aktiva}}$$

$$\text{Doba obratu aktiv} = \frac{\text{Aktiva}}{\text{Tržby}} * 365 = \frac{365}{\text{Rychlost obratu aktiv}}$$

$$\text{Rychlost obratu DM} = \frac{\text{Tržby}}{\text{Stálá aktiva}}$$

$$\text{Doba obratu DM} = \frac{\text{Stálá aktiva}}{\text{Tržby}} * 365 = \frac{365}{\text{Rychlost obratu DM}}$$

$$\text{Rychlost obratu zásob} = \frac{\text{Zásoby}}{\text{Aktiva}}$$

$$\text{Doba obratu} = \frac{\text{Zásoby}}{\text{Tržby}} * 365 = \frac{365}{\text{Rychlost obratu zásob}}$$

(Růčková, 2019)

$$\text{Doba obratu pohledávek} = \frac{\text{Pohledávky}}{\text{Tržby}} * 365$$

$$\text{Doba obratu závazků} = \frac{\text{Závazky}}{\text{Tržby}} * 365$$

(Scholleová, 2017)

Souhrnné indexy hodnocení podniku, jsou multidimenzionální ukazatele, kteří vyjadřují situaci podniku jedním číslem. Zkoumají různé sféry finančního zdraví podniku a jejich syntézou poskytují informaci po celkové situaci.

Altmanův model

$$Z' \text{ skóre} = 6,56X_1 + 3,26X_2 + 6,72X_3 + 1,05X_4$$

$$X_1 = \frac{\text{ČPK}}{\text{Aktiva}}; X_2 = \frac{\text{Nerozdělený zisk}}{\text{Aktiva}}; X_3 = \frac{\text{EBIT}}{\text{Aktiva}}; X_4 = \frac{\text{Vlastní kapitál}}{\text{Cizí kapitál}}$$

$Z' - \text{skóre} \in (1,9; \infty)$ finančně zdravý podnik

$Z' - \text{skóre} \in (0,9; 1,6)$ šedá zóna nevypovídajících výsledků

$Z' - \text{skóre} \in (-\infty; 0,9)$ podnik ohrožený bankrotem

(Růčková, 2021)

Model IN05

$$\text{IN05} = 0,13X_1 + 0,04X_2 + 3,97X_3 + 0,21X_4 + 0,09X_5$$

$$X_1 = \frac{\text{Aktiva}}{\text{CZ}}; X_2 = \frac{\text{EBIT}}{\text{Nákl. úroky}}; X_3 = \frac{\text{EBIT}}{\text{Aktiva}}; X_4 = \frac{\text{Výnosy}}{\text{Aktiva}}; X_5 = \frac{\text{Oběžná aktiva}}{\text{Krát. závazky}}$$

$\text{IN05} \in (1,6; \infty)$ podnik s pravděpodobností 67% tvoří hodnotu

$\text{IN05} \in (0,9; 1,6)$ šedá zóna nevypovídajících výsledků

$\text{IN05} \in (-\infty; 0,9)$ podnik s pravděpodobností 86% spěje k bankrotu

(Vochozka, 2011)

Bilanční analýza I

$$\text{Celkový ukazatel } C = \frac{2S + 4L + A + 5R}{12}$$

$$S = \frac{\text{VK}}{\text{Stálá aktiva}}; L = \frac{\text{Fin. majetek} + \text{krát. pohled.}}{2,17 * \text{Krát. závazky}}; L = \frac{\text{Tržby}}{2 * \text{Aktiva}}; L = \frac{8 * \text{EAT}}{\text{VK}}$$

$C \in (1; \infty)$ finančně zdravý podnik

$C \in (0,5; 1)$ Hospodaření podniku je únosné

$C \in (-\infty; 0,5)$ Hodnoty poukazující na špatné finanční zdraví

(Růčková, 2019)

Kralickův quicktest

$$R_1 = \frac{\text{Vlatní kapitál}}{\text{Aktiva}}; R_2 = \frac{\text{CZ} - \text{Peněžní prost.}}{\text{Provozní CF}}; R_3 = \frac{\text{EBIT}}{\text{Aktiva}}; R_4 = \frac{\text{Provozní CF}}{\text{Tržby celkem}}$$

Jednotlivým hodnotám $R_1; R_2; R_3; R_4$ je přiřazeno bodové hodnocení $R'_1; R'_2; R'_3; R'_4$, na základě intervalu, ve kterém se nachází.

Tabulka 1: Metodika – Kralickův test

	0 bodů	1 bod	2 body	3 body	4 body
R1	<0	0 - 0,1	0,1 - 0,2	0,2 - 0,3	> 0,3
R2	> 30	12-30	5-12	3-5	<3
R3	<0	0 - 0,08	0,08 - 0,12	0,12 - 0,15	> 0,15
R4	<0	0 - 0,05	0,05 - 0,08	0,08 - 0,1	> 0,1

$$\text{Celková bonita podniku} = \frac{\frac{R'_1 + R'_2}{2} + \frac{R'_3 + R'_4}{2}}{2}$$

Pokud je hodnota celkové bonity větší než 3 jedná se o dobře hospodařící podnik, hodnoty mezi 1 a 3 jsou „šedou zónou“ a podniky dosahující hodnoty menší než 1 signalizují špatné finanční zdraví (Růčková, 2021).

Spider analýza

Pro srovnání podniku v rámci odvětví, je vhodné použít spider analýzu. Pro odvětví i podnik se hodnotí stejná kritéria. Následně jsou hodnoty ukazatelů analyzovaného podniku vyjádřeny jako podíl v daném odvětví.

Tabulka 2: Metodika – spider analýza

Oblast	Ukazatel	Podnik	Odvětví	Podnik (%)	Odvětví
Rentabilita	Rentabilita vlastního kapitálu	A_1	A'_1	$(A_1/A'_1) * 100$	100 %
	Rentabilita aktiv	A_2	A'_2	$(A_2/A'_2) * 100$	100 %
	Rentabilita tržeb	A_3	A'_3	$(A_3/A'_3) * 100$	100 %
Likvidita	Likvidita III.	B_1	B'_1	$(B_1/B'_1) * 100$	100 %
	Likvidita II.	B_2	B'_2	$(B_2/B'_2) * 100$	100 %
	Likvidita I.	B_3	B'_3	$(B_3/B'_3) * 100$	100 %
Zadluženost	Vlastní kapitál/aktiva	C_1	C'_1	$(C_1/C'_1) * 100$	100 %
	Krytí DM dlouh. kapitálem	C_2	C'_2	$(C_2/C'_2) * 100$	100 %
	Úrokové krytí	C_3	C'_3	$(C_3/C'_3) * 100$	100 %
Obratovost	Rychlost obratu aktiv	D_1	D'_1	$(D_1/D'_1) * 100$	100 %
	Rychlost obratu pohledávek	D_2	D'_2	$(D_2/D'_2) * 100$	100 %
	Rychlost obratu krát. závazků	D_3	D'_3	$(D_3/D'_3) * 100$	100 %

(Knápková, 2017)

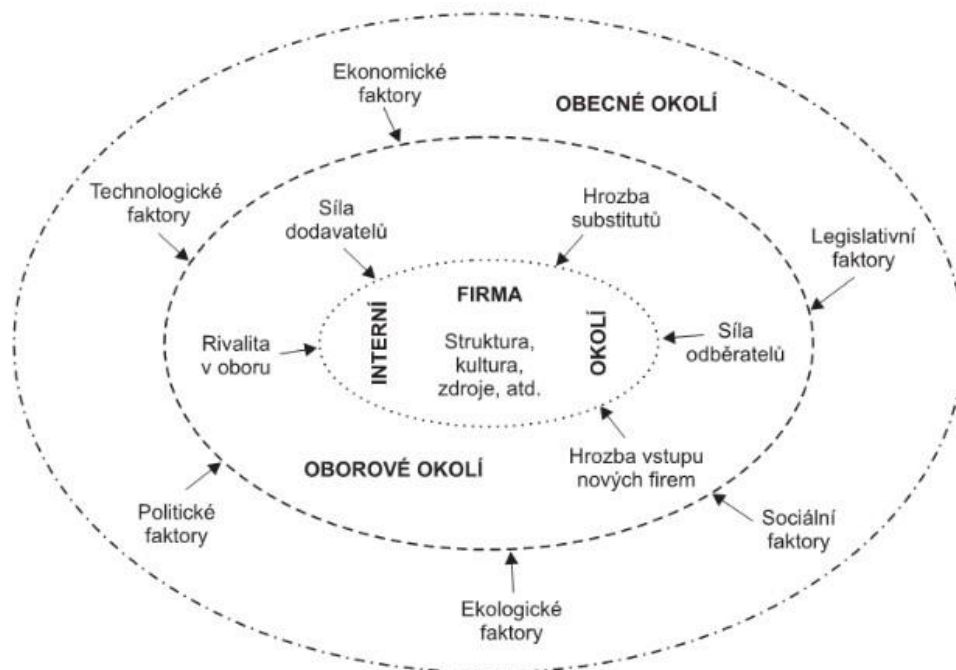
4 Teoretická východiska

4.1 Podnik a jeho okolí

V obchodním zákoníku je podnik definován jako „soubor hmotných jakož i osobních a nehmotných složek podnikání.“ Jedná se o subjekt, který vystupuje na trhu statků a služeb na nabídkové straně. Pro vymezení termínu není podstatná právní forma, organizační struktura, nebo míra dosahování zisku (Dvořáček, 2012).

Podnik je vztahově provázán s různými entitami, které se pohybují na trhu nebo jej ovlivňují. Okolí, ve kterém se firma nachází, je možné rozdělit na vnitřní a vnější. Vnitřní prostředí podniku je možné ovládat a měnit v závislosti na schopnostech vedoucích pracovníků. Vnější prostředím jsou chápány různé vlivy, působící na podnik, které je možné měnit jen velmi omezeně. Tyto faktory se dají vnímat a jejich působení přizpůsobovat podnik (Martinovičová, 2019).

Obrázek 4: Podnik a jeho okolí



Zdroj: (Mallya, 2007, s. 40)

Vnější okolí podniku se dále dělí na makrookolí a mikrookolí. Dle Dvořáčka (2012) spočívá rozdíl v možnosti podniku ovlivňovat faktory, které na něj působí. Na mikrookolí je firma schopna mít omezený vliv, ovšem na úrovni makrookolí to již není možné.

4.2 Analýza okolí podniku

Dle Hanzelkové a kol. (2017) by analýza měla být zaměřena „především na odhalení vývojových trendů působících ve vnějším prostředí, které mohou firmu v budoucnu významněji ovlivňovat.“ Mareš (2017) tvrdí, že cílem analýzy má být výstup, hodnotící jednotlivé faktory ovlivňující podnik jako příležitosti, nebo jako ohrožení. K analýze makroprostředí se používá PESTLE analýza a pro mikroprostředí je vhodná Porterova analýza konkurenčního prostředí.

4.2.1 PESTLE analýza

Název analýzy PESTLE vznikl složením prvních písmen jednotlivých faktorů, které ovlivňují makroprostředí firmy. Jsou jimi faktory politické, ekonomické, sociální, technologické, legislativní a ekologické. Někdy pro analýzu bývají používány pouze první 4 jmenované, taková analýza se nazývá PEST nebo STEP (Blažková, 2007).

Postup zpracování analýzy by, dle Keřkovského a kol. (2015), měl zahrnovat celkem tři kroky. V prvním stádiu by měly být v jednotlivých oblastech (P,E,S,T,L,E) identifikovány všechny vývojové trendy, které ovlivňují podnik. První krok je zásadní, neboť opomenutím důležitého faktoru, který firmu ovlivňuje vzniká riziko chybného vyhodnocení celé analýzy a tudíž i chybné strategie, kterou bude podnik v návaznosti na výstupy z analýzy aplikovat. V následujícím kroku jsou pro všechny relevantní činitele z první fáze vyčísleny, či jiným způsobem postihnuty jejich stávající a minulé stavy. V poslední fázi by měly být predikovány budoucí vývoje trendů. Samotných závěrem je zhodnocení, zda jednotlivé predikce představují pro podnik hrozbu nebo příležitost. Tento formalizovaný přístup se nazývá metoda MAP (Monitor Analyse Predict).

Politicko-legislativní faktory

Legislativní faktory jsou závislé na politické reprezentaci daného státu. Politickými vlivy na okolí firmy se rozumí zejména politický systém dané země a jeho stabilita, míra korupce, vládní podpory odvětvím a přístup k zahraničnímu obchodu (liberalismus/protekcionismus). Legislativní prostředí je sice pro všechny firmy v daném státě stejné, nicméně se míra regulace liší napříč různými odvětvími. Zákony o ochraně spotřebitele musí dodržovat všechny firmy, nicméně právní předpisy zabývající se zemědělstvím jsou relevantní pouze pro agrární odvětví (Perera, 2017).

Ekonomické faktory

Mezi faktory, které ovlivňují ekonomické prostředí patří míra růstu HDP, nezaměstnanost, míra inflace, stabilita bankovního sektoru, daňová zátěž v daném státu apod. Všechny tyto okolnosti formují hospodářské prostředí v daném státě či regionu, ve kterém působí též analyzovaný podnik (Jakubíková, 2012).

Sociální faktory

Ke společenským faktorům patří zejména demografie obyvatelstva, jejich zvyky, kulturní prostředí a životní styl. Věková struktura obyvatelstva, porodnost a její vzdělání je pro firmy důležité ze dvou důvodů. Domácnosti vstupují do ekonomiky jako vlastníci výrobních faktorů a potenciální kupci produktů firem (Hanzelková, 2017).

Technologické faktory

Dvořáček a kol. (2012) rozdělují technologie dle jejich schopnosti přinášet podniku konkurenční výhodu na základní, klíčové a rodící se. Základní technologie může používat každý podnik. Klíčové technologické prvky nejsou dostupné všem podnikům a umožňují dosáhnout prvenství v nákladech, nebo diferenciaci produktu. Rodící se technologie jsou čerstvou novinkou a vyznačují se největším růstovým potenciálem, stejně jako vysokou mírou rizika.

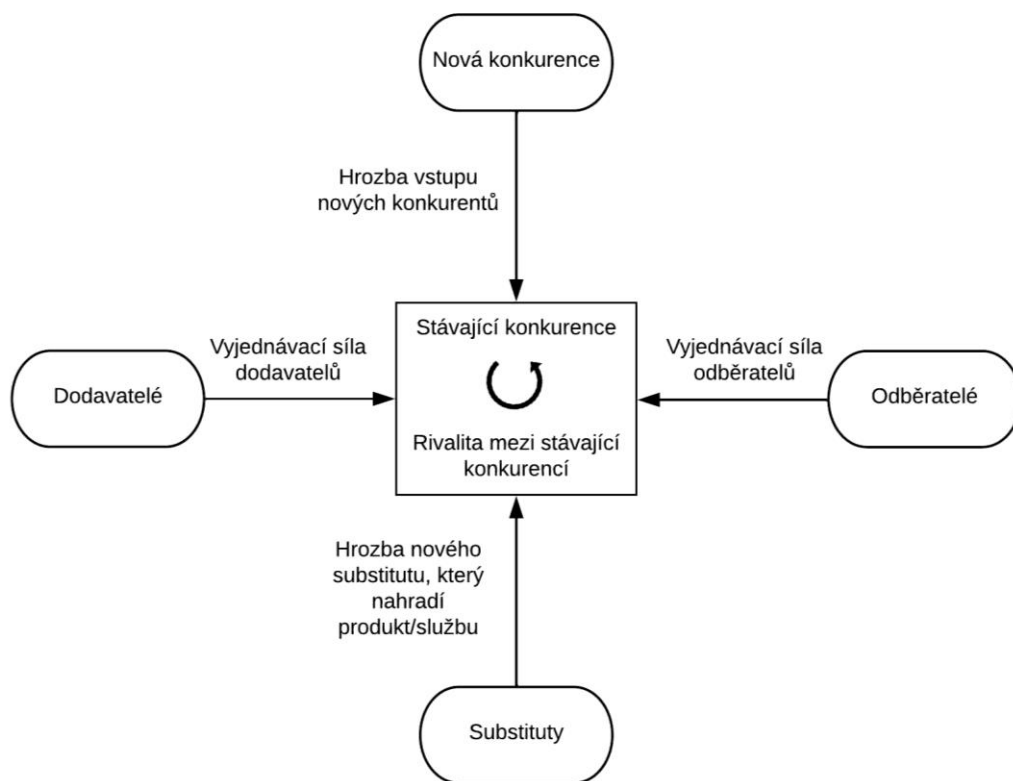
Ekologické faktory

V současné době si společnost uvědomuje nenahraditelnost a vyčerpatelnost přírodních zdrojů a snaží je se proto chránit. Ekologické faktory se objevují povětšinou jako zákonem dané normy a regulace, mohou mít však formu změny preferencí ve spotřebním chování zákazníka a tím ovlivnění poptávky. Některé odvětví jsou přímo navázána na klima tím, že jejich vyráběný produkt lze použít pouze za specifických podmínek z hlediska počasí např. lyže (Hanzelková, 2017).

4.2.2 Porterův model pěti sil

Pro analýzu mikrookolí podniku je často používán Porterův model, někdy nazývaný analýza konkurenčního prostředí. Jedná se o nástroj, který zkoumá blízké okolí podniku a hodnotí vztahy se subjekty, na kterých je podnik přímo závislý. Jsou jimi dodavatelé, odběratelé, substituty, nová a stávající konkurence (Hanzelková, 2017).

Obrázek 5: Porterův model pěti sil



Zdroj: (Porter, 1998), Vlastní zpracování.

Dodavatelé

Společnosti, které poskytují firmě zdroje jsou obecně nazýváni dodavatelé. Mohou podnik zásobovat nejen materiálem, či jinými vstupy do výrobního procesu, jedná se i o služby. Dodavatelé se hodnotí dle jejich vyjednávací síly, tedy dle jejich množství, možnosti substituce jejich produktu, nebo dle podílu na trhu (Jakubíková, 2013).

Odběratelé

Jeden z hlavních úkolů při popisu sektoru odběratelů, je přesně identifikovat, kdo jsou zákazníci společnosti. Odběratelé se dají rozdělit do tří sektorů, jsou jimi koncoví uživatelé, velkoobchod/maloobchod a průmysl. Subjekty z jednoho sektoru mají obdobné incentivy k nákupu. Je zkoumáno, jaký počet významných zákazníků, jaký význam pro ně má produkt nabízený formou, jaké by byly náklady na případný přechod ke konkurenci (Hanzelková, 2017).

Hrozba substitutů

Produkty, které mají obdobné užitné vlastnosti pro zákazníka, jsou označovány jako substituty. Pro podnik je ideální, co nejmenší množství substitutů. Při hodnocení hrozby substitutů, je sledováno kolik jich na trhu existuje, jaká je pravděpodobnost, že se na trhu

objeví nové substituty. Zda jsou konkurenční firmy schopné nabízet produkty s podobnou užitou hodnotou levněji a jaké jsou náklady zákazníka na přechod k substitutu (Keřkovský, 2015).

Vstup nových konkurentů

Společnost je kromě nových substitutů ohrožena i vstupem nových konkurentů. Možnost existence nových podniků v odvětví je závislá především na bariérách vstupu na trh. Bariéry mohou být legislativního charakteru, v podobě udělování licencí. Bariérou je však možné chápat i věrnost zákazníků stávajícím značkám (Mallya, 2007).

Stávající konkurence

Konkurenční prostředí se liší v závislosti na oboru. Množství podniků, a jejich velikost do jisté míry ovlivňuje soupeření na trhu. Lukrativnost odvětví je dalším důležitým prvkem, je-li předpoklad, že odvětví bude v budoucnu strategické je pro něj charakteristická vyšší míra rivality (Keřkovský, 2015).

4.2.3 SWOT analýza

Kompilací výstupů analýz vnitřního a vnějšího okolí podniku, je seznam ohrožení, příležitostí, slabých a silných stránek podniku. Tyto hodnotící faktory v angličtině dávají dohromady akronym SWOT. Cílem SWOT analýzy je celkové shrnutí výsledků, které byly prezentovány na konci jednotlivých analýz vnějšího a vnitřního prostředí. Toto shrnutí je prováděno do matice o rozměru 2x2. Do každého ze čtyř kvadrantů je zachycen výčet jednotlivých hrozeb, příležitostí, slabých a silných stránek (Keřkovský, 2015).

4.3 Finanční analýza

Finanční analýzou je obvykle chápán systematický přístup ke zkoumání finančního zdraví podniku. (Marek, 2009, s. 185) tvrdí, že finanční analýza „*představuje proces vyšetřování a vyvozování závěrů z výsledků finančního hospodaření minulých nebo budoucích období, včetně zjišťování jeho slabých a silných stránek.*“ Dle autora tedy nestačí pouhá kvantifikace jednotlivých finančních ukazatelů, ale i jejich následná interpretace či doporučení, jak dále postupovat pro případnou sanaci podniku.

Růčková (2021) rozlišuje dvě funkce finanční analýzy závislé na časovém hledisku. Ex post analýzu, která hodnotí dosavadní počínání podniku a ex ante analýzu, která se snaží vytvořit finanční plán v předem daném prognostickém horizontu. Finanční analýzu je

těž možné dělit podle velikosti zkoumaného objektu. V takovém případě se rozlišují analýzy mezinárodní, národního hospodářství, odvětví a podniku.

Cílem finanční analýzy dle Kaloudy (2015) je posouzení finančního zdraví podniku, za pomoci rentability a likvidity. Tyto dva ukazatele dle Kaloudy nejvíce ovlivňují finanční zdraví. Autor však připouští trvalou neudržitelnost, pokud by se společnost omezila na sledování pouze těchto dvou ukazatelů.

Definuje proto alternativní cíle finanční analýzy, kterými jsou:

- Identifikace silných a slabých stránek podniku.
- Rozbor finanční situace v odvětví, či na úrovni státu ve kterém podnik působí.
- Identifikace finanční tísně.

4.3.1 Zdroje dat

Aby bylo možné samotnou analýzu provést, jsou nutná pokladová data, která se dají dělit dle přístupnosti. Široké veřejnosti jsou zpravidla dostupná data pocházející z účetních finančních výkazů – rozvahy, výkazu zisku a ztrát, přehledu o finančních tocích a výkazu o změnách vlastního kapitálu. Data, ke kterým nemá přístup veřejnost, tvoří druhou část zdrojů pro finanční analýzu. Tato vnitropodniková data jsou však ze své podstaty přístupná pouze zaměstnancům a velmi často pouze řídicím pracovníkům (Růčková, 2019).

Rozvaha

Rozvaha je jedním z nejdůležitějších účetních výkazů, ve kterém je zachycena majetková struktura, a to jak z hlediska vlastnictví majetku, tak jeho časové využitelnosti. Rozvaha se sestavuje vždy ke konkrétnímu dni. Nevýhodou použití rozvahy jako podkladu je právě tato skutečnost. K rozvahovému dni jsou zachyceny momentální výše jednotlivých účtů, které ovšem nemusí být během celého období stejné. V rozvahovém dni se může promítnout sezónní vliv nadhodnocením či podhodnocením jisté položky. Rozvaha je dělena na dvě části, a to na aktiva a pasiva (Šteker, 2021).

Rozvaha se může dělit dle účelu na:

- Zahajovací – sestavuje se při zakládání účetní jednotky.
- Počáteční – sestavuje se na začátku účetního období.
- Konečnou – sestavuje se na konci účetního období.
- Mezitímní – sestavuje se za kratší období, než je účetní (Hinke, 2017).

Aktiva

Aktiva představují majetek společnosti. V rozvaze jsou zachycovány v peněžní formě a jsou řazeny dle likvidnosti, od těch nejméně likvidních až po ty nejvíce likvidní. Aktiva jsou v rozvaze dělena do 4 větších skupin, jsou jimi: pohledávky za upsaný základní kapitál, stálá aktiva, oběžná aktiva a časové rozlišení aktiv.

Pohledávky za upsaný základní kapitál

Na tomto rozvahovém účtu jsou zachyceny nesplacené akcie nebo podíly. Často tato položka bývá nulová, ale je nezbytná jakožto protiúčet základnímu kapitálu (Knápková, 2017).

Stálá aktiva

Dlouhodobý majetek jsou statky, které mají trvalejší charakter a jsou zpravidla v podniku využívány pro výrobu produktů či poskytování služeb. V rozvaze se stálá aktiva dělí na nehmotná, hmotná a finanční. Jak název napovídá, nehmotná aktiva nemají fyzickou formu, jedná se například o software, goodwill, patenty nebo licence. Aktiva mající fyzickou podobu jsou potom pozemky, budovy, dospělá zvířata, pěstitelské celky nebo hmotné movité věci. Mezi hmotné movité věci patří nejčastěji výrobní stroje a firemní vozidla (Růčková, 2021).

Oběžná aktiva

Krátkodobý majetek firmy, který je v podniku obvykle méně, než jeden rok se souhrnně nazývá oběžnými aktivy. Mezi tuto skupinu patří zásoby, pohledávky, krátkodobý finanční majetek a peněžní prostředky. Jednotlivé skupiny jsou opět řazeny dle likvidnosti. Nejméně likvidní jsou zásoby, mezi které patří jak hotové, tak rozpracované výrobky. O poznání likvidnějším aktivem jsou pohledávky, které se dělí dle časového hlediska a nejlíkvidnějšími položkami jsou různé druhy finančního majetku (Knápková, 2017).

Časové rozlišení aktiv

Na účty časových rozlišení jsou zachyceny náklady a příjmy příštích období, což může být například předem zaplacené nájemné, nebo provedená a dosud nevyúčtovaná práce (Knápková, 2017).

Pasiva

Aktiva v podniku musí být něčím financována, a to právě pasivy. Pasiva jsou zdroje financování podniku. Platí, že jejich suma musí být totožná se sumou aktiv. Na rozdíl od aktiv, která byla řazena dle časového hlediska, pasiva jsou řazena dle vlastnického původu.

Mezi nejzásadnější složky pasiv patří vlastní kapitál, cizí zdroje a časové rozlišení pasiv (Růčková, 2021).

Vlastní kapitál

Zdroje financování, které jsou plně ve vlastnictví společnosti jsou uváděny pod vlastním kapitálem. Mezi nejdůležitější části vlastního kapitálu patří základní kapitál, fondy, výsledek hospodaření z minulých let a výsledek hospodaření běžného účetního období. Základní kapitál vzniká již při založení firmy, jeho výše je ovlivněna mimo jiné i výběrem druhu obchodní společnosti, neboť různé obchodní společnosti mají zákonem stanovená minima základního kapitálu. Výsledek hospodaření minulých let je úhrn všech dosavadních VH. Pokud společnost měla v daném roce zisk, který nebyl rozdělen mezi majitele, je ve vlastním kapitálu zachycen jako výsledek hospodaření běžného účetního období (Knápková, 2017).

Cizí zdroje

V podniku se vyskytují také zdroje, se kterými je podnik sice oprávněn nakládat, ale fakticky mu nepatří. Tyto prostředky, které jsou ve své podstatě dluhy, je firma povinna splatit. Dle délky splatnosti rozlišujeme cizí zdroje na dlouhodobé a krátkodobé, kde kritickou hranicí pro rozdělení je délka splatnosti jednoho roku (Synek, 2011).

Časové rozlišení pasiv

Obdobně jako v časových rozlišeních aktiv i tato rozvahová položka vyrovnává časový nesoulad mezi platbou a uskutečněním služby či převzetím výrobku. Mezi časové rozlišení pasiv jsou řazeny výdaje a výnosy příštích obdobích (Knápková, 2017).

Výkaz zisku a ztrát

Výkaz zisku a ztrát je účetní dokument, který zachycuje náklady a výnosy dané společnosti za účetní období. Porovnáním nákladů a výnosů je možné zjistit výsledek hospodaření v provozní oblasti a finanční oblasti, úhrn těchto dvou VH dává dohromady VH před zdaněním. Ve výkazu zisku a ztrát jsou dále zaznamenány daně, které snižují hodnotu výsledku hospodaření, pokud je VH kladný (Růčková, 2021).

Z účetních výkazů však není na první pohled patrné finanční zdraví a stabilita podniku, proto musí dojít k transformaci dat. K transformaci dat dochází za použití jednoduchých matematických operací. Výsledky této přeměny jsou nazývány jako ukazatele finanční analýzy. Dle způsobu výpočtu se ukazatele rozlišují na:

- Absolutní ukazatele
- Rozdílové ukazatele

- Poměrové ukazatele (Kubičková, 2015)

4.3.2 Metody analýzy absolutních ukazatelů

Absolutní ukazatele se používají při zkoumání struktur a trendů. Struktury rozložení jednotlivých položek v účetních výkazech zkoumá vertikální analýza. Trendy vývoje jednotlivých ukazatelů provádí horizontální analýza (Knápková, 2017).

Horizontální analýza, někdy také zvaná jako analýza po řádcích, se zabývá změnami jednotlivých ukazatelů v čase. Pro kvantifikaci změny vývoje je možné použít absolutní nebo relativní ukazatele. Absolutní změna je počítána jako rozdíl běžného a předchozího období. Pro vyhodnocení absolutních ukazatelů je nutné znát rozvahu a VVZ, aby bylo možné porovnat o jak velký nárůst, či pokles se ve skutečnosti jedná.

Tuto problematiku neurčitosti absolutních čísel do jisté míry řeší použití relativních ukazatelů. U nich je však nevýhodou absence interpretační schopnosti významnosti růstu, či poklesu daného parametru. I procentuálně velmi vysoký nárůst může být v absolutních číslech vzhledem k nízké úrovni parametru, zcela zanedbatelný (Růčková, 2019).

Použití relativních změn je vhodné pro meziodvětvové porovnávání. Mohou vyjadřovat rozdíl mezi po sobě následujícími obdobími, zvanou index změny, či změnu v delším časovém horizontu.

Vertikální analýza předpokládá, že struktura jednotlivých ukazatelů není v čase neměnná. Cílem je vyjádřit vývoj poměrového složení vybraného ukazatele, proto bývá v literatuře označována také jako strukturální analýza. Při vertikální analýze aktiv je tedy zkoumáno, jakým způsobem k velikosti přispívají pohledávky za upsaný základní kapitál, stálá aktiva, oběžná aktiva a časové rozlišení aktiv (Kalouda, 2015).

Je možné však provádět i detailnější analýzu, kdy jako celek nebude zvolena výše aktiv, nýbrž jeden její ukazatel. Potom by byla zkoumána struktura složení například oběžných aktiv (Kubičková, 2015).

4.3.3 Metody analýzy rozdílových ukazatelů

Další skupinou ukazatelů jsou rozdílové, které se dají definovat jako „*soubory disponibilních likvidních prostředků s různým stupněm likvidnosti*“. Svůj název mají z důvodu jejich výpočtu, kdy se většinou od oběžných aktiv odečítají hodnoty vybrané položky z rozvahy, nejčastěji krátkodobých závazků. Rozdílové ukazatele slouží většinou k

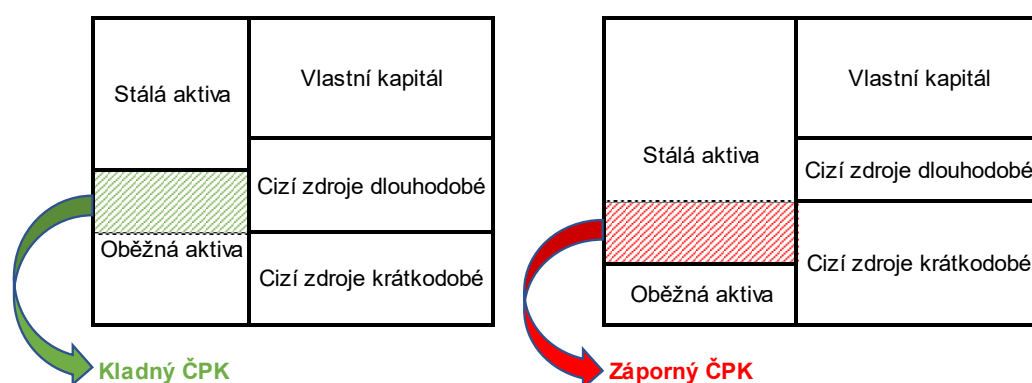
hodnocení likvidity. Vzhledem k tomu, že se jedná o absolutní hodnoty stanovené k rozvahovému dni, je jejich interpretační schopnost omezená (Kubíčková, 2015, s. 97).

Čistý pracovní kapitál

Pracovním kapitálem se pro účely finanční analýzy rozumí část aktiv, která „pracuje“ neboli obíhá, jedná se tedy jinými slovy o oběžná aktiva. Čistý pracovní kapitál (ČPK) je očištěn o nutnost vystupovat v podniku, je to část oběžných aktiv, která je určená pro další užití uvnitř podniku (Scholleová, 2017).

ČPK je rozdíl mezi oběžnými aktivy a krátkodobými závazky. Jedná se o ukazatel, který výrazně ovlivňuje likviditu společnosti. ČPK je možno chápat jako „rezervní prostředky“ tedy zdroje společnosti, které nejsou potřebné k financování krátkodobých pohledávek. Tyto prostředky je možné využít pro nečekané výdaje nebo k rozšiřování společnosti.

Obrázek 6: Čistá pracovní kapitál



Zdroj: (Kubíčková, 2015) Vlastní zpracování.

Existují dva, resp. tři přístupy ke snaze ovlivnění ČPK. Společnost se může snažit o jeho maximalizaci, a to z toho důvodu, že větší množství ČPK bude pro společnost znamenat větší prostředky nevázané ve firmě. Tyto disponibilní prostředky slouží jako „finanční polštář“ (Knápková, 2017).

Oproti tomu Scholleová (2017), upozorňuje na skutečnost, že tento přebytek, který ze své podstaty není financován krátkodobými zdroji, musí být závislý na dlouhodobých. Ty mají výhodu větší stability a odolnosti před externími šoky, jsou však zpravidla nákladnější než zdroje krátkodobé.

Problematika ČPK lze také pojmut takzvaným zlatým bilančním pravidlem. Toto pravidlo uvádí, že společnost by měla financovat svůj dlouhodobý majetek z dlouhodobých

zdrojů a oběžná aktiva z krátkodobých zdrojů. Dle tohoto doporučení, není ideálním stavem kladná ani záporná hodnota, nýbrž nulová, resp. blíží se nule (Veber, 2008).

Čistý peněžně pohledávkový fond je alternativním ukazatelem k ČPK. Tento ukazatel je však očištěn o méně likvidní položky jako jsou zásoby, či dlouhodobé pohledávky. Pokud by od ukazatele v první variantě výpočtu nebyly odečteny všechny cizí zdroje, bylo by hovořeno o hrubém peněžně pohledávkovém fondu. Hrubá výše se používá při výpočtech likvidity (Kubičková, 2015).

Velmi likvidní peněžní fond představují **čisté pohotové prostředky**. Jedná se o nejprísrnější hodnocení likvidity podniku. ČPP, stejně jako předchozí ukazatele od vybraného základu, odečítá hodnotu cizích krátkodobých zdrojů. Základem se v tomto případě rozumí oběžná aktiva společně s časovým rozlišením, snížené o pohledávky a zásoby. Alternativní způsob výpočtu je snížit hodnotu ČPK o zásoby a krátkodobé pohledávky, nebo snížit ČPF o krátkodobé pohledávky (Knápková, 2017).

Jak bylo zmíněno, jedná se o nejvíce likvidní prostředky společnosti, tedy peníze jak v pokladně, tak na bankovních účtech společnosti. Je zde však započítán krátkodobý finanční majetek, který je reprezentován zejména cennými papíry.

Hodnota by se měla udržovat nulová. Vyšší hodnota může znamenat neefektivní držení finančních prostředků anebo přípravu na brzy nastávající splatnost velkého objemu závazků. Bez znalosti podniku není možné správně interpretovat tento ukazatel (Růčková, 2019).

Mezi rozdílové ukazatele je možné řadit zisk, respektive jeho různé úrovně. Zisk je v podniku tvořen, pokud jsou vyšší výnosy než náklady, v opačné situaci je hovořeno o ztrátě. Do roku 2016 bylo možné ve výkazu zisku a ztrát nalézt tři druhy zisku: provozní, finanční a mimořádný. Změnou účetního zákona byla účetní položka „*mimořádný výsledek hospodaření*“ zrušena (Bartůšková, 2016).

Od roku 2016 tedy existuje pouze provozní a finanční výsledek hospodaření, jejichž součet dává dohromady výsledek hospodaření před zdaněním. Při zisku se strhává daň z příjmů a vzniká výsledek hospodaření po zdanění. Při záporném výsledku hospodaření společnost daň z příjmu neplatí, neboť technicky vzato žádné nemá (Kubičková, 2015).

Při finanční analýze je používáno více druhů zisků (zejména v anglosaských zemích), které se samy o sobě nenacházejí ve VZZ. Za předpokladu, že společnost skutečně vytvořila kladný výsledek hospodaření se rozlišují typy zisku: EBITDA, EBIT, EBT, EAT.

Zisk, který je v tomto případě největší, je EBITDA (*earning before interest, tax, amortization and depreciation*) jedná se o zisk podniku před daní, odpisy a úroky. Všechny typy zisků jsou navzájem provázané a vznikají odčítáním určitých položek, a proto jsou zařazeny do kategorie rozdílových ukazatelů. Když se ze zisku EBITDA odečtou odpisy, vzniká EBIT (*earning before interest and tax*) výsledek hospodaření před úroky a zdaněním (Scholleová, 2017).

Autoři se zcela neshodnou na výpočtu EBIT. (Růčková, 2021) tvrdí, že za EBIT je možné považovat „*Provozní výsledek hospodaření*“. Ten v sobě ovšem nezahrnuje výnosy z finanční oblasti, proto jiní autoři, například Kubíčková (2015), doporučují EBIT kvantifikovat jako součet výsledku hospodaření před zdaněním a nákladových úroků. Po zaplacení úroků se z EBIT stává EBT (*earning before tax*) zisk před zdaněním, který je totožný s účetní položkou „*Výsledek hospodaření před zdaněním*“. Finálním odečtením daně z příjmu vzniká čistý zisk EAT (*earning after tax*), který je možné nalézt ve VZZ pod pojmem „*Výsledek hospodaření po zdanění*“ (Scholleová, 2017).

4.3.4 Metody analýzy poměrových ukazatelů

Nejčastěji používanými ukazateli ve finanční analýze jsou poměrové ukazatele. Jejich název, obdobně jako v předchozích typech analýz, je odvozen ze způsobu výpočtu. Během kvantifikace jednotlivých ukazatelů se porovnávají položky účetních výkazů. Na rozdíl od absolutních, či rozdílových ukazatelů mají samy o sobě dobrou interpretační schopnost. Vzhledem ke konstrukci výpočtu se jedná vždy o relativní ukazatele, dají se mezi sebou porovnávat podniky o rozdílných velikostech. Poměrové ukazatele jsou nejčastěji používány pro hodnocení likvidity, rentability, zadluženosti a aktivity (Kubíčková, 2015).

Ukazatele likvidity jsou skupinou poměrových indikátorů. Pojem likvidita bývá zaměňován s pojmem likvidnost. Růčková (2021) s Knápkovou (2017) se shodují v tom, že likvidnost znamená schopnost položky se rychle a bez úbytku hodnoty přeměnit na peníze. Růčková však tuto definici rozšiřuje i na pojem „likvidita“. Dále tvrdí, že přidáním výrazu podnik, tedy likvidita podniku, termín mění smysl a jedná se o schopnost podniku včas hradit své platební závazky. Ukazatele likvidity porovnávají prostředky, kterými budou hrazeny závazky, se samotnými závazky.

Nedá se říci, že je cílem ukazatele likvidity maximalizovat nebo minimalizovat. Nízká hodnota svědčí o neschopnosti podniku hradit své závazky. Na druhou stranu výrazný přebytek likvidity podniku je známkou ukládání prostředků do oběžných aktiv,

kteře samy o sobě nepřinášejí společnosti přidanou hodnotu. Existují však doporučené hodnoty, kterých by měly ukazatele nabývat.

Okamžitá likvidita, která bývá označována jako hotovostní, peněžní, nebo **likvidita prvního stupně**, představuje schopnost podniku hradit své závazky bez nutnosti přeměny jiných aktiv na peníze. Jedná se o nejpřísnější likviditu, neboť jsou uvažovány jen pohotové prostředky. Není doporučena jedna hodnota, které by měl ukazatel nabývat, jsou doporučovány intervaly, ve kterých je vhodné se pohybovat (Růčková, 2021).

Knápková (2017) doporučuje hodnotu pohybující se mezi 0,2 – 0,5, s dovětkem, že vyšší hodnoty likvidit poukazují na neefektivní využití peněžních prostředků. S touto hodnotou souhlasí i Scholleová (2017). S Knápkovou a Scholleovou se na dolní hranici 0,2 shodne i Ministerstvo průmyslu a obchodu, které hranici 0,2 ve své metodice označuje za minimální mez likvidity prvního stupně. Růčková (2021) výrazně zvyšuje přípustné hodnoty intervalu a to od 0,6-1,1. Připouští však fakt, že je tato hodnota přejatá z americké literatury.

Zájmové skupiny v podniku budou požadovat různé hodnoty likvidit. Věřitelé si budou přát vysoké likvidity, neboť budou svědčit o dostatečně velkých finančních rezervách. Z jejich pohledu je tedy minimalizováno riziko nesplacení pohledávek, které evidují za podnikem. Držení velkého množství finančních prostředků, z důvodu své neefektivnosti, budou odmítat majitelé, či akcionáři podniku, kteří si budou přát prostředky využít rentabilněji (Růčková, 2021).

Likvidita druhého stupně nebo též, **pohotová likvidita**, zkoumá schopnost podniku hradit své závazky za použití i méně likvidních prostředků, než jsou peníze. Tento ukazatel uznává všechny prostředky z oběžných aktiv kromě zásob, neboť je u nich nejtěžší přeměnit je na pohotové prostředky.

Pohotovou likviditu lze spočítat dvěma způsoby. Prvním je rozšíření čitatele likvidity prvního stupně o krátkodobý finanční majetek a pohledávky. Druhou verzí je nahradit čitatele hodnotou oběžných aktiv sníženou o zásoby (Růčková, 2019).

Doporučený interval, ve kterém by se měla likvidita druhého stupně nacházet, je 1-1,5. Autoři se povětšinou shodují na dolní hranici 1. Tvrdí tedy, že podnik by měl být schopný uhradit všechny své krátkodobé závazky, bez nutnosti prodávat své zásoby. (Marek, 2009). Vochozka (2011) však připouští i nižší hodnoty pohybující se mezi 0,7-1. Jedná se však o rizikovější formu podnikání a společnost musí být připravena na možnou nutnost prodeje části svých zásob, aby byla schopná hradit své závazky.

Poslední variantou obvykle zkoumaných likvidit je **běžná likvidita**, nebo také **likvidita třetího stupně**. Jedná se o nejvíce benevolentní likviditu, která porovnává všechna oběžná aktiva s krátkodobými závazky.

Interval, ve kterém by se hodnoty likvidity třetího stupně měly pohybovat je od 1,5 od 2,5 tvrdí Růčková (2021). Dodává však, že je třeba likviditu porovnávat i s velikostí podniku. Menší podniky by měly mít vyšší likviditu z důvodu jejich omezené vyjednávací síly, a tedy snížené schopnosti získávat dodatečné zdroje financování.

Rentabilita neboli výnosnost, je schopnost podniku vytvářet zisk z prostředků vložených do společnosti. Rentabilita nemusí být chápána jako pouze finanční ukazatel. Obecně může být chápána, jako efektivnost, ve které se porovnávají vstupy a výstupy. Pro účely finanční analýzy se nejčastěji porovnává zisk v různém stádiu zdanění a placení úroků se vstupy vynaloženými na tvorbu zisku (Kubíčková, 2015).

Mezi nejčastěji používané ukazatele rentabilit patří:

- Rentabilita vlastního kapitálu ROE.
- Rentabilita aktiv ROA.
- Rentabilita tržeb ROS.
- Rentabilita investovaného kapitálu ROCE.

Rentabilita vlastního kapitálu

Již z názvu je patrné, že ROE porovnává zisk s hodnotou vlastního kapitálu. Jedná se o ukazatel, který si přejí maximalizovat zejména vlastníci podniku. Vlastníci do podniku investují své prostředky za účelem zhodnocení. Rozdíl mezi úročením vkladů a ROE se nazývá prémie za riziko. Je to výše dodatečného zisku, který získávají vlastníci za podstoupení rizika investice oproti prostému uložení svých prostředků do banky, kde by byly tyto prostředky úročeny. Pokud by prémie za riziko, byly dlouhodobě záporné znamená to, že pro vlastníky podniku se více vyplatí uložit peníze do banky a společnost se bude potýkat s existenčními problémy (Knápková, 2017).

Rentabilita aktiv, též nazývaná jako produkční síla, porovnává EBIT s celkovými aktivy, bez rozlišení majetkové struktury či délky oběhu. Místo zisku na úrovni EBIT je možné použít i zisk po zdanění a úrocích (EAT). Je však vhodnější používat EBIT. Rentabilita aktiv spočtená z nezdaněného zisku je lépe uchopitelná v časových řadách, neboť je stabilní vůči změně daňové sazby, ke které v České republice došlo již mnohokrát (Kislingerová, 2010).

Kubičková (2015) dodává, že užití EBIT ve výpočtu je vhodnější pro srovnání podniků. Kdyby byly srovnávány podniky s různou finanční strukturou za použití EAT, lišily by se i jejich nákladové úroky, které by se potom pozitivně, či negativně promítaly do výše ROA. Rozdílné hodnoty ukazatele by tedy nebyly důkazem o lepším hospodářství, ale o jiném nastavení kapitálové struktury v podniku. Autorka dále uvádí, že výše nezdaněné ROA má být menší než hodnota nezdaněné rentability vlastního kapitálu.

Rentabilitu vlastního kapitálu je možné zkoumat detailněji za použití pyramidového rozkladu. Tato metoda bývá někdy v literatuře označována jako du pontův rozklad dle názvu firmy, ve které byla tato metoda poprvé použita. Obecně se pyramidovým rozkladem rozumí dezintegrace vrcholového ukazatele na více příčinných ukazatelů. Mezi příčinnými ukazateli jsou vazby multiplikativní, nebo aditivní. Vyjma popisu vazeb ve firmě je možné kvantifikovat, jaký vliv měly změny jednotlivých příčinných ukazatelů (Mareš, 2017).

Rentabilita tržeb

Tržby podniku jsou součinem množství prodaného zboží, či služby s cenou, kterou firma určila jako prodejní. Rentabilita tržeb zkoumá, kolik zisku je společnost schopna vyprodukovat při stávající úrovni tržeb. Použití zdaněného zisku umožňuje lepší komparaci mezi firmami. Pokud se hodnota ROS pohybuje pod oborovým průměrem, společnost pracuje s malou marží nebo má příliš vysoké náklady (Růčková, 2021).

Rentabilita investovaného kapitálu

Ukazatel ROCE je někdy také nazýván rentabilitou dlouhodobého kapitálu. Z názvu je zřejmé, že porovnává zisk s kapitálem, který se v podniku pohybuje dobu delší, než je 1 rok. Mezi dlouhodobý kapitál je řazen vlastní kapitál v celé výši, dlouhodobé bankovní úvěry, dlouhodobé závazky a rezervy. Je tedy patrné, že tento ukazatel bude zajímat zejména věřitele a akcionáře, neboť ukazuje, jakým způsobem se zhodnocují právě jejich prostředky (Kislingerová, 2010).

Žádný podnik nevyužívá pouze své zdroje, vzhledem ke konvenčnímu podnikání, kdy za prodaná zboží či službu vzniká pohledávka by to ani nebylo možné, neboť pohledávka jako účetní položka je cizím zdrojem. Opačný extrém, vzhledem k zákonné povinnosti existence minimálního vlastního kapitálu, také možný není. Podnik se tedy snaží o optimální nastavení struktury svých zdrojů.

Držení vysoké míry vlastního kapitálu je sice méně rizikové a věřiteli vítané, ale hodnota ROE je výrazně nižší, než by tomu bylo při používání většího množství cizího

kapitálu. Větší hodnota ROE při používání většího množství cizích zdrojů je způsobena daňovým štítem. Daňovým štítem se rozumí snížení základu daně, tedy i daně samotné, v důsledku existence nákladových úroků za cizí kapitál.

Nejčastěji používanými ukazateli zadluženosti jsou celková zadluženost, koeficient samofinancování, míra zadluženosti a úrokové krytí (Kubíčková, 2015).

Ukazatel celkové zadluženosti, dává informaci o podílu cizího kapitálu na aktivech. Čím větší je tato hodnota, tím větší je riziko věřitelů. Cizí zdroje jsou v podniku využívány, neboť jsou obecně levnější než zdroje vlastní. Při použití nepřiměřeně velkého množství cizích zdrojů v podniku, dochází k nedůvěře od věřitelů, kteří požadují riziko nesplacení svých pohledávek kompenzovat vyššími úroky. Akcionáři na zvyšující se podíl cizích zdrojů v podniku reagují obdobně a požadují dodatečné zhodnocení svých vkladů (Růčková, 2021).

Hrdý (2009) doporučuje přesnou vyrovnanost mezi vlastními a cizími zdroji ve společnosti. Ukazatel celkové zadluženosti by tedy měl být 0,5. Oproti tomu Knápková (2017) považuje za optimální hodnoty v rozmezí 0,3-0,6.

Problematika zadlužení společnosti, bývá někdy triviálně zjednodušena do takzvaného „zlatého pravidla vyrovnání rizika“. Jedná se o tvrzení, že podnik minimalizuje riziko držením většího množství vlastního kapitálu než cizího. Podle tohoto pravidla by se tedy koeficient zadluženosti měl být nižší než 0,5 (Veber, 2008).

K ukazateli celkového zadlužení existuje alternativa, kterou je **koeficient samofinancování**. Součet tohoto ukazatele a celkové zadluženosti je vždy 1. To je mimo jiné důvodem proč alespoň v jednom z těchto dvou ukazatelů musí být zastoupeno časové rozlišení pasiv. Koeficient samofinancování je poměrem vlastního kapitálu ku celkovým aktivům. Celková aktiva jsou stejně velkou účetní položkou jako pasiva. Pasiva se skládají z vlastního kapitálu, cizích zdrojů a časového rozlišení aktiv. To je důvodem proč součet koeficientu samofinancování a celkové zadluženosti je roven přesně 1. (Růčková, 2021)

Míra zadluženosti porovnává hodnotu vlastních a cizích zdrojů v podniku. Pro jeho zhodnocení je také důležitý jeho vývoj, tedy zda se podíl cizího kapitálu v podniku zvyšuje, či snižuje (Knápková, 2017).

Při analýze zadluženosti je důležité hodnotit nejen hodnoty ukazatelů, ale také strukturu cizích zdrojů, ze kterých byly složeny. Krátkodobé cizí zdroje jsou rizikovější způsob financování podniku z důvodu své krátké splatnosti. Jsou však obecně levnější než dlouhodobé cizí zdroje (Knápková, 2017).

Úrokové krytí vyjadřuje poměr mezi ziskem, většinou před zdaněním a úroky, a nákladovými úroky. Míra úrokového krytí vyjadřuje schopnost podniku generovat dostatečně velký zisk, aby stačil k úhradě úroků (Kubičková, 2015).

Vyšší hodnota ukazatele znamená lepší schopnost podniku hradit své úroky. V Spojených státech se za kritickou hodnotu považuje míra úrokového krytí menší než 3. Hodnoty pohybující se kolem 8 už svědčí o bezproblémové situaci podniku. (Kubičková, 2015) Sedláček (2007) tvrdí, že by EBIT měl být 3 až 6krát větší než nákladové úroky.

V podniku kapitál neustále obíhá. Obecně lze konstatovat, že peněžní prostředky jsou použity k nákupu zboží, materiálu nebo jiného aktiva, které může být nabízeno na trhu. Poté, co někdo společností nabízený výrobek koupí, společnost získává pohledávku, ve které je obsažena marže a z ní po čase získává opět peněžní prostředky. Společnost může své tržby ovlivnit mimo jiné tím, kolikrát za časové období tento celý koloběh realizuje.

Ukazatele aktivity jsou běžně děleny na dvě skupiny, a to na dobu obratu a rychlost obratu. Doba obratu je čas, během kterého se prostředky společnosti přemění z určitého stupně aktiv zpět na peněžní formu. Rychlost obratu, někdy také zván „počet obrátek“, je ukazatel, hodnotící kolikrát za předem určené časové období položka stihne celý koloběh opakovat (Kubičková, 2015).

Doba a rychlost obratu aktiv

Podnik využívá svá aktiva k tvoření zisku a doba obratu zkoumá s jakou efektivitou. Doba obratu aktiv je čas, za který je možné z tržeb splatit celou sumu aktiv. Čím menší doba uběhne, tím efektivněji podnik nakládá se svými aktivy. Tento ukazatel je vhodný pro porovnávání v rámci odvětví, pokud je doba obratu vyšší, než je oborový průměr, tak podnik nevyužívá své výrobní kapacity efektivně. Tento ukazatel je možné modifikovat a v čitateli používat různé části aktiv. Ideální hodnota rychlosti obratu aktiv by se měla pohybovat mezi 1,6 a 2,9 (Hrdý, 2009).

Doba a rychlost obratu dlouhodobého majetku

Tento ukazatel má podobnou interpretační schopnost jako předešlý, limituje se však pouze na využívání dlouhodobého majetku. Velikost bude zásadně ovlivněna dvěma faktory, a to odvětvím ve kterém působí a mírou odepsanosti dlouhodobého majetku (Knápková, 2017).

Z analýzy MPO pro rok 2019 je patrné, že velkoobchod, maloobchod a údržby motorových vozidel mají největší hodnoty rychlosti obratu, tato hodnota v roce 2019 byla 6,13. Nejhorší hodnota rychlosti obratu v témže roce byl 0,09 a příslušela oboru „činnosti v

oblasti nemovitostí“. Je tedy patrné, že nižší hodnota dlouhodobého majetku přináší jeho rychlejší obrátkovost. Hodnotu dlouhodobého majetku snižuje též procento odepsání, použití více odepsaných strojů má obdobný efekt (Kubíčková, 2015).

Doba a rychlost obratu zásob

Obratovost zásob je pro podnik esenciální a udává schopnost přeměňovat své zásoby na pohledávky, respektive peníze. Obecně je možné tvrdit, že každá společnost chce dobu obratu zásob minimalizovat a rychlost obratu maximalizovat. Činí tak za předpokladu, že i při neměnné marži dosáhne vyšších tržeb, respektive výdělků. Doba obratu zásob je čas, během kterého jsou zásoby vázány v podniku. Výrobní podniky budou mít doby obratu výrazně vyšší než společnosti, které se zabývají předprodejem již hotových výrobků (Kislingerová, 2010).

Doba obratu pohledávek, též zvaná jako doba splatnosti pohledávek, představuje ukazatel aktivity, který se snaží podniky minimalizovat. Jedná se o časový úsek, během kterého je kapitál vázán ve formě pohledávky. Přesněji řečeno je to doba, která uplyne od prodeje zboží do obdržení platby. Je vhodné používat průměrné stavy pohledávek, neboť k rozvahovému dni mohou být ovlivněny sezónními výkyvy (Knápková, 2017).

Obdobně jako u pohledávek je možné zjišťovat **dobu obratu závazků**. Zde je však snaha o co nejdelší dobu obratu, která reprezentuje dobu, po kterou jsou společnosti ponechány cizí zdroje předtím, než musely být zaplacený. Ukazatel se může lišit dle čitatele. Je možné použít celkové závazky nebo pouze dlouhodobé či krátkodobé (Kubíčková, 2015).

4.3.5 Bonitní a bankrotní modely

Výstupem finanční analýzy by mělo být zhodnocení finančního zdraví podniku. Pro značné množství jednotlivých ukazatelů je obtížné správně vyhodnotit všechny aspekty. Souhrnné indexy hodnocení zjednodušují hodnocení, neboť jsou syntézou jednotlivých ukazatelů a jejich výstupem je jedna hodnota, která je porovnávána s předem danými kritickými hranicemi.

Bankrotní modely odpovídají na otázku, zda se finanční situace v podniku nevyvíjí směrem k bankrotu. Mezi tyto modely patří Altmanovo Z-skóre, Tafflerův model a model IN. Oba modely hodnotí podnik na základě vybraných poměrových ukazatelů. Jednotlivým ukazatelům jsou přiřazeny různé hodnoty významnosti, na základě, kterých se hodnotí

celková situace podniku. Altmanův model má lišící se hladiny důležitosti pro podniky obchodovatelné na burze a v soukromém vlastnictví.

Bonitní modely, přiřazují podniku za jednotlivé oblasti hospodaření bodové ohodnocení a na základě dosažených bodů jsou podniky zařazeny do kategorie dle jejich finančního zdraví. Mezi bonitní modely lze zařadit bilanční analýzu, Kralickův quicktest a Tamariho model (Knápková, 2017).

4.3.6 Spider analýza

I přes existenci doporučených hodnot vybraných ukazatelů, je komplikované interpretovat hodnotu konkrétního ukazatele bez dodatečného kontextu. Pro porovnání je možné používat hodnoty ukazatelů podniků ze stejného oboru. Ministerstvo průmyslu a obchodu provádí pravidelná šetření, ve kterých je možné nalézt potřebné údaje.

K porovnávání je používán paprskový graf, na který se zachytí různé hodnoty ukazatelů pro odvětví a pro porovnávaný podnik. Aby byla orientace jednodušší je předem stanoveno, že hodnoty ukazatelů v odvětví jsou brány jako referenční a hodnoty ukazatelů podniku jsou udávány v poměru k referenčním hodnotám odvětví (Růčková, 2021).

5 Vlastní práce

5.1 Představení podniku

5.1.1 Klasifikace firmy

Společnost IK Trade, s.r.o. (dále jen IK Trade), založená v lednu roku 2002, se zabývá převážně obchodem se zemědělskými komoditami. Největší část obrátu společnosti je tvořena velkoobchodem se zemědělskými plodinami. Firma však obchoduje i s agrochemií a hnojivy. Mimo tyto aktivity se mezi lety 2007–2020 věnovala mlynářství. Od roku 2021 je výroba mouky trvale zrušena, ale areál zůstává v majetku společnosti. Mezi obory dle CZ-NACE ve kterých společnost podniká se řadí:

Hlavní ekonomické činnosti

- Velkoobchod s obilím, surovým tabákem, osivy a krmivy.

Ostatní ekonomické činnosti

- Podpůrné činnosti pro podnikání j. n.
- Výroba mlýnských výrobků.
- Pěstování plodin jiných než trvalých.
- Výroba ostatních potravinářských výrobků j. n.
- Výroba, obchod a služby neuvedené v přílohách 1 až 3 živnostenského zákona.
- Skladování.

Zdroj: (ČSÚ, 2022)

I přes široký záběr podnikání lze na společnost pohlížet jako na čistě velkoobchodní a dle CZ-NACE by byla zařazena do kategorie „Velkoobchod s obilím, surovým tabákem, osivy a krmivy“, neboť za analyzované období se tržby za prodej zboží na celkovém obrátu podílely 96 %. Dle zákona č. 563/1991 Sb. je možné společnost zařadit dle velikosti jako „střední účetní jednotku“. Je nutné zmínit, že střední účetní jednotkou je díky bilanční sumě aktiv a ročnímu obrátu. Její počet zaměstnanců je velmi nízký, průměrně se pohybuje pod 10 zaměstnanců.

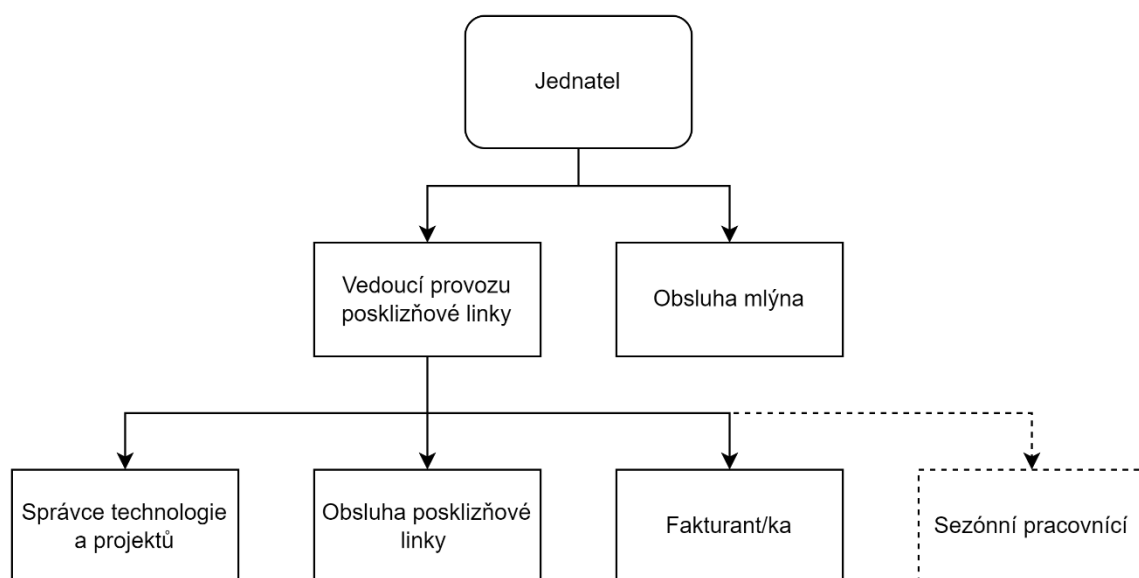
5.1.2 Řídící struktura

Řídící struktura existuje, ale vzhledem k malému počtu zaměstnanců není striktně dodržována. Ve smyslu, že jednatel občas zadává úkoly přímo výkonným pracovníkům a

pokyny tedy nejdou přes vedoucí provozu. Hlavní činností jednatele, je řízení firmy, ve smyslu personálního obsazení, domlouvání obchodních činností, vyhledávání investičních příležitostí. Přímou jednateli je zodpovědná obsluha mlýna a vedoucí posklizňové linky. Obsluha mlýna se povětšinou doby skládala z 2-3 zaměstnanců. Na mlýně byl po celou dobu jeho provozu jeden zaměstnanec, který měl neformální vůdčí pozici z hlediska seniority, ale není možné ho označit za vedoucího provozu ve mlýně.

Vedoucí provozu na posklizňové lince zastřešuje nejen záležitosti spojené s každodenním provozem linky, ale má na starost i koordinaci dopravy zemědělských komodit od dodavatelů, koordinaci dodávek agrochemie a vedení lidí z posklizňové linky. Obsluha PL jsou dva pracovníci, kteří zajišťují chod a údržbu areálu po technické stránce. Fakturantka je zodpovědná za zpracovávání účetních pokladů a obsluhu laboratoře a váhy. Posledním stálým zaměstnancem je člověk, který se zabývá správou majetku, řízením investičních činností firmy a komunikací s úřady státní správy. Společnost si v období od června do července najímá také sezónní pracovníky. Počet najímaných pracovníků se během let snižoval a se ustálil na 3 pomocných silách. Jeden pracovník je k dispozici obsluze PL a zbylí dva pomáhají s administrativní činností spojenou s obsluhou váhy a laboratoře.

Obrázek 7: Řídící struktura firmy



Zdroj: (Vlastní zpracování)

Vzhledem k malému počtu zaměstnanců a jejich nízké fluktuaci je prostředí v kolektivu uvolněné a přátelské. Problémem malého kolektivu je jeho nízká zastupitelnost.

5.1.3 Hlavní ekonomická činnost

Hlavním předmětem podnikání společnosti je velkoobchod se zemědělskými komoditami. Mezi podpůrné činnosti patří prodej agrochemie a hnojiv, výroba mouky a farmářských osiv. Přestože podpůrné činnosti zaujímají na celkovém obratu minoritní část (během analyzovaného období 7,5 %), nedají se označit za nedůležité. Prodej přípravků na ochranu rostlin (POR), hnojiv a výroba osiv je sice dlouhodobě zisková, ale navíc plní neméně důležitou funkci, tedy poskytování dodatečných služeb dodavatelům, díky kterým neztrácí během roku kontakt se společnostmi. Z důvodu této provázanosti jsou producenti zemědělských komodit pro firmu partnery jak ve smyslu dodavatelů, tak ve smyslu odběratelů.

Společnost se začala zabývat prodejem POR a hnojiv, z důvodu nutnosti placení záloh. Producenti komodit, kteří se zabývají pouze rostlinou výrobou, mají příjmy z prodeje sklizených produktů. Nevýhodou těchto příjmů je jejich nerovnoměrná distribuce během roku. Bylo tedy obvyklé, že ve smlouvě na budoucí dodávku zboží bylo nutné prodávajícímu uhradit zálohu předem, aby mohl uhradit své provozní náklady, z nichž nemalou část představovaly náklady na POR a hnojiva. Společnost IK Trade namísto placení záloh, začala nabízet právě tyto přípravky. Agrochemie, která je odebrána zákazníky, kteří mají s firmou smlouvu o budoucích dodávkách komodit, není splatná do obvyklých třiceti dnů. Po sklizni a dodání komodit se vzájemné závazky započtou, producenti nevyžadují zálohy. Dalším výhodou je, že poskytování „záloh“ v podobě pohledávky za POR přináší firmě marži, což prosté poskytnutí finančních prostředků nedělalo.

Nákup zemědělských komodit začíná obvykle v lednu příslušného roku, tedy šest měsíců před sklizní. Od této chvíle začínají být uzavírány první smlouvy na dodávky zboží. Uzavírány jsou smlouvy na pšenici, řepku a výjimečně ječmen. Smlouvy na dodávky plodin mají přesně specifikované množství, cenu a kvalitu komodity. Požadavky na řepku jsou u všech odběratelů stejné, většinou se odkazují na ČSN 46 2300-2. Řepka musí mít vyhovující olejnatost (alespoň 40 %), vlhkost do 8 %, podíl nečistot do 2 %. Dále mohou být zkoumána rezidua chemických přípravků, které není povoleno

aplikovat jako je například chlorpyrifos, nebo chlorpyrifos methyl. Pokud má semeno řepky dostačující olejnatost a nevyskytují se v něm nepovolená rezidua může být zboží přijato. Ostatní nevyhovující parametry mohou být vylepšeny posklizňovou úpravou (sušení, čištění). Řepka má tedy pouze dvě jakosti – standartní a nestandardní.

U pšenice se rozlišuje více jakostí, v závislosti na podílu dusíkatých látek, objemové hmotnosti, čísla poklesu, vlhkosti, podílu příměsí a podílu nečistot. V momentě uzavření smlouvy před sklizní není jasné, jakou kvalitu bude zboží mít. Tomu se předchází stanovením 3-4 možných kvalit a pro každou z nich je určena jiná cena. Tato praxe je naprosto běžná a společnost ji praktikuje i pro prodej.

Pokud se dopředu uzavírají smlouvy na ječmen je to zpravidla ječmen krmný. Kdyby byla uzavřena smlouva na sladovnický ječmen a po sklizni by bylo zjištěno, že nedosahuje předem daných kvalit, musí dodavatel sladovnický ječmen někde odkoupit, nebo platit smluvní pokutu. Vzhledem k tomuto reálnému riziku se smlouvy na sladovnický ječmen dopředu obvykle neuzavírají.

Na přelomu února a března se v areálu posklizňové linky vyrábí farmářská osiva. Odběratel osiva si přiveze vlastní zboží, které je ve firmě zbaveno nečistot a příměsí. Dále je na zboží aplikováno mořidlo dle výběru zákazníka a osivo je vakováno.

Během následujících měsíců je čištěno a odváženo zboží, které bylo nakoupeno z předchozí sklizně. Cílem je, aby na začátku nových žní byly skladovací kapacity volné. Během tohoto období je do firmy zboží přiváženo zcela výjimečně. Jedná se o případy nevyhovující kvality, kterou není dodavatel schopen odstranit.

Před začátkem žní nastává období přípravy na další hospodářský rok. Jsou prováděny větší opravy, na které během roku není čas, jako například výměny filtrů v aspiračních zařízeních, kontroly napnutí a seřízení pasů, čištění přejezdných roštů ve skladovacích halách apod. Během žní je do areálu posklizňové linky naváženo zboží dvojím způsobem. První možností je dodávka po vlastní ose. Producenti zboží dopravují vlastními prostředky obvykle se jedná dodavatele z okolí. Zemědělci, kteří sklízí větší plochy a jejich převozní kapacity nejsou tak velké jako sklízecí možnosti, dovážejí zboží dodavatelsky. Po předchozí domluvě firma IK Trade zajistí odvoz zboží za své náklady přímo z pole, nebo přilehlého skladu zemědělce. Při příjmu zboží v areálu společnosti se vždy první zkoumá jeho kvalita, je proveden chemický rozbor a na základě jakosti zboží je určeno kde bude uskladněno. Zboží může být uskladněné volně ve skladovacích halách nebo v silech. Během toho období jsou do firmy přijímány sezónní pracovníci.

Není nutné, aby se obchodované zboží fyzicky objevovalo v areálu společnosti, Jedná-li se o producenty s vlastní skladovací kapacitou, je zboží převáženo přímo od dodavatelů k odběratelům. Jedná se o levnější variantu převozu, nastává zde ovšem problém se schopností kontroly kvality. Pokud firma IK Trade dostane informaci od odběratele, že dodávané zboží mělo nestandardní kvalitu, nemá moc možností tuto skutečnost ovlivnit. Obvyklým postupem je před samotným zahájením dodávek napřímo, návštěva skladu a odebrání vzorků z celého uskladněného množství minimálně 1 vzorek na sto tun. Společnost má pak alespoň rámcovou představu o jakosti zboží. V září se opět vyrábí farmářská osiva a je postupně vyváženo naskladněné zboží.

5.2 Finanční analýza

5.2.1 Podkladová data

Sběr a transformace podkladových dat

Než bylo přistoupeno k finanční analýze, bylo nutné shromáždit a připravit pro ni data. Účetní závěrky společnosti jsou volně přístupné z portálu justice.cz. Pouhé mechanické přepsání údajů však nebylo dostačující, a to z důvodu vyhlášky č. 250/2015 Sb., která mimo jiné upravovala způsob vykazování některých účetních položek. Pro účely praktické části byly výkazy převedeny do stávajících norem platných po roce 2016.

Ne všechny úpravy byly relevantní, například zrušení „*zřizovacích výdajů*“ se transformace dat nedotklo, neboť společnost žádné neměla. Od roku 2016 se změny stavu zásob z vlastní činnosti staly nákladovým účtem, stačilo otočit znaménko z minulých let a formát podkladů byl sjednocen. Nejvýraznější změnou bylo zrušení mimořádných nákladů a výnosů, které se přesunuly do provozních, resp. finančních nákladů a výnosů. Tyto položky byly v roce 2015 nenulové, jednalo se o zejména o kurzové rozdíly, a proto bylo přistoupeno k prostému přičtení těchto položek do finanční části hospodaření podniku. Další změny v zákoně již fakticky neovlivnily podkladová data. Jednalo se například o přejmenování jednotlivých účtů, ovšem jejich podstata zůstala nezměněna (Bartůšková, 2016).

Dále jako podklady byly používány účetní doklady, respektive jejich přehled z účetního systému používaného společností. Firma IK Trade používá různé číselné řady k rychlému rozlišení účetních dokladů. Je možné tedy pouze podle formátu čísla dokladu poznat, zda se týká mlýna nebo posklizňové linky, skladu nebo reže. Zde je nutné

podotknout, že do střediska posklizňové linky účetně patří i zboží, které se fyzicky v PL vůbec nemusí objevit. Rozdělením firmy na 4 účetní střediska je bohužel jediné, které má společnost pohotově k dispozici. Pro zařazení jednotlivých dokladů do kategorií (komodity, agrochemie, hnojivo atp.) musely být jednotlivé doklady po jednom přiřazeny do příslušné kategorie manuálně.

Sezónnost v podniku

Mimo veřejně dostupné roční účetní závěrky byla použita i data z kvartálních závěrek. Pokud by byly uvažovány pouze roční rozvahy a VZZ, došlo by k výraznému zkreslení hodnot ukazatelů finanční analýzy k horšímu, a to vzhledem k sezónnosti v podniku. Rozvahový den je, stejně jako u většiny firem, nastaven na 31. prosinec.

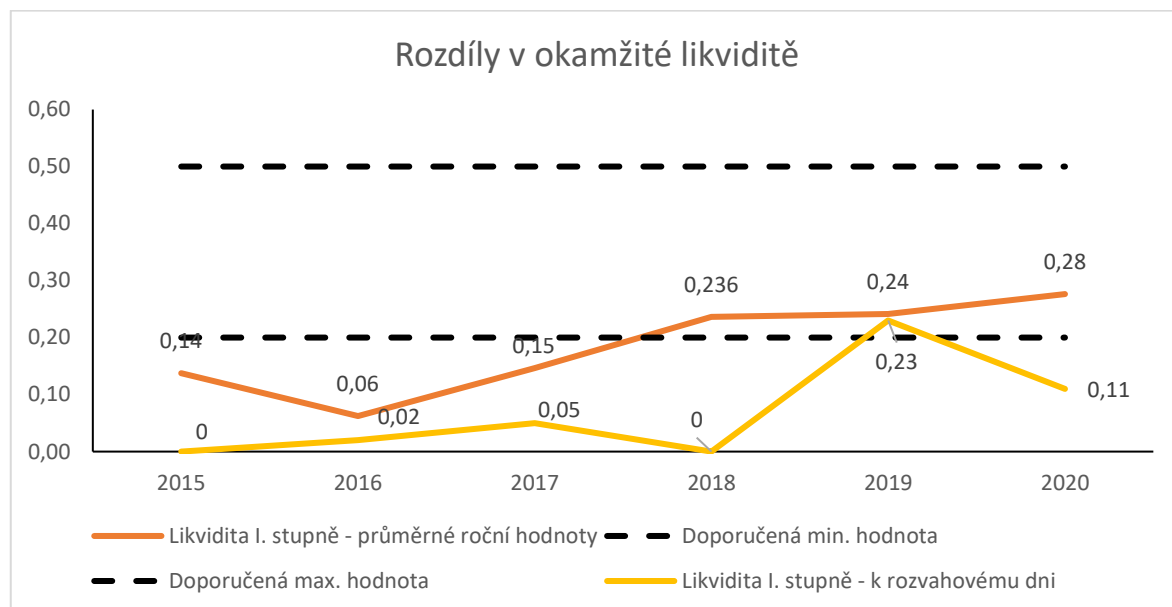
Společnost IK Trade obchoduje se zemědělskými komoditami, které jsou typické svou sezónností. Proto výběr rozvahového dne je esenciální pro hodnoty ukazatelů, které ke svému výpočtu používají hodnoty například zásob. Těsně před začátkem žní (přelom červen červenec) jsou zásoby téměř nulové a jejich objem nabude maxima během následujících 3 měsíců a jejich stav až do začátku další sklizně klesá. Je však nutné podotknout, že pokles je fluktuální, protože i během roku dochází k nákupu komodit, ovšem ne v takové míře, aby to způsobilo rapidní růst hodnoty zásob. Zásoby jako takové nejsou prodávány během celého roku stejným tempem. Společnost někdy vyčkává s prodejem komodit, z důvodu očekávání zvýšení ceny dané plodiny.

Tento spekulativní přístup k obchodu je dalším specifickým rysem analyzované společnosti. Ve velkoobchodě, který se zabývá prodejem zboží z jiných odvětví, není obvyklé pozastavit vývoz na delší časový úsek (2-6 měsíců), z důvodu očekávání vysoké ceny. Velkoobchodní společnosti, které prodávají zboží v nezměněné podobě, nezanechávají na produktu velkou přidanou hodnotu, a proto podnikají s menšími maržemi než jiná odvětví. Zemědělství, vzhledem k existenci omezující podmínky ve formě limitovaného množství zboží po dobu 1 roku, dává prostor na spekulaci s prodejem zboží.

Tento problém sezónnosti se netýká pouze hodnoty zásob, ale i pohledávek a závazků plynoucích z obchodních vztahů. Závazky a pohledávky jsou úzce navázány na hodnotu zásob, tedy těsně potom, co zásoby dosáhnou maxima, což se obvykle děje právě koncem roku, jsou závazky vůči obchodním partnerům, tedy i závazky celkové, nejvyšší. Zhoršené interpretovatelnosti těchto sezonních výkyvů je možné do jisté míry předejít použitím průměrných ročních hodnot účetních položek. Pro účely finanční analýzy byl použit obchodní rok tedy rok začínající a končící 31.června Data jsou tedy z července 2015

až do června 2021. Rozdíl hodnoty ukazatelů při nepoužití průměrných hodnot je dobře patrný na příkladu okamžité likvidity.

Graf 1: Likvidita při použití různých vstupních dat



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Jak je možné si povšimnout likvidita, spočtená z průměrných ročních hodnot účetních položek, je vždy vyšší než při použití pouze údaje z rozvahového dne. Používáním průměrných ročních hodnot při výpočtu již bude patrné, že nepříznivá hodnota ukazatele dokládá problém ve financování podniku a nejedná se o sezónní zkreslení.

Specifické výpočty

Ve veškerých výpočtech, kde byla vyžadována hodnota zisku na úrovni EBIT, bylo přistoupeno k řešení dle Kubíčkové (2015), tedy počítat EBIT jako součet EBT a nákladových úroků. Druhým řešením dle některých autorů, například Růčkové (2021), by bylo považovat provozní výsledek hospodaření za EBIT. Postup Růčkové je vhodné použít, pokud analyzovaná společnost má výnosy pouze z provozní oblasti. Společnosti IK Trade se však daří dlouhodobě tvořit kladný výsledek hospodaření i ve finanční sféře podniku, například za rok 2017 byl její finanční výsledek hospodaření větší než provozní. Pokud by nebyla tato skutečnost zohledněna a přistoupeno by se na zjednodušení v podobě rovnosti EBIT a provoznímu výsledku hospodaření, došlo by k podhodnocení výše EBIT a tím pádem zkreslení ukazatelů k horšímu.

Při výpočtu rentability je přípustné používat různé úrovně zisku. Aby bylo možné porovnávat hodnoty ukazatelů s oborovými průměry, které je možné naleznout v analýzách

podnikové sféry od ministerstva průmyslu a obchodu, je nutné používat stejnou metodiku jako MPO. Proto byl pro výpočty rentability aktiv a tržeb použit VH na úrovni EBIT. Výpočet rentability vlastního kapitálu a investovaného kapitálu byl prováděn se zdaněným ziskem.

5.2.2 Vertikální analýza

Tabulka 3: Struktura aktiv

Podíl položky na aktivech (%)	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Stálá aktiva	25,0	22,7	18,0	23,0	18,7	20,3
Oběžná aktiva	75,0	77,2	81,9	76,7	80,6	75,2
Čas. roz. aktiv	0,1	0,0	0,0	0,3	0,7	4,5

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

IK Trade je obchodní společnost a není proto zvláštní, že její oběžná aktiva jsou mnohonásobně větší než její stálá aktiva. Opačný poměr je typický spíše pro větší výrobní podniky. Mezi oběžná aktiva patří zásoby, které se na celkové hodnotě oběžných aktiv podílí 45 %. Zbytek OA představují krátkodobé pohledávky (40 %) a peněžní prostředky (15 %).

Společnost nevlastní žádný dlouhodobý nehmotný majetek, ani dlouhodobý finanční majetek. Stálá aktiva jsou tedy totožná s dlouhodobými hmotnými aktivy, z nichž 86 % tvoří pozemky a stavby. Společnost vlastní dva výrobní areály – posklizňovou linku v Černuci a mlýn v Ústeckém kraji. Zbytková část stálých aktiv je tvořena hmotnými movitými věcmi, které v případě IK Trade představují teleskopický manipulátor, vybavení posklizňové linky a firemní vozidla.

Tabulka 4: Struktura pasiv

Podíl položky na pasivech (%)	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Vlastní kapitál	28,5	32,7	34,7	40,9	48,4	41,8
Cizí zdroje	71,5	67,3	65,2	59,1	51,6	58,2
Čas. roz. pasiv	0,00	0,02	0,05	0,00	0,01	0,00

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Všechny společnosti jsou financovány jak z vlastních, tak z cizích zdrojů. Co se IK Trade týče, cizí zdroje převyšují její vlastní, ovšem je patrný dlouhodobý trend zvyšování množství podílu vlastního kapitálu na celkových pasivech. Toto zvýšení je vyvoláno tím, že společnost dlouhodobě dosahuje kladného výsledku hospodaření, který zůstává v plné výši v podniku. Rostoucí podíl vlastního kapitálu je tedy způsoben nárůstem rozvahového účtu „Výsledek hospodaření minulých let (+/-)“. Co se struktury cizích zdrojů týče,

všechny jsou krátkodobé. Většina z nich, přesněji 82 %, jsou závazky z obchodních vztahů, 16 % jsou závazky k úvěrovým institucím a zbytek jsou *závazky-ostatní*. Struktura pasiv je dále použita v kapitole 5.2.7, kde je podrobněji nahlédnuto na strukturu z majetkového hlediska.

Tabulka 5: Struktura nákladů

Podíl položky na nákladech	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Výkonová spotřeba	0,98	0,98	0,98	0,98	0,98	0,97
Osobní náklady	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Odpisy	0,00	0,00	0,00	0,00	0,01	0,00
Ostatní náklady	0,01	0,02	0,01	0,01	0,01	0,02

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Při hodnocení nákladů pro možnost detailnějšího popisu problematiky byla převzata interní data účetních knih. Jsou-li v následující kapitole zmíněny náklady případně výnosy jedná se o hodnoty za rok a není v nich uvažována splatnost. Za náklad, respektive výnos se v následující kapitole považují i závazky, resp. pohledávky z obchodních vztahů.

Největší položkou nákladů velkoobchodní firmy bude zpravidla výkonová spotřeba, respektive náklady vynaložené na prodané zboží. Společnost IK Trade není výjimkou, tato položka se na celkových nákladech stabilně podílí z 98 %. Další položkou nákladů jsou náklady na zaměstnance, které jsou ku celkovým nákladům zanedbatelné, zejména z důvodu dlouhodobého dosahování velkého obrátu při minimálním počtu zaměstnanců. Odpisy se pohybují stabilně okolo jednoho procenta a stejnou mírou se na celkových nákladech projevují ostatní náklady, mezi které patří ostatní provozní náklady, ostatní finanční náklady, nákladové úroky a daně z příjmů.

Z výkonové spotřeby je největší část prostředků vynaložena na nákup zboží. Druhá největší část nákladů jsou služby kam patří zejména náklady na dopravu (pohybují se mezi 91-87%) a provize. Provize vyplácené za zprostředkování prodeje komodit je jediný pravidelnější náklad společnosti, který je prováděn v cizí měně (EUR).

Tabulka 6: Podíl položek výkonové spotřeby

Rok		2015	2016	2017	2018	2019	2020
Náklady vynaložené na prodané zboží (%)		91,7	93,2	93,6	94,3	94,2	94,9
z toho (%)	Pšenice	56,5	48,6	51,1	48,9	51,7	49,2
	Řepka	29,1	35,7	33,4	37,7	36,6	39,9
	Agrochemie	4,8	5,6	5,9	4,5	4,5	2,6
	Ječmen	4,4	3,9	3,5	4,1	3,2	4,4
	Kukuřice	2,1	3,2	2,7	1,8	1,4	1,0
	Hnojivo	2,3	1,9	1,8	1,8	2,1	1,4
	Hrách	0,3	0,7	1,2	0,9	0,3	0,9
	Mouka	0,2	0,2	0,1		0,1	0,3
	Hořčice	0,1	0,2	0,1	0,2	0,02	0,05
	Žito	0,1		0,2	0,04		0,2
	Triticale	0,03		0,03			0,03
	Zadina		0,002		0,01		0,002
	Proso			0,03			
Oves	0,02						
Spotřeba materiálu a energie (%)		2	1,2	1,1	0,8	0,7	0,2
Služby (%)		6,3	5,6	5,3	4,9	5,1	4,9

Zdroj: (Účetní knihy, vlastní zpracování)

Jak je z tabulky vidět největším nákladem je pro firmu nákup komodit konkrétně řepky a pšenice. Zbytek komodit, však nelze považovat za nedůležitý. I přes malý objem jsou tyto plodiny důležité. Osevní postupy producentů rostlinných komodit jsou do jisté míry determinovány dotační politikou v zemědělství. Dotační platby pro zemědělce představují jeden z hlavních příjmů, a proto jsou podmínky pro jejich udělení striktně dodržovány. Je častým jevem, že zemědělci vyprodukují malé množství určité plodiny „jen proto“ aby splnili podmínky dotačních titulů. Vzhledem k malému množství komodity, které nabízejí k prodeji, nemají silnou vyjednávací pozici. Je pro ně i často nepraktické skladovat více druhů plodin pro vyšší nároky na skladovací kapacitu. Proto jsou často producenti ochotni zboží prodávat levněji, než by tomu bylo u plodin, které pěstují ve větší míře. Na méně obvyklých plodinách je možné dosahovat větší marže.

Třetí nejnákladnější položkou byly přípravky na ochranu rostlin, až do posledního analyzovaného roku, kdy jejich místo zaujal ječmen. Další komodity se ve své významnosti velmi proměnlivě střídají.

Tabulka 7: Struktura výnosů

Podíl položky na výnosech	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Tržby za prodej zboží	0,97	0,98	0,97	0,98	0,98	0,97
Tržby z prodeje výrobků	0,03	0,02	0,02	0,02	0,01	0,00
Ostatní provozní výnosy	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Výn. úroky a podobné výn.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Ostatní finanční výnosy	0,00	0,00	0,01	0,00	0,01	0,03

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Výnosům společnosti jednoznačně dominují tržby za prodej zboží. Tržby z prodeje výrobků se na začátku sledovaného období podílely na celkových výnosech 3 %, ovšem je možné si povšimnout klesajícího trendu. Ostatní výnosy nejsou nulové, ale jejich hodnota je v relativním vyjádření tak nízká, že se do celkové struktury výnosů nepromítají jakožto důležité komponenty. Není však pravdou, že jsou zanedbatelné, například i přes velmi nízký podíl ostatních finančních výnosů je tato položka podstatná, neboť je hlavním výnosem, který ovlivňuje finanční výsledek hospodaření.

Tabulka 8: podíl jednotlivých výnosů na celkových tržbách

Rok	2015	2016	2017	2018	2019	2020	
Komodity (%)	90,20	90,47	90,71	91,19	91,39	94,85	
Z toho (%)	Pšenice	60,67	53,57	53,09	56,75	52,92	53,55
	Řepka	30,98	37,52	37,92	34,97	41,57	38,98
	Ječmen	5,23	4,62	3,72	5,16	3,33	4,84
	Kukuřice	2,29	3,32	3,47	2,02	1,53	1,19
	Hrách	0,36	0,69	1,38	0,97	0,43	1,05
	Žito	0,06		0,18	0,04		0,23
	Hořčice	0,14	0,18	0,11	0,00	0,15	0,05
	Triticale	0,03		0,04			0,03
	Zadina	0,22	0,11	0,07	0,08	0,06	0,06
	Proso			0,03			
Oves	0,02						
Agrochemie (%)	4,59	4,84	5,61	5,06	4,87	2,88	
Hnojivo (%)	2,18	2,38	1,60	2,19	2,29	1,53	
Mouka (%)	2,31	1,46	1,27	0,93	0,77	0,34	
Služby (%)	0,72	0,85	0,81	0,64	0,68	0,40	

Zdroj: (Účetní knihy, vlastní zpracování)

Z tržeb za prodej zboží zaujímají největší část zemědělské komodity, jejich důležitost je stejná jako při nákladech na ně v příslušném roce. Přípravky na ochranu se rostlin se, až na poslední rok, podílely na tržbách zhruba 5 %. Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb jsou služby čištění a sušení, moření a vakování komodit.

5.2.3 Horizontální analýza

Tabulka 9: Horizontální analýza aktiv

Roky	Absolutní změna (tis. Kč)			Index změny		
	Stálá aktiva	Oběžná aktiva	Časové rozlišení aktiv	Stálá aktiva	Oběžná aktiva	Časové rozlišení aktiv
2015-16	- 501	- 27 492	- 29	-2,1 %	-26,0 %	-50,9 %
2016-17	- 3 551	6 003	21	-15,1 %	7,7 %	75,0 %
2017-18	- 1 333	- 6 288	203	-6,7 %	-7,5 %	414,3 %
2018-19	2 763	- 14 476	529	14,8 %	-18,6 %	209,9 %
2019-20	1 863	19 432	4 348	8,7 %	30,7 %	556,7 %

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Stálá aktiva na začátku sledovaného období klesala v první části mírně neboť se jednalo pouze o hodnotu odpisů, v dalších dvou letech byly prodávány části dlouhodobého majetku. V následujícím roce společnost zakoupila nový teleskopický manipulátor což způsobilo zvýšení stálých aktiv. V posledním roce byl pořízen nový firemní automobil a bylo investováno do pozemků.

Hodnoty oběžných aktiv jsou velmi se měnící v závislosti na rychlosti prodávání komodit během roku a tím pádem délce držení zásob.

Tabulka 10: Horizontální analýza pasiv

Roky	Absolutní změna (tis. Kč)			Index změny		
	Vlastní kapitál	Cizí zdroje	Časové rozlišení pasiv	Vlastní kapitál	Cizí zdroje	Časové rozlišení pasiv
2015-16	- 3 739	- 24 299	18	-10,1 %	-26,2 %	1800,0 %
2016-17	2 944	- 510	37	8,9 %	-0,7 %	194,7 %
2017-18	3 262	- 10 873	- 56	9,0 %	-16,0 %	-100,0 %
2018-19	2 013	- 12 957	10	5,1 %	-22,7 %	
2019-20	5 044	20 609	- 10	12,2 %	46,7 %	-100,0 %

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Vlastní kapitál a cizí zdroje vykazují protichůdné trendy, zatímco vlastní kapitál se zvyšuje hodnota cizích zdrojů se snižuje. Nárůst VK je způsoben nerozdělováním výsledku hospodaření mezi majitele, ale ponecháním prostředků ve společnosti. Vlastní kapitál

neustále rostl, k největšímu absolutnímu přírůstku došlo v posledním sledovaném roce, a to zejména vlivem kladného výsledku hospodaření v daném roce. Zvyšování hodnoty vlastního kapitálu má na firmu pozitivní efekt, neboť se snižuje množství peněz, které si firma musí půjčovat. Během analyzovaného období je patrný pokles závazků vůči finančním institucím téměř o třetinu. Což se pozitivně propisuje do hospodaření firmy i v oblasti nákladových úroků. Zvýšení hodnoty cizích zdrojů v posledním roce bylo vyvoláno zvýšením závazků plynoucích z obchodních vztahů.

Tabulka 11: Horizontální analýza nákladů

Roky	Absolutní změna (tis. Kč)				Index změny			
	Výkonová spotřeba	Osobní náklady	Odpisy	Ostatní náklady	Výkonová spotřeba	Osobní náklady	Odpisy	Ostatní náklady
2015-16	- 16 085	- 283	- 4 405	5 904	-2,6 %	-8,2 %	-168,2 %	117,5 %
2016-17	- 35 383	808	2 506	- 5 230	-5,9 %	25,7 %	-140,3 %	-47,8 %
2017-18	- 18 198	429	1 520	- 482	-3,2 %	10,8 %	211,1 %	-8,5 %
2018-19	1 286	331	927	- 1 579	0,2 %	7,5 %	41,4 %	-30,3 %
2019-20	212 679	- 757	420	12 868	38,9 %	-16,0 %	13,3 %	353,6 %

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Změny ve výkonové spotřebě jsou nejpatrnějšími v nákladové stránce společnosti. Na druhou stranu v poměrovém vyjádření se jedná o nejstabilnější náklad. Ostatní náklady a odpisy se na celkových výdajích podílejí minimálně, proto i malá nominální změna představuje velkou hodnotu indexu změny.

U osobních nákladů neplatí obecně přijímaná teze, tedy že osobní náklady jsou přímo úměrné počtu zaměstnanců. U společnosti IK Trade však platí nepřímá úměra, tedy i přes pokles průměrného počtu zaměstnanců náklady na ně rostou.

Tabulka 12: Vývoj nákladů na zaměstnance

Rok	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Počet zaměstnanců	10	8	8	8	8	8
Osobní náklady (tis. Kč)	3 433	3 150	3 958	4 387	4 718	3 961
Osobní náklady na 1 zam.	343	394	495	548	590	495

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Jak je možné si povšimnout v tabulce, náklady na jednoho zaměstnance mezi prvním a posledním sledovaným obdobím vzrostly o 70 %. Částečně je růst způsoben postupným snižováním výrobních kapacit ve mlýně a snížením počtu zaměstnanců, kteří vykonávali zejména manuální činnosti, což při malém počtu zaměstnanců ovlivnilo průměr. Výhodou tohoto trendu je nízká fluktuace zaměstnanců. V roce 2016 byli

propuštění dva technici ze mlýna v rámci pomalého ukončování jeho výroby, ale zbytek zaměstnanců ve firmě působí stále.

Tabulka 13: Horizontální analýza výkonové spotřeby

Index změny		2015-2016	2016-2017	2017-2018	2018-2019	2019-2020
Náklady vynaložené na prodané zboží (%)		-1,1	-5,5	-2,5	0,1	39,9
z toho (%)	Pšenice	-14,9	-0,6	-6,7	5,9	33,1
	Řepka	21,3	-11,5	10,0	-2,8	52,5
	Agrochemie	15,4	-0,4	-25,7	0,1	-19,2
	Ječmen	-12,3	-15,2	14,2	-21,8	92,4
	Kukuřice	50,7	-20,2	-35,0	-22,1	-0,1
	Hnojivo	-18,3	-10,4	-2,5	16,8	-6,7
	Hrách	130,8	62,1	-26,9	-66,6	319,7
	Mouka	-1,1	-52,7	-100,0	0,0	319,7
	Hořčice	97,8	-52,7	94,9	-90,0	249,8
	Žito	-100,0	0,0	-80,5	-100,0	0,0
	Triticale	-100,0	0,0	-100,0	0,0	0,0
	Zadina	0,0	-100,0	0,0	-100,0	0,0
	Proso	0,0	0,0	-100,0	0,0	0,0
Oves	-100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Spotřeba materiálu a energie (%)		-40,9	-11,4	-32,3	-12,3	-58,1
Služby (%)		-12,8	-12,2	-9,1	4,2	33,4

Zdroj: (Účetní knihy, vlastní zpracování)

Změny v nákladech na vynaložené zboží jsou až na poslední rok stabilní. Největší změny nastávaly v posledním analyzovaném roce, kdy ceny komodit (zejména řepky a ječmene) rostly. Neustále klesající spotřeba materiálu a energie je spojena s postupným snižováním výroby ve mlýně. Co se služeb týče, první část sledovaného období jejich hodnota klesala a v posledních dvou letech se opět zvyšovala. Služby jsou převážně náklady na dopravu, které i přes zvýšení v posledních dvou letech vykazují pro firmu pozitivní trend snižování se vůči celkové výkonové spotřebě. Od začátku sledovaného období podíl nákladů dopravy na výkonové spotřebě klesl o 18 %.

Tabulka 14: Horizontální analýza výnosů

Roky	Absolutní změna (tis. Kč)				Index změny			
	Tržby z prodeje výrobků	Tržby za prodej zboží	Ostatní provozní výnosy	Ostatní finanční výnosy	Tržby z prodeje výrobků	Tržby za prodej zboží	Ostatní provozní výnosy	Ostatní finanční výnosy
2015-16	- 4 427	- 14 907	1 677	- 1 141	-28,9 %	-2,4 %	154,6 %	-62,1 %
2016-17	- 2 147	- 29 539	- 2 295	7 222	-19,7 %	-5,0 %	-83,1 %	1037,6 %
2017-18	- 1 663	- 13 970	- 180	- 5 789	-19,1 %	-2,5 %	-38,5 %	-73,1 %
2018-19	- 1 210	3 883	447	964	-17,1 %	0,7 %	155,7 %	45,3 %
2019-20	- 3 563	221 755	2 911	11 463	-60,9 %	39,9 %	396,6 %	370,6 %

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Tržby za prodej výrobků dlouhodobě klesají, ovšem toto negativní ovlivnění je alespoň z části kompenzováno nárůstem tržeb za zboží v posledním roce analyzovaného období. Pokles prodejů z výrobků souvisí s postupným utlumováním a následným ukončením provozu ve mlýně, který je majetkem společnosti. Ostatní provozní výnosy zaznamenaly největší absolutní růst mezi lety 2019-2020 a to zejména z důvodu prodeje DHM. Ostatní provozní výnosy, které představují zejména kurzové rozdíly vykazují nepravidelný pohyb s největším absolutním růstem v posledním analyzovaném období.

Tabulka 15: Horizontální analýza tržeb

Index změny (%)	2015-2016	2016-2017	2017-2018	2018-2019	2019-2020
Komodity	-2,84	-4,83	-2,16	0,92	40,21
Agrochemie	2,26	9,95	-12,18	-3,08	-19,99
Hnojivo	5,70	-36,25	33,06	5,15	-9,64
Mouka	-38,62	-17,53	-29,22	-16,23	-40,75
Služby	13,46	-9,38	-23,12	7,34	-21,40

Zdroj: (Účetní knihy, vlastní zpracování)

Největší podíl na výnosech společnosti mají tržby za prodej zemědělských komodit. Jedná se zároveň o nejstabilnější položku. V posledním analyzovaném období je vidět rapidní vzrůst hodnoty tržeb pocházejících z prodeje zemědělských komodit. Tento růst byl z velké část způsoben růstem cen zboží, zejména řepky a ječmene, kde cena během posledního analyzovaného roku vzrostla o 75 %. Výnosy z prodeje přípravků na ochranu rostlin v posledním roce prudce klesly, což bylo zapříčiněno legislativní změnou. Od roku 2019 začal platit zákon zakazující používání glyfosátových postřiků na urychlení dozrávání. Klesající tendenci vykazuje také prodej mouky z důvodu trvalého uzavření mlýna.

5.2.4 Analýza rozdílových ukazatelů

Tabulka 16: Analýza rozdílových ukazatelů (tis Kč)

Rok	2015	2016	2017	2018	2019	2020
ČPK	12 857	15 643	16 177	20 762	19 243	18 066
ČPPF	- 42 193	- 23 818	- 23 488	- 11 724	- 6 874	- 16 089
ČPP	- 79 990	- 58 570	- 57 984	- 43 313	- 33 456	- 46 834

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

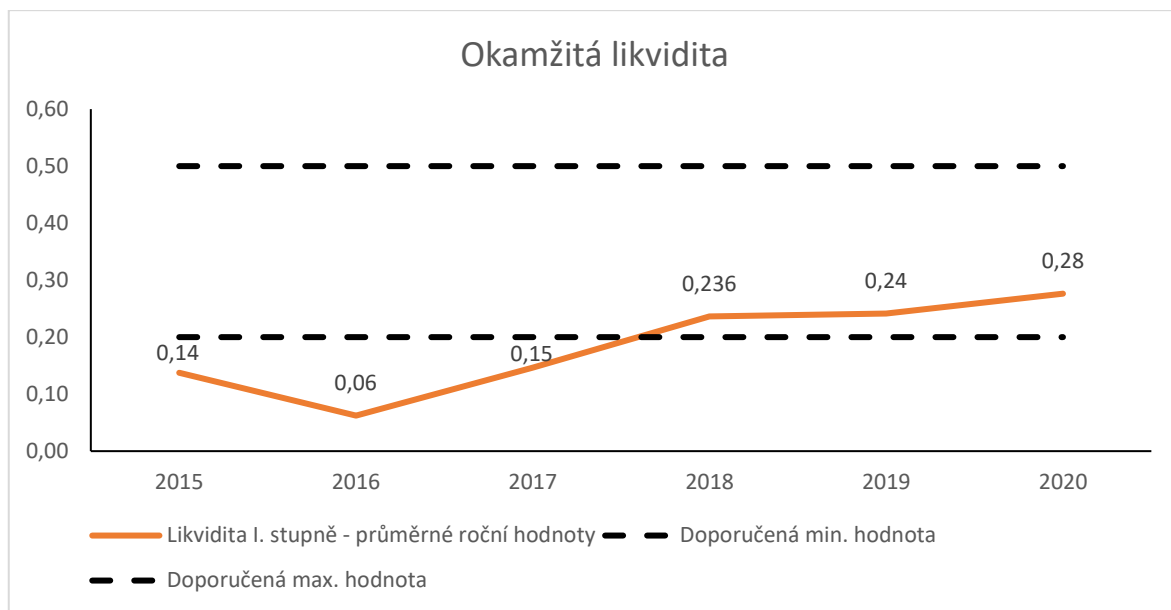
Rozdílové ukazatele slouží k hodnocení likvidity a nejdůležitějším z nich je čistý pracovní kapitál. ČPK byl po celé analyzované období kladný, což signalizuje přebytek oběžných aktiv nad krátkodobými cizími zdroji. Společnost tak kryje krátkodobé cizí zdroje plně svým oběžným majetkem a nehrozí nutnost prodeje dlouhodobého majetku z důvodu platební neschopnosti plynoucí z krátkodobých závazků. Jedná se o konzervativnější formu podnikání, neboť se zvyšuje finanční polštář.

Oproti tomu čistý peněžně pohledávkový fond a čisté peněžní prostředky jsou po celou dobu analyzovaného období záporné, s minimem v roce 2015. Oba fondy jsou přísnějšími ukazateli, neboť jsou oba sníženy o položky dle stupně jejich likvidit. U ČPPF nejsou uvažovány zásoby a u ČPP nejsou zahrnuty zásoby a krátkodobé pohledávky.

5.2.5 Likvidita

Okamžitá likvidita by se měla pohybovat od hodnoty 0,2 do 0,5. Vysoká likvidita svědčí o vázání zbytečně velkého množství pohotových peněz v podniku. Nízká hodnota je naopak tvořena jejich nedostatečným množstvím. Právě nízká hodnota byla, v první polovině analyzovaného období, problémem vybrané společnosti. V odvětví velkoobchodu ovšem podniky obecně nepřesahují hranici 0,2. Vyplývá tak z “finanční analýzy podnikové sféry za rok 2019“ provedenou Ministerstvem průmyslu a obchodu.

Graf 2: Okamžitá likvidita

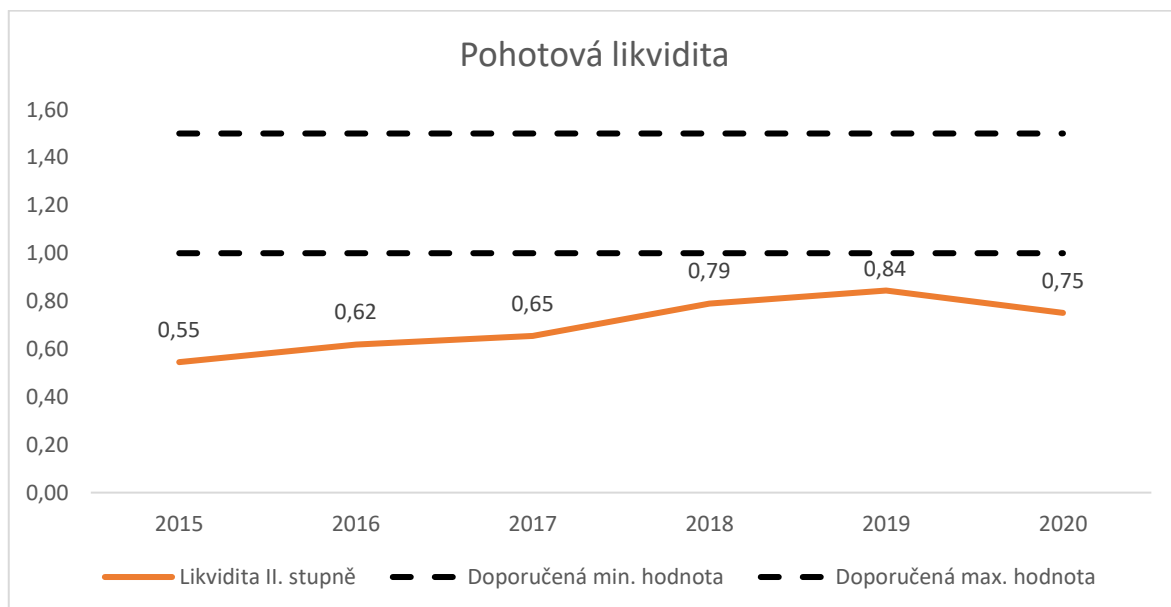


Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Jak je na grafu vidět, podnik začal doporučené hodnoty likvidity dosahovat až v druhé polovině analyzovaného období.

Likvidita druhého stupně se v IK Trade za celé analyzované období nepohybovala v doporučeném intervalu. Není to však pouze chybou nízkých krátkodobých pohledávek. Nížší úroveň likvidity je, minimálně na začátku analyzovaného období, handicapem přeneseným již z absence nejlikvidnějších prostředků.

Graf 3: Pohotová likvidita

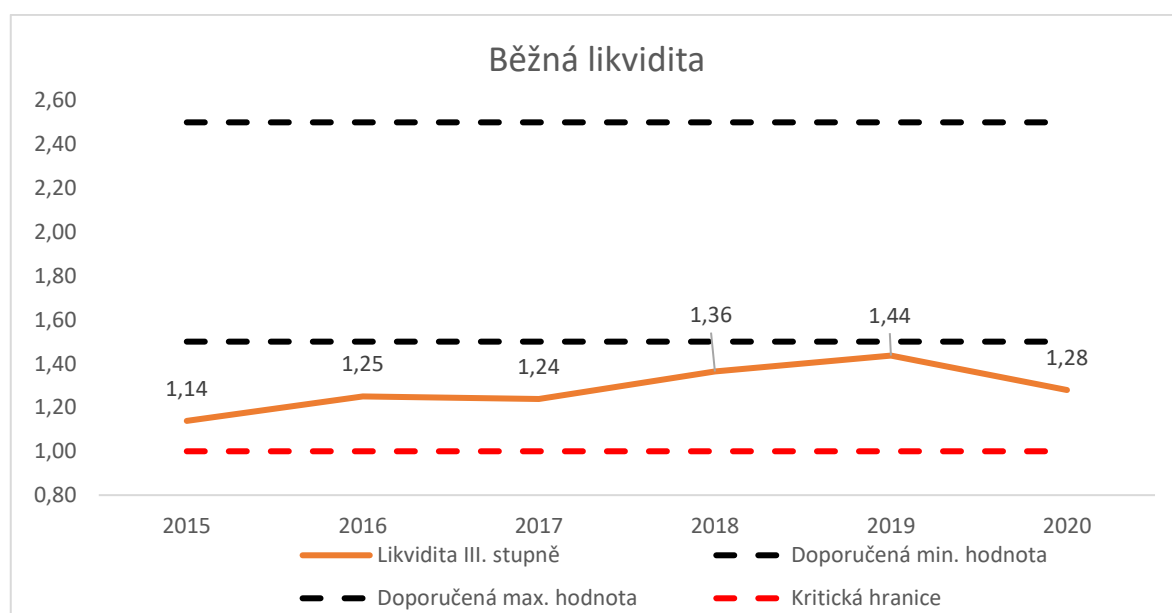


Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Z grafu je na první pohled patrný rostoucí trend. V analýze MPO se pohotová likvidita v průběhu let vyznačuje obdobně kolísavým průběhem, ovšem průměr posledních šesti let je 0,89. Společnost se tedy pohybuje pod doporučenými hodnotami i pod průměrnými hodnotami ve svém odvětví.

Běžná likvidita by se dle Růčkové (2021) měla pohybovat v rozmezí mezi 1,5 a 2,5. Důležitější než pohybovat se ve vymezeném koridoru, je neklesnout pro hodnotu 1. V takovém případě by společnosti ke krytí krátkodobých závazků musela přeměnit všechna svá oběžná aktiva a část DHM na peníze.

Graf 4: Běžná likvidita



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Od začátku sledovaného období likvidita rostla, ovšem nikdy se nedostala na alespoň minimální doporučenou hodnotu. Nejvíce se firma přiblížila v roce 2019 kdy hodnota běžné likvidity dosáhla 1,44.

Při hodnocení likvidity je nutné vzít v potaz strukturu zásob. Pokud má nízkou likviditu například výrobní podnik a část svých závazků je nucen hradit prodejem zásob, velmi záleží, jestli se jedná o materiál, nedokončenou výrobu nebo výrobky a zboží. Výrobky a zboží při normálním fungování firmy budou prodány nehledě na výši likvidity. Je možné, že jejich prodej by v takové situaci byl možná lépe načasován, ale uskutečnil by se stejně. Proto nižší hodnota likvidity ve velkoobchodní firmě je menším problémem, než ve výrobním podniku.

5.2.6 Rentabilita

Ukazatele rentability porovnávají vstupy a výstupy společnosti a na základě těchto údajů hodnotí, zda je dosaženo optimální konverze vstupů na výstupy. Za výstup se ve finanční analýze považuje výsledek hospodaření.

Tabulka 17: Ukazatele rentability

	2015	2016	2017	2018	2019	2020
ROE	6,17 %	-6,13 %	28,49 %	10,69 %	19,29 %	36,99 %
ROA	1,76 %	-2,00 %	9,89 %	4,37 %	9,34 %	15,46 %
ROS	0,36 %	-0,34 %	1,79 %	0,75 %	1,42 %	2,21 %
ROCE	6,17 %	-6,13 %	28,49 %	10,69 %	19,29 %	36,99 %

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

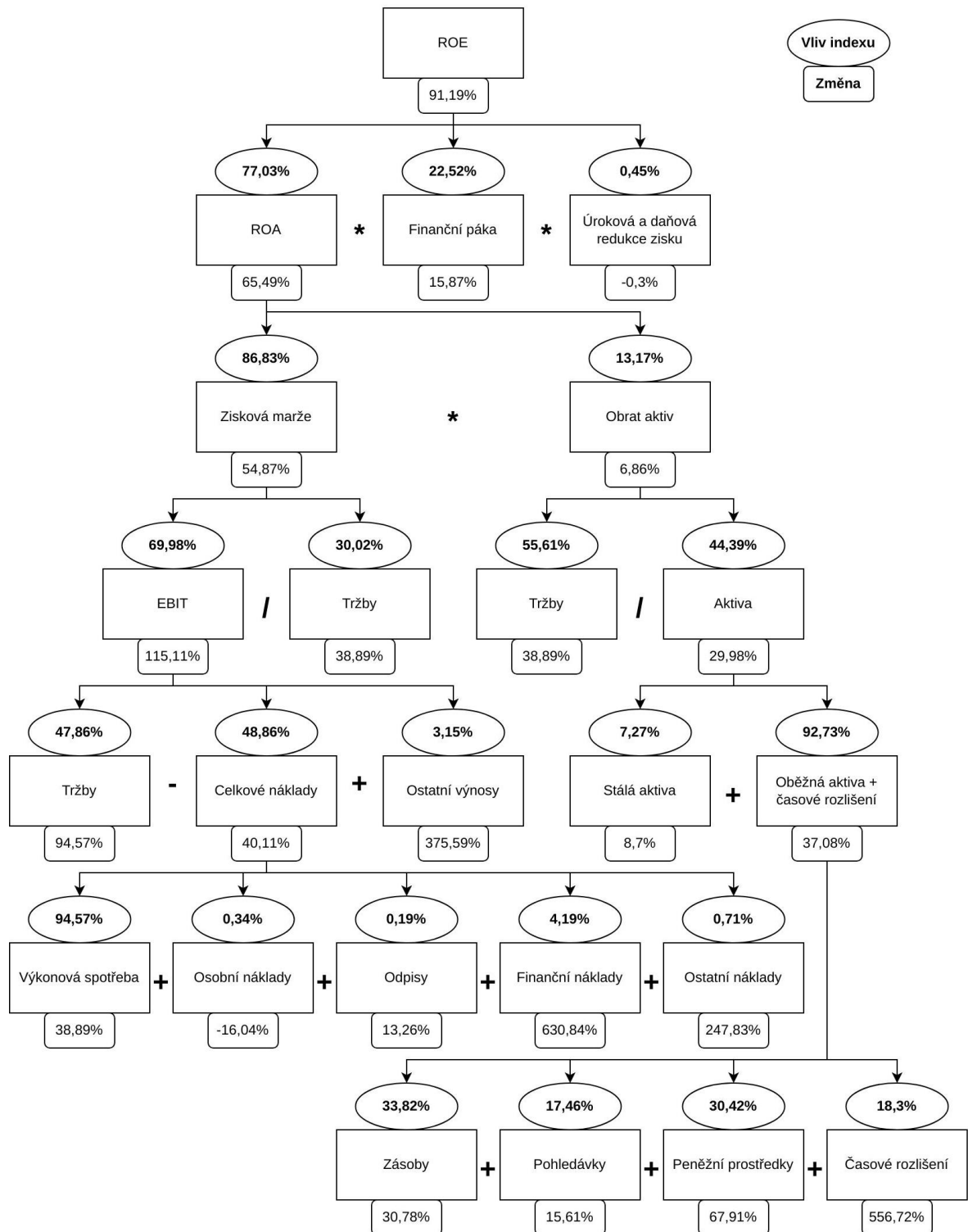
Rentabilita vlastního kapitálu a rentabilita investovaného kapitálu jsou shodné. V obou případech je porovnáván již zdaněný zisk se vstupy, které v případě ROE zahrnují pouze vlastní kapitál. Při výpočtu ROCE se k hodnotě vlastního kapitálu přidává hodnota dlouhodobých bankovních úvěrů, dlouhodobých závazků a rezerv. Společnost IK Trade ke svému financování však nepoužívá dlouhodobé cizí zdroje ani rezervy, proto jsou hodnoty obou ukazatelů totožné.

Největší hodnota ROE byla v posledním roce analyzovaného období a to 36,99 %. Nejnižší naopak v roce 2016, tedy -6,17 %. Tento rok budou nejnižší hodnoty rentabilit díky zápornému výsledku hospodaření. Hodnota ROE, resp. ROCE, je velmi rozkolísaná, a to z důvodu měnící se výše zisku. Vlastní kapitál, se kterým je zisk porovnáván, neustále roste a pro udržení stabilní výše ROE, resp. ROCE, by společnost musela dosahovat kladného výsledku hospodaření, a navíc by tato výše musela každý rok růst alespoň stejným tempem, jako roste hodnota vlastního kapitálu.

Oborový průměr ROE mezi lety 2015-2019 je 11,35 %, společnost IK Trade za analyzované období dosáhla průměrného ROE 15,92 %. Při srovnání s oborovým průměrem se analyzovaný podnik pohybuje ve vyšších hodnotách rentability vlastního kapitálu, než je pro její obor zvykem.

Použitím pyramidového rozkladu bylo zjištěno, že finanční páka má malý vliv na hodnotu rentability vlastního kapitálu. ROE je nejvíce ovlivněno rentabilitou aktiv, na kterou působí zisková marže.

Obrázek 8: Pyramidový rozklad ROE



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Z dalšího rozkladu jednotlivých indexů vyplynulo, že pokud chce společnost ovlivňovat rentabilitu vlastního kapitálu bude neefektivnější, zaměřit se na tržby a výkonovou

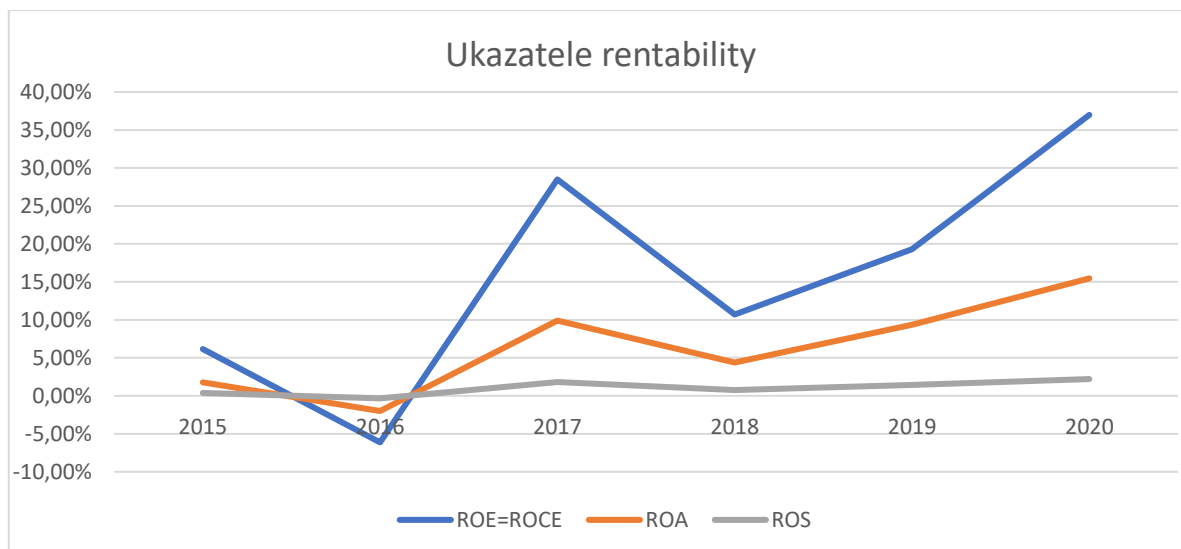
spotřebu. Je tedy možné zvětšit tržby zvýšením prodejní ceny, nebo snižovat výkonovou spotřebu, nákupem zboží za nižší cenu. Z možných strategií je ve firmě vhodnější použít snižování nákladů a to z důvodů uvedených v kapitole 5.4.2. Společnost má mnohem více dodavatelů, než odběratelů a bylo by pro ni bezpečnější snižovat náklady, protože případná ztráta některých dodavatelů by byla únosnější, než ztráta odběratelů.

Tvrzení o vyšší hodnotě, než je oborový průměr, lze rozšířit i na rentabilitu investovaného kapitálu. MPO sice hodnotu ROCE samu o sobě nesleduje, ale vzhledem ke konstrukci výpočtu ROCE je nemožné, aby byla tato hodnota vyšší než ROE. Shodnou položkou ve jmenovateli obou ukazatelů je VK, který je pro oba ukazatele identický. Jmenovatel ROCE je rozšířen o položky z rozvahy, které mohou být pouze kladné. Hodnota jmenovatele bude tedy stejná nebo vyšší, a proto hodnota ROCE bude stejná nebo nižší. Společnost má tedy vyšší průměrnou rentabilitu investovaného kapitálu než průměrná firma podnikající ve stejném oboru.

Dalším ukazatelem rentability je rentabilita celkových aktiv. ROA porovnává nezdaněný zisk před úroky s celkovou výší aktiv. Aktiva ze své podstaty musí mít stejnou hodnotu jako pasiva, která jsou složena z vlastního kapitálu, cizích zdrojů a časového rozlišení. Je tedy patrné, že hodnota pasiv, resp. aktiv, bude větší než hodnota VK, což je důvodem, proč při kladném VH bude ROA vždy menší než ROE.

Extrémy rentability celkových aktiv nastaly ve stejných letech jako u ROE, jsou však nominálně nižší. Nejvyšší hodnota v roce 2020 měla hodnotu 15,46 % a nejnižší v roce 2016–2 %. Obdobně jako u ROE je hodnota ROA rozkolísaná a lze konstatovat, že oba ukazatele mají s ROE shodné směry růstu, či poklesu své hodnoty.

Tabulka 18: Ukazatele rentability



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Posledním ukazatelem je rentabilita tržeb, která vypovídá o tom, kolik zisku připadá na jednotku realizovaných tržeb. Jak je možné vidět, jedná se nejvíce o stabilní rentabilitu, která byla nejvyšší v roce 2020, kdy dosáhla 2,21 %.

Oproti oborovému průměru jsou hodnoty ROS analyzovaného podniku téměř třikrát menší. Velkoobchod obecně má nejnižší hodnotu rentability tržeb (2,65 %) v porovnání s ostatními odvětvími. Naopak nejlepších hodnot ROS dosahuje odvětví „činnosti v oblasti nemovitostí“, kde poměr zisku a tržeb v roce 2019 byl 44,92 %. Nízké hodnoty ROS ve velkoobchodu jsou způsobeny nízkou přidanou hodnotou, která je pro toto odvětví typická. Ve velkoobchodech, které jsou zemědělsky zaměřené, je nízká hodnota ROS umocněna nenáročností na lidskou práci při manipulaci se zbožím

5.2.7 Zadluženost

Kapitálovou strukturu společnosti je možné zkoumat pomocí ukazatelů zadluženosti, které porovnávají vlastní kapitál s cizím, či celkovým množstvím aktiv. V následující tabulce jsou uvedeny hodnoty jednotlivých ukazatelů.

Tabulka 19: Ukazatele zadluženosti

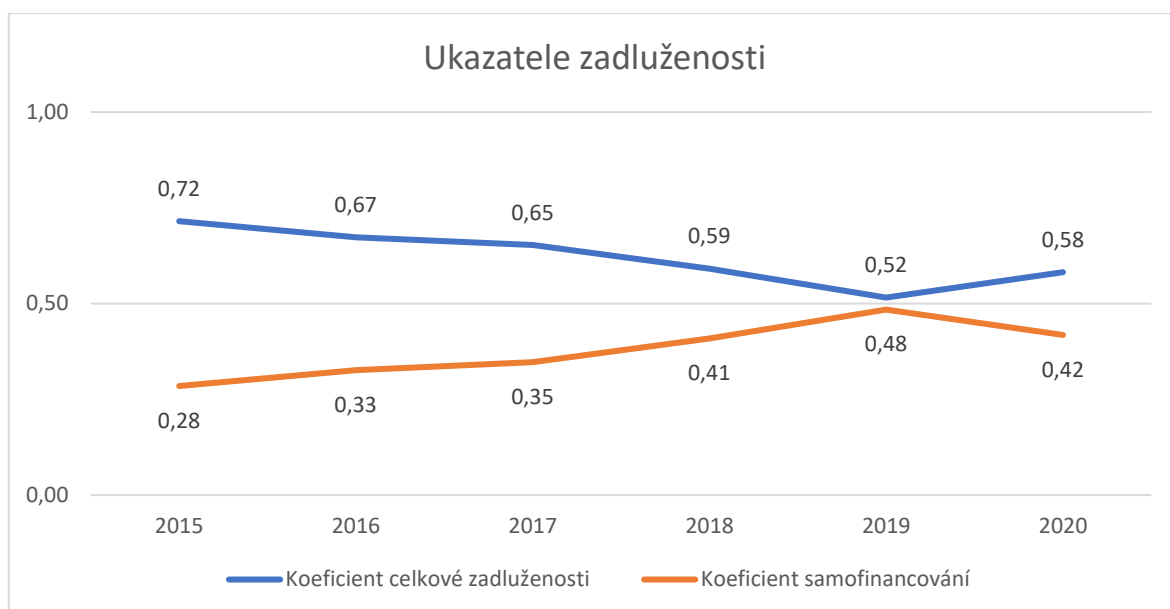
Ukazatele zadluženosti	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Věřitelské riziko	0,72	0,67	0,65	0,59	0,52	0,58
Koeficient samofinancování	0,28	0,33	0,35	0,41	0,48	0,42
Míra zadluženosti	2,51	2,06	1,88	1,45	1,06	1,39
Míra úrokového krytí	5,66	-5,68	53,64	14,84	54,35	68,47

Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Na Graf 5: Ukazatele zadluženosti je vidět dlouhodobý trend zvyšování koeficientu samofinancování a pokles věřitelského rizika. Trendy růstu, či poklesu budou vzhledem k provázanosti výpočtu těchto dvou ukazatelů vždy opačné. Součet obou koeficientů musí být roven jedné, a tudíž je zřejmé, že křivky jsou osově souměrné dle kolmice k ose y vedené v bodě 0,5.

Na začátku sledovaného období byl koeficient samofinancování 0,28 a postupem času vzrostl a na 0,48. Z hlediska podniku i jeho věřitelů je možné směr trendu označit za správný. Otázkou zůstává, na jakou hodnotu by se hodnota koeficientu samofinancování měla zvýšit.

Graf 5: Ukazatele zadluženosti



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Dle Růčkové (2021) by se koeficient samofinancování měl pohybovat mezi 0,4 - 0,7, což společnost IK Trade v posledních třech pozorovaných letech splňovala. Ovšem dle prováděných finančních analýz Ministerstvem průmyslu a obchodu se v odvětví velkoobchod koeficient samofinancování dlouhodobě pohybuje okolo hodnoty 0,48 což je obdobná hodnota, kterou doporučuje Hrdý (2009). Je tedy možné konstatovat, že podnik dlouhodobě konverguje k optimálnímu stavu.

Míra úrokového krytí fluktuálně rostla a kromě roku 2016, kdy společnost dosáhla záporného výsledku hospodaření, byla kladná. Doporučená hodnota dle Sedláčka (2007) se pohybuje mezi 3-6 což znamená, že zisk firmy by měl být alespoň 3x větší než jeho

nákladové úroky. Je tedy zřejmé, že vyjma již zmíněného roku 2016 by společnost byla schopna pokrýt své nákladové úroky bez problémů.

5.2.8 Aktivita

Tabulka 20: Ukazatele aktivity

Rok		2015	2016	2017	2018	2019	2020
Aktiva	Doba	76	61	66	63	56	52
	Rychlost	4,82	5,96	5,51	5,79	6,56	7,01
DM	Doba	14	14	13	12	14	11
	Rychlost	26,01	25,74	28,73	29,94	26,20	33,48
Zásoby	Doba	32	24	25	21	17	16
	Rychlost	11,35	15,35	14,47	17,19	21,48	22,81
Pohledávky	Doba	22	21	22	21	17	14
	Rychlost	16,54	17,43	16,64	17,67	21,11	25,36
Závazky	Doba	54	38	43	37	29	30
	Rychlost	6,74	9,70	8,45	9,79	12,72	12,04

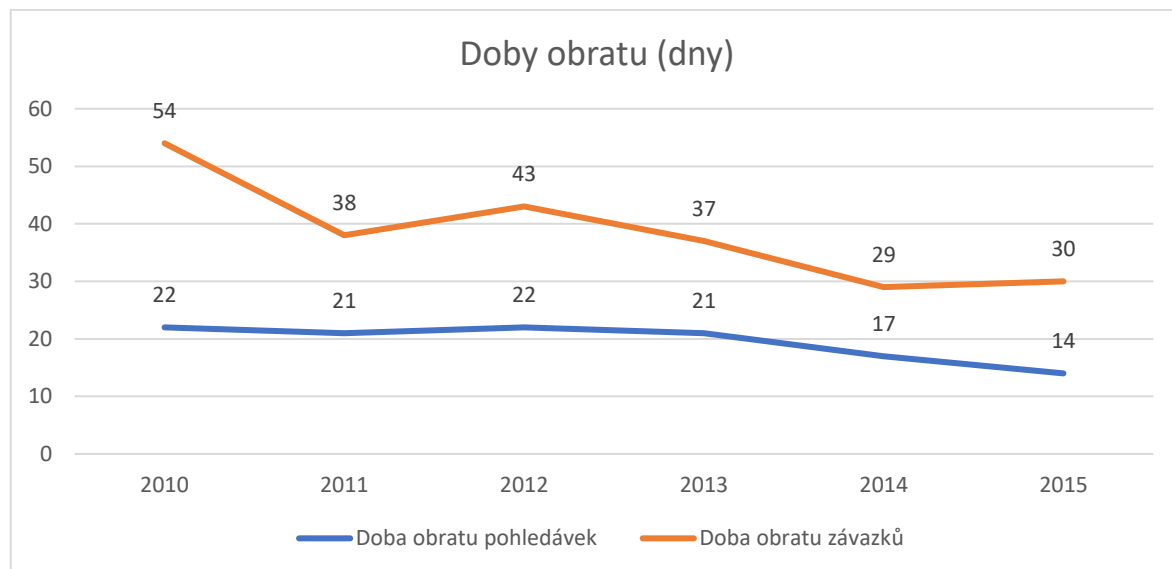
Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Rychlost obratu aktiv by se dle Hrdého (2009) měla pohybovat mezi 1,6 a 2,9. Společnost IK Trade se pohybuje nad horní hranici tohoto intervalu. Rychlost obratu aktiv udává, kolikrát se hodnota celkových aktiv „obrádí“ v tržbách. Nejvyšší hodnota tohoto ukazatele byla v posledním roce analyzovaného období 7,01, což znamená, že hodnota celkových aktiv se v podniku otočí za 52 dní. Hrdý i přes stanovení doporučené horní hranice neudává rizika a nevýhody jejího překročení. Při rychlosti obratu menším než 1,6 doporučuje snížit aktiva nebo zvýšit tržby, neboť je dosahováno příliš malého množství tržeb z velké sumy investic. Společnost IK Trade naopak při relativně nízké hodnotě aktiv dosahuje dobré rychlosti obratu. Neustále se zvyšující hodnota rychlosti je způsobena růstem jak aktiv, tak tržeb, ovšem tržby rostou rychlejším tempem, což způsobuje i růst rychlosti obratu.

Obdobný trend je patrný i u **rychlosti obratu dlouhodobého majetku**, který byl nejvyšší v roce 2020 s hodnotou 33,48 což odpovídá obratu během jedenácti dní. Je patrné, že rychlost obratu dlouhodobého majetku roste větším tempem než rychlost obratu celkových aktiv. Je to způsobeno růstem tržeb a poklesem hodnoty dlouhodobého majetku, která je způsobena především poklesem v hodnotě staveb. Tento pokles hodnoty staveb nebyl způsoben prodejem dlouhodobého majetku, ale jeho postupnými odpisy.

Doba, která uplyne od vzniku pohledávky do jejího zaplacení, je **doba obratu pohledávek**. Naopak čas mezi vznikem závazku a jeho uhrazením je **doba obratu závazků**.

Graf 6: Doby obratu pohledávek a závazků



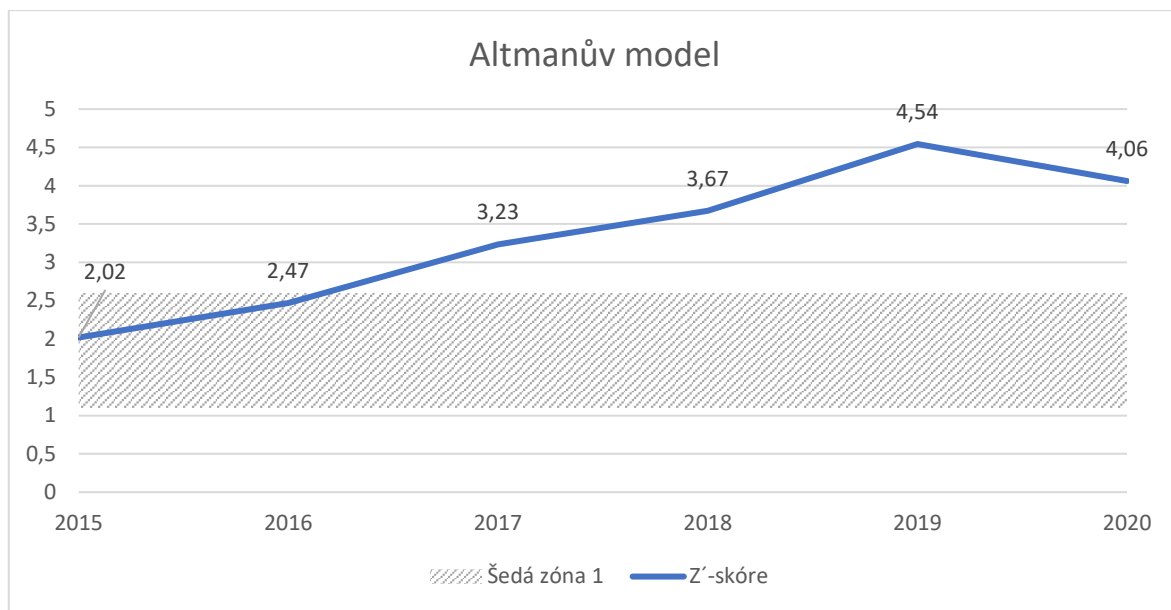
Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Oba zmíněné ukazatele dlouhodobě klesají, zkracuje se tak doba mezi vytvořením pohledávky, či závazku a uskutečněním příslušné transakce. Doba obratu pohledávek by neměla překročit 30denní hranici. Tato hranice je obvyklou dobou splatnosti pohledávek. Podnik tuto doporučenou hranici nepřesahuje.

5.2.9 Bankrotní modely

Bankrotní modely predikují, zda je podnik v nejbližší době ohrožen bankrotem. Altmanův model použitý níže je modifikací pro rozvojové trhy, který je dle Růčkové (2021) vhodné používat pro firmy působící v České republice.

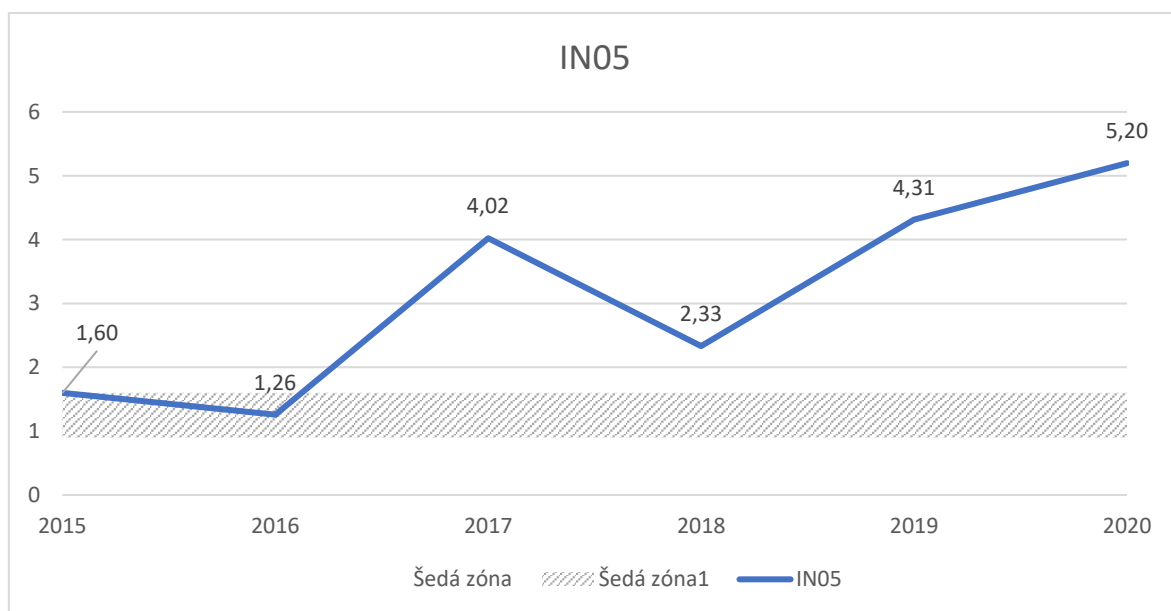
Graf 7: Bankrotní model – Altmanovo Z'skóre



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Souhrnná hodnota Z'skóre postupně rostla, a to zejména z důvodu zvyšování hodnoty likvidity. Druhým faktorem je narůstající hodnota nerozděleného zisku, která se pozitivně propisuje do zadluženosti firmy.

Graf 8: Bankrotní model IN05



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Při použití IN indexu se podnik dostal mimo šedou zónu až v roce 2017, díky zlepšení hospodaření ve dvou oblastech tou první je rentabilita aktiv a druhou je úrokové krytí. Nákladové úroky představují úroky plynoucích ze závazkům vůči finančním

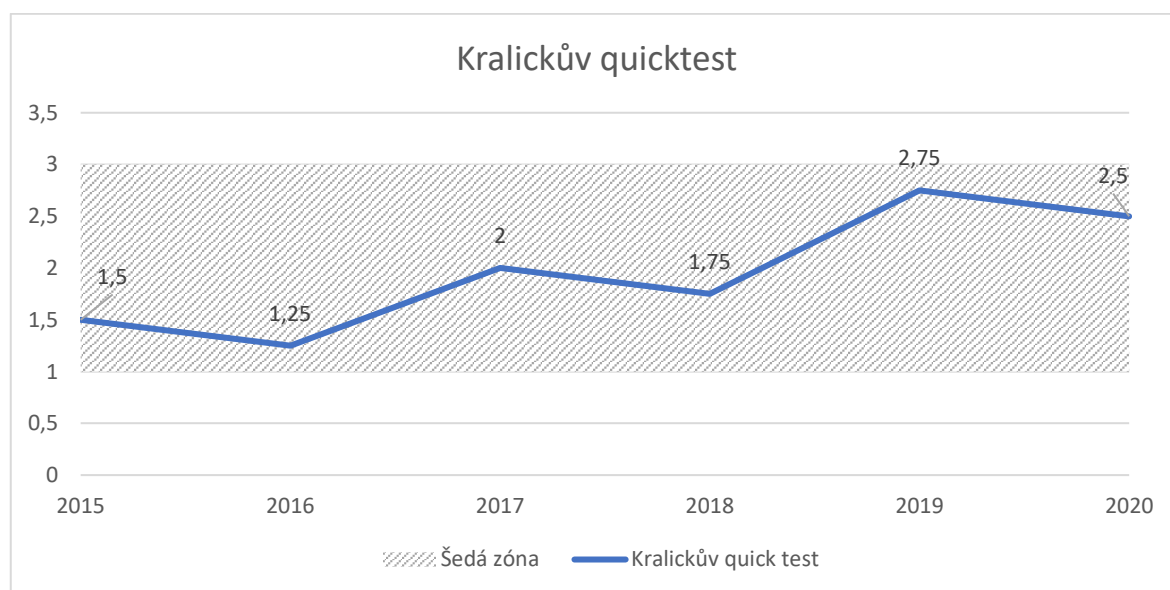
institucím. Vzhledem ke stálému zvyšování hodnoty vlastního kapitálu se stále snižuje bankovní úvěr a s ním i úroky. V roce 2018 je patrný pokles hodnoty vyvolaný menším ziskem, než v byl v minulém období. I přes tento propad, firma po zbytek období zůstala nad kritickou hodnotou poukazující na bankrot.

Oba modely shodně ukazují, že první dva roky sledovaného období se podnik pohyboval v oblasti „šedé zóny“. Nedalo se bez pochyb určit, zda se jedná o firmu směřující k bankrotu, nebo finančně zdravou. V následujících letech se již hodnoty souhrnných ukazatelů dostaly nad kritickou hodnotu a je možné konstatovat, že hospodaření podniku nevede, alespoň v krátkém časovém horizontu, k bankrotu.

5.2.10 Bonitní modely

Následující souhrnné modely hodnotí podnik z hlediska jeho bonity. Jako první byl použit pro hodnocení finančního zdraví použit Kralickův test.

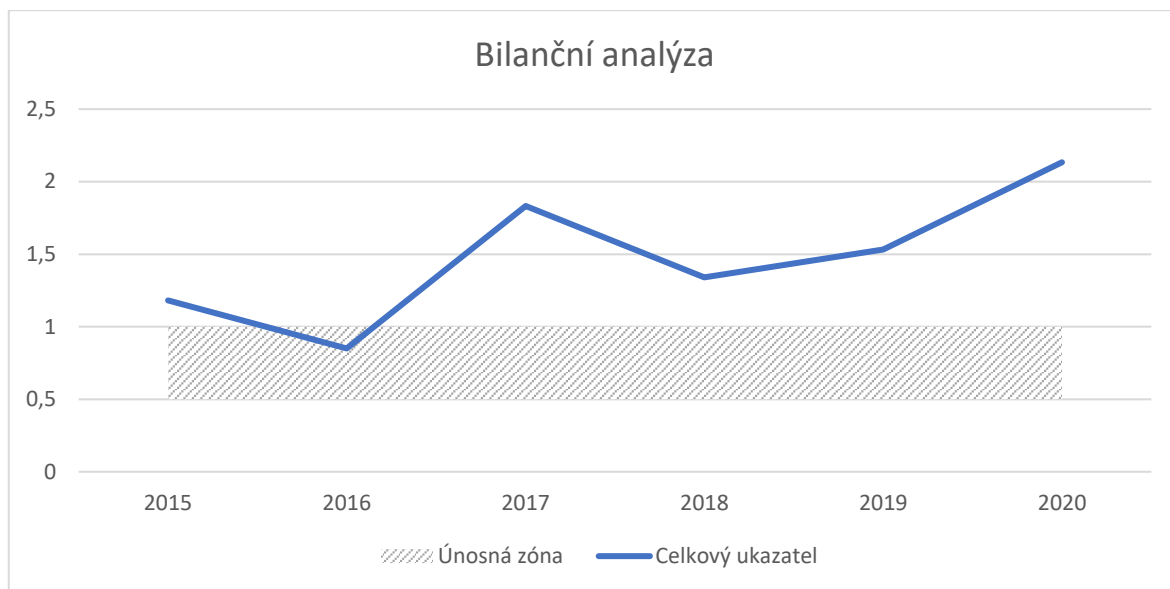
Graf 9: Kralickův test



Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Kralickův test hodnotí výnosovou stránku firmy a její finanční stabilitu. Výsledek je stále se zlepšující, ale během analyzovaného období se hodnota nedostala z šedé zóny a nelze určit jednoznačný výsledek. Z těchto důvodů byl použit další test bonity, kterým je bilanční analýza.

Graf 10: Bilanční analýza



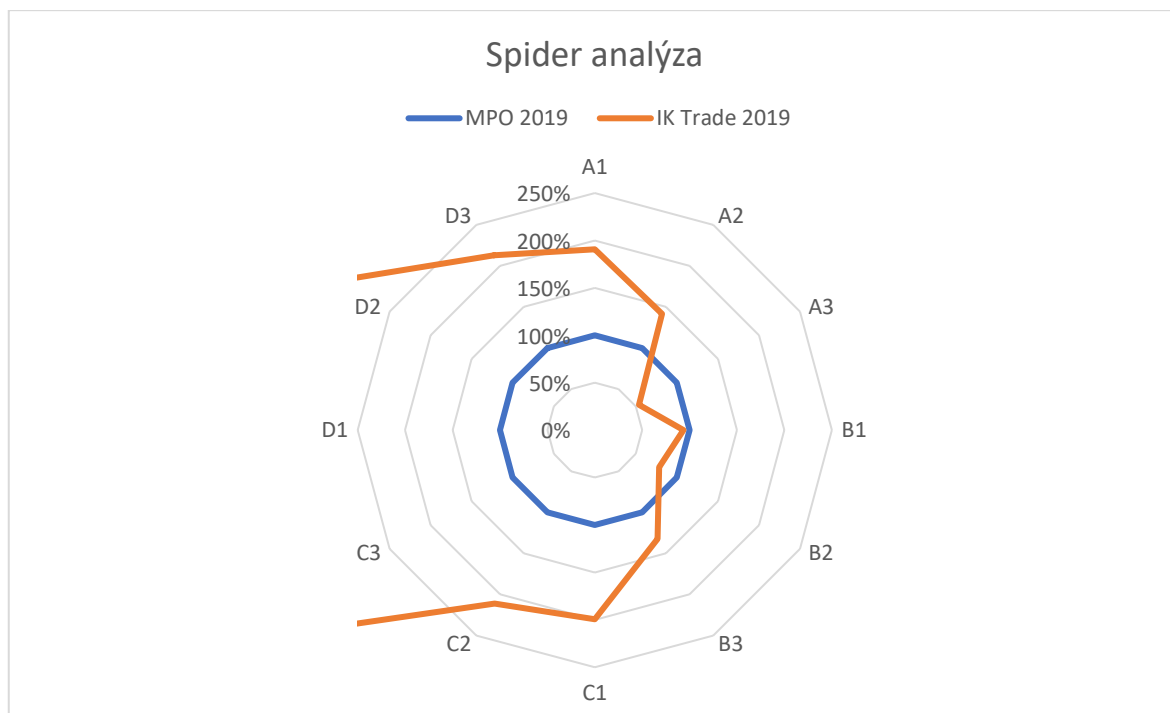
Zdroj: (Účetní výkazy, vlastní zpracování)

Bilanční analýza má lépe interpretovatelné výsledky. Kromě roku 2016 podnik dosahuje souhrnné hodnoty vyšší než 1, což poukazuje na finanční zdraví podniku. Zmíněný rok 2016 byla firma ve ztrátě, proto nedosahovala ideálních hodnot dílčích ukazatelů. Bonitní modely nepoukazují na problém v hospodaření společnosti.

5.2.11 Spider analýza

Společnost IK Trade je možné srovnat z hlediska finančního zdraví v rámci odvětví. Analýza podnikové sféry MPO sleduje podniky sleduje hospodářské výsledky dle CZ-NACE. Rozdělení je dle prvního dvoučíslí tudíž podnik bude srovnáván s CZ-NACE 46 „Velkoobchod, kromě motorových vozidel“.

Graf 11: Spider analýza



Zdroj: (Účetní výkazy; MPO. 2020, vlastní zpracování)

Jak je z hvězdicového grafu patrné, společnost dosahuje převážně lepších hodnot finančních ukazatelů zejména ve sféře ukazatelů zadluženosti a aktivity. Naopak zaostává v rentabilitě tržeb a likviditě druhého a třetího stupně. Do skutečnosti, že hodnota ROS je nižší než oborový průměr, se propsal charakter obchodovaného zboží. Komodity, se kterými společnost obchoduje, jsou zpravidla sypké. Se zbožím je lehké manipulovat a jeho naskladnění/vyskladnění není zdaleka tak složité a náročné na manipulaci jako například zboží na paletách. Nízká přidaná hodnota je jedním z důvodů, proč je ROS nižší než v oboru.

Dalším nedostatkem společnosti je nedostatečná hodnota likvidity, zejména druhého stupně. Kdy má společnost vysokou hodnotu krátkodobých závazků. Likvidity třetího stupně je o 6% menší než oborový průměr.

Firma IK Trade si v oborovém srovnání vede velmi dobře. V ukazatelích aktivity a zadluženosti firma dosahuje více než 2,5krát lepších výsledků. Rentability aktiv a vlastního kapitálu jsou také vysoko nad oborovým průměrem, pouze ROS je nižší. Likvidita společnosti je však oblastí, kde podnik zaostává.

5.3 PEST analýza

5.3.1 Politicko-právní faktory

Mezi vnější vlivy působící na firmu patří penzum zákonů, které musí dodržovat. Existují zákony, které ovlivňují všechny společnosti stejně jako například zákon č.89/2021 Sb. občanský zákoník, zákon č. 563/1991 Sb. o účetnictví, zákon č. 90/2012 Sb. o obchodních společnostech a družstvech.

Mezi specifictější zákony, které ovlivňují společnost IK Trade patří nařízení vlády č. 155/2015 Sb. kterým se mění nařízení vlády č. 361/2014 Sb., o stanovení dodání zboží nebo poskytnutí služby pro použití režimu přenesení daňové povinnosti. V příslušné vyhlášce byly do zboží, nebo poskytnutých služeb, které podléhají režimu přenesení daňové povinnosti, přidány zemědělské komodity, se kterými společnost obchoduje.

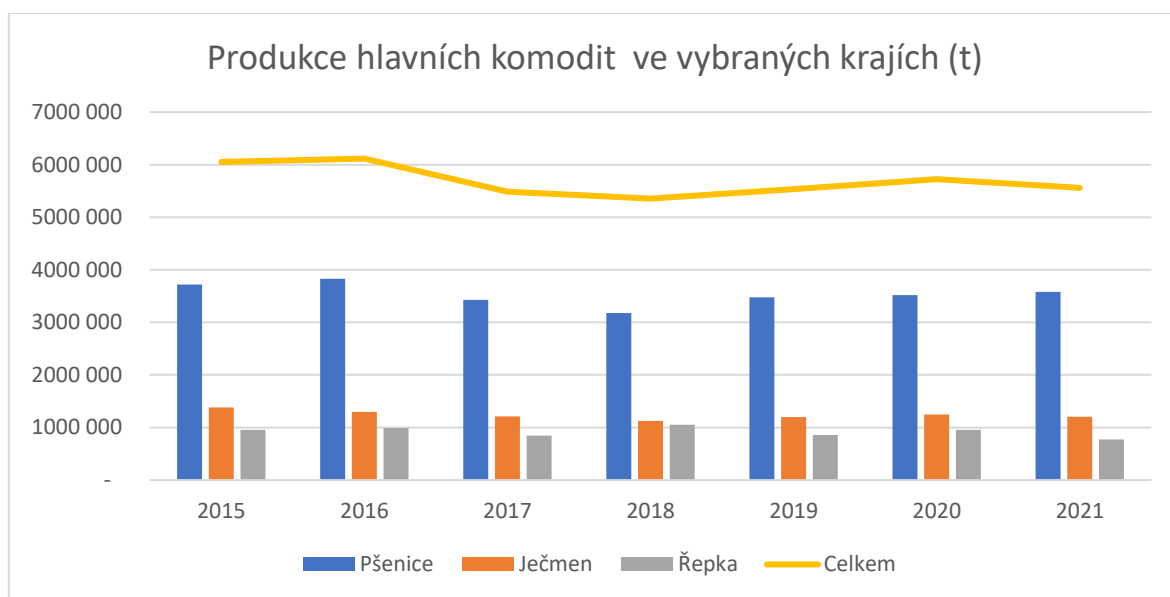
Zákon č.299/2017 Sb. o rostlinolékařské péči, ustanovuje podmínky skladování, převážení, obchodování a používání přípravků na ochranu rostlin. Pro společnost je tento zákon důležitý jednak z důvodu prodeje POR a také pro výrobu farmářských osiv, při kterých se přípravky na ochranu rostlin používají.

Zákon č. 258/2000 Sb. o ochraně veřejného zdraví, na základě, kterého jsou definovány možnosti regulace populace škůdců v areálu společnosti. Firma IK Trade je na základě toho zákona povinna si na deratizační práce najímat osobu odborně způsobilou.

5.3.2 Ekonomické faktory

Hlavní ekonomickou činností společnosti IK Trade je obchod se zemědělskými komoditami, zejména s pšenicí, řepkou a ječmenem. Ovlivňující tedy bude produkce těchto komodit, v oblastech, kam sahá teritoriální působnost společnosti. Což jsou všechny kraje kromě Jihomoravského, Zlínského, Olomouckého a Moravskoslezského. Klesající trend produkce plodin je pro společnost nepříznivým vývojem.

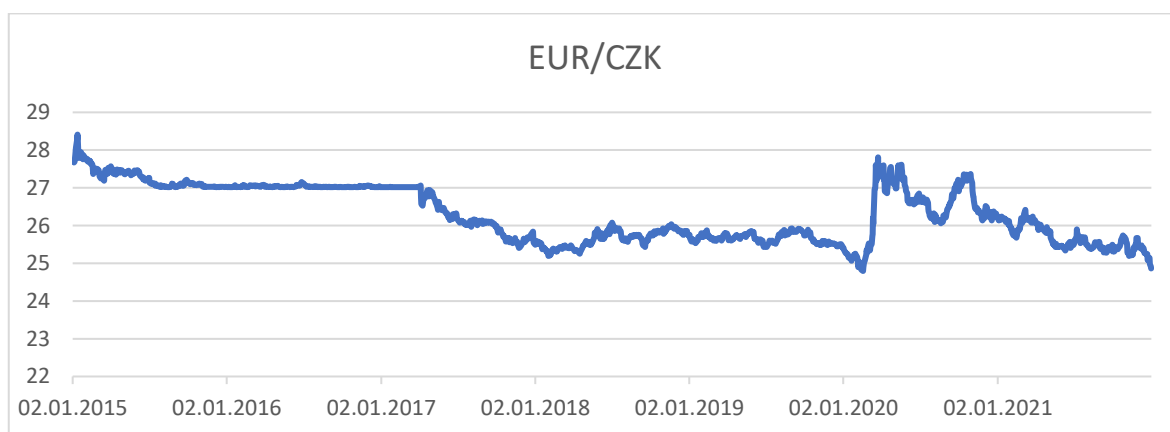
Graf 12: Produkce komodit ve vybraných krajích



Zdroj:(ČSÚ, 2022)

Z celkových tržeb je průměrné 55 % plateb prováděno v eurech, naopak nákup v této měně je zcela výjimečná záležitost. Společnost má proto potřebu směňovat EUR za koruny a je pro ni, jako pro exportní podnik, výhodné, když je koruna slabá. Z dat ČNB je patrné, že kurz od dubna 2017 začal kurz postupně klesat a tento trend si udržuje i po šoku během celosvětové pandemie v 2020.

Graf 13: Vývoj kurzu EUR/CZK

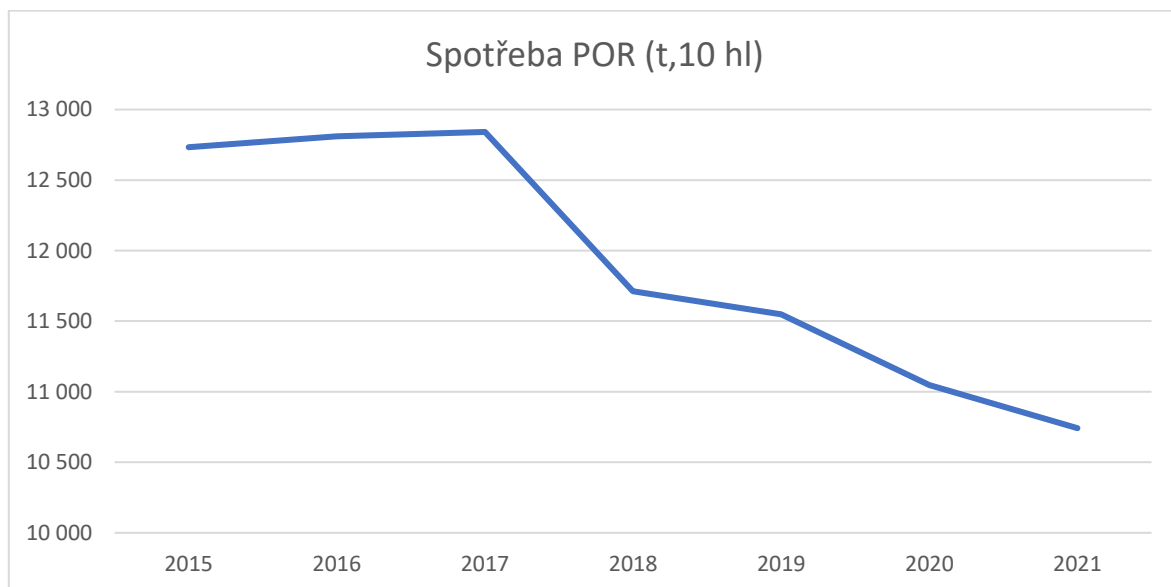


Zdroj: (ČNB, 2022)

Část zisku společnost je tvořen i obchodem s POR a hnojivy, je tedy podstatné, jak se vyvíjí spotřeba těchto látek. Všechny přípravky na ochranu rostlin látky podléhají registraci a distributor je povinen vést evidenci, která se následně předkládá ústřednímu kontrolnímu a zkušebnímu ústavu zemědělskému. Hodnoty uvedené v následujícím grafu

jsou přezvány z dat ÚKZÚS, který sledoval spotřebu dle balení, které může být pevné i tekuté, proto jsou hodnoty spojením váhy a objemu.

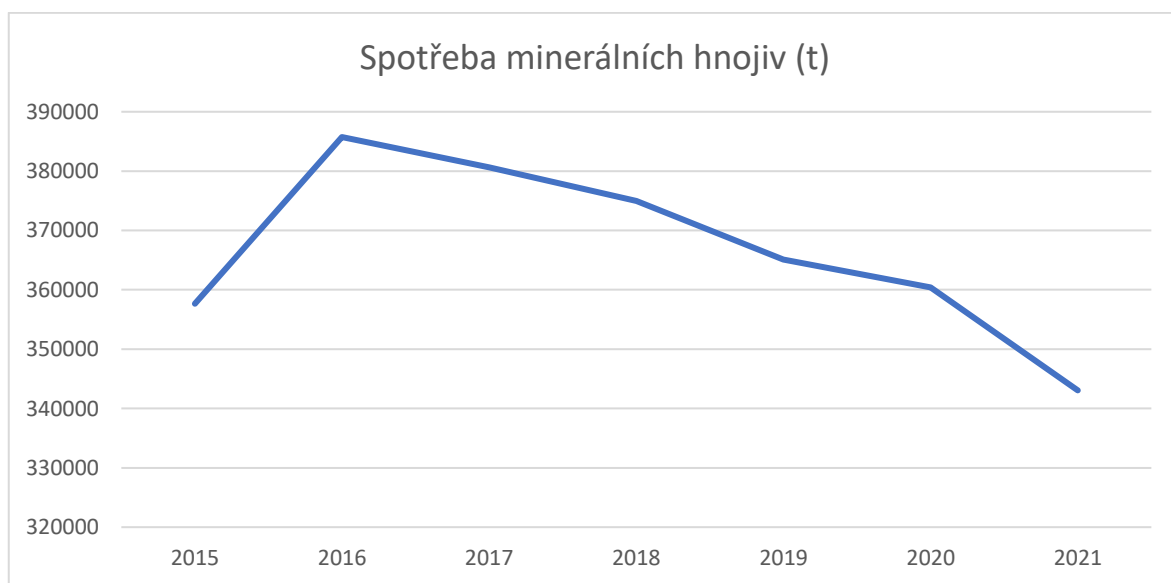
Graf 14: Spotřeba přípravků na ochranu rostlin



Zdroj (ÚKZÚS, 2022)

Je možné si povšimnout, že spotřeba POR je klesající, a to i v letech 2019 a 2020 kdy extrémně narostl výskyt hrabošů a spotřeba rodenticidů se zvýšila oproti předchozím rokům až 7x. Do klesající spotřeby se propsal zejména útlum množství použitých herbicidů a desikantů. Klesající spotřeba POR je pro IK Trade ohrožení, neboť dochází k poklesu poptávky po firmou prodávaném zboží.

Graf 15: Spotřeba minerálních hnojiv

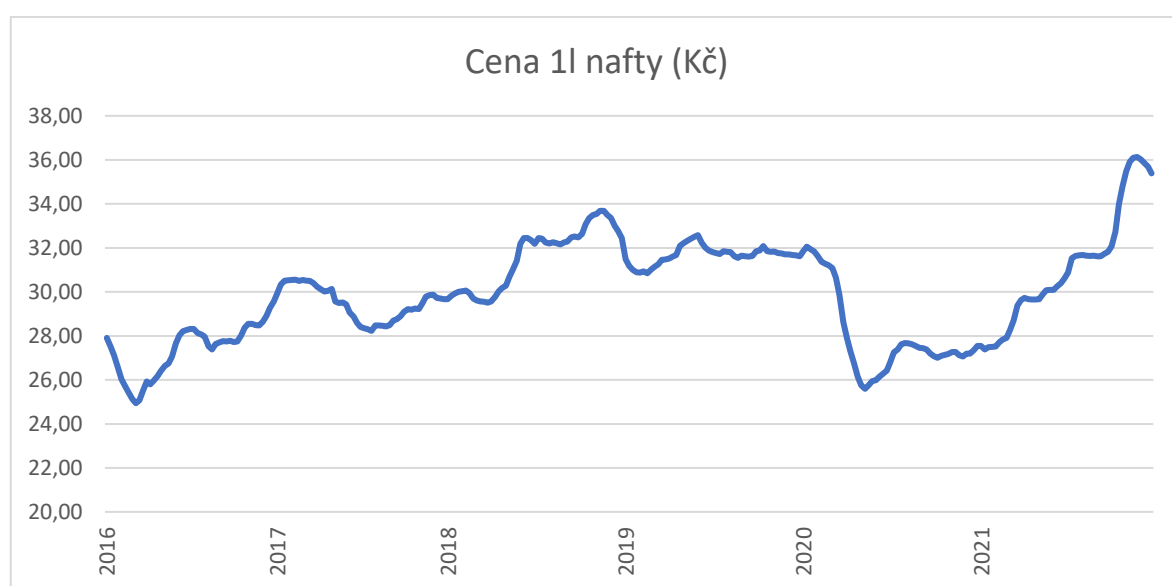


Zdroj:(ČSÚ, 2022)

Spotřeba hnojiv jako takových neklesá, právě naopak, ovšem nárůst je způsoben zvyšováním množství použití organických hnojiv. Naopak aplikace hnojiv minerálních, se kterými společnost obchoduje, je na ústupu. V posledním roce je patrný prudší pokles, který byl vyvolán rapidním zdražením minerálních hnojiv. Výroba hnojiv je navázána na zemní plyn, který v roce 2021 výrazně zdražil.

Nezanedbatelným nákladem pro společnost je cena dopravy. Doprava tvoří po nákladech na nákup zboží druhou největší nákladovou položku. Náklady na dopravu se odvíjí od ceny pohonných hmot, která flukтуаčně roste.

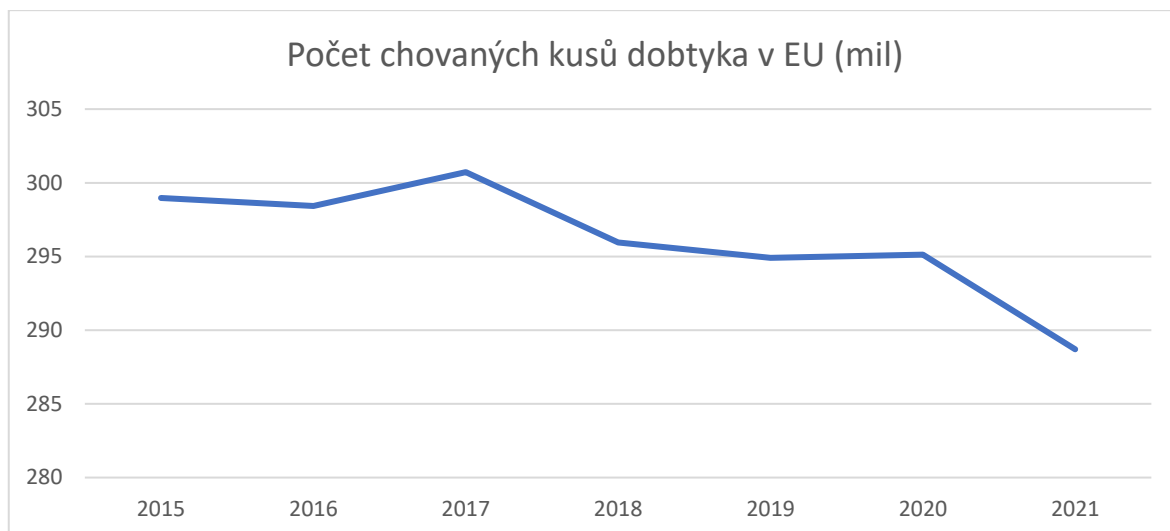
Graf 16: vývoj cen nafty



Zdroj:(ČSÚ, 2022)

Téměř dvě třetiny obilovin vyprodukovaných v EU jsou spotřebovány pro krmné účely. Změnou množství chovaných zvířat se tak bude měnit spotřeba obilovin.

Graf 17: Vývoj živočišné výroby v EU



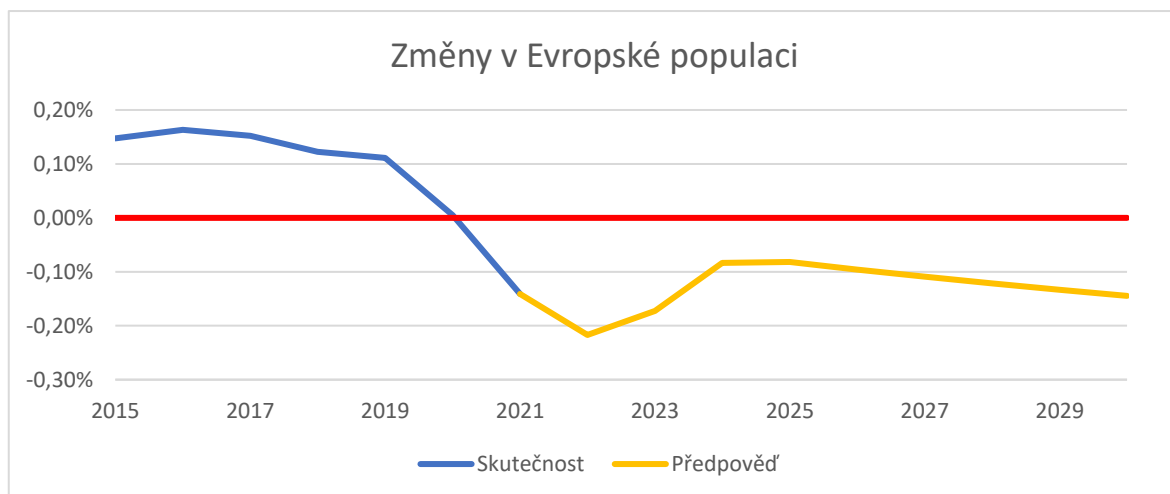
Zdroj: (Eurostat, 2022)

Do grafu byla zahrnuta pouze populace dobytka, jelikož chov drůbeže je od roku 2015 stabilní a nevykazuje žádný trend růstu nebo poklesu. Naopak množství chovaného dobytka dlouhodobě klesá a lze předpokládat, že nadále s ním bude klesat i poptávka pro obilovinách.

5.3.3 Sociální faktory

Vývoj populace v Evropě je podstatným determinantem poptávaného množství zemědělských komodit. Podle Organizace spojených národů se bude populace v Evropě postupně snižovat, což představuje úbytek a poptávaného zboží obecně.

Graf 18: Vývoj populace v EU



Zdroj (United Nations, 2022)

Často bývá jako sociální faktor udávána populace a její vzdělání v kraji, kde společnost působí. Sleduje se tím zejména dostupnost pracovní síly. Vzhledem k tomu, že společnost IK Trade má velmi málo zaměstnanců, nejedná se o relevantní faktor.

5.3.4 Technologické faktory

V rámci obchodování s komoditami potřebuje firma certifikaci ISCC a GMP+. Aby společnost získala certifikaci, musí splňovat příslušné podmínky, které jsou každý rok ve firmě kontrolovány minimálně dvěma audity.

Certifikát ISCC (International Sustainability and Carbon Certification), se zabývá zejména monitorováním pohybu zboží, aby bylo možné určit kolik bylo vyprodukováno oxidu uhličitého při jeho výrobě, přepravě a manipulaci. IK Trade je držitelem certifikátu pro „první místo shromáždění“ a pro obchodníka se skladem.

GPM+ je certifikace zabývající se bezpečností krmiv. Každý, kdo se podílí na manipulaci se zbožím, které bude použito jako krmivo musí mít platný certifikát. Tato skutečnost platí i pro dopravce.

Společnost musí hlídat, aby nedošlo ke kontaminaci zboží, což znamená pravidelně kontrolovat výskyt škůdců a v případě nálezu provádět nápravná opatření. Stavby rodenticidních škůdců musí být redukovány osobou zapsanou v registru státní veterinární správy. Hmyzí škůdci jsou likvidováni chemickou cestu přímé aplikace tekutého insekticidu na povrch příslušné komodity. Při rozsáhlejším výskytu je použit plynný prostředek na bázi kyanidu. Kromě výskytu škůdců je také hlídána teplota zboží a jeho chemické vlastnosti. Podmínkou certifikátu je také pravidelná kontrola technologie, zda nedochází k unikům provozních kapalin, nebo zda jsou všechny cesty technologie nepropustné.

Vzhledem k tomu, že společnost obchoduje a nakládá s agrochemií musí být zaměstnanci držiteli „osvědčení o odborné způsobilosti osob pro nakládání s přípravky“. Společnost musí mít ustavenou odbornou osobu, kterou je v současnosti vedoucí posklizňové linky, která je držitelem osvědčení III. Stupně „poskytování poradenství a uvádění přípravků na trh pro profesionální použití“. Zaměstnanci pracující jako obsluha PL musí být držiteli osvědčení I stupně pro nakládání s POR. Kromě toho musí být držitelé strojnického průkazu na teleskopické manipulátory a kompresory.

5.4 Porterův model pěti sil

5.4.1 Vyjednávací síla dodavatelů

Vzhledem k širšímu spektru služeb, které IK Trade poskytuje se dají dodavatelé rozdělit do více kategorií. Jsou jimi dodavatelé zemědělských komodit, agrochemie, hnojiv, dopravy a ostatních služeb. Mezi **ostatní služby** patří například servis technologie, nebo deratizační služby. Služby, které nabízejí tyto společnosti jsou velmi snadno substituovatelné a činnost firmy na nich není přímo závislá. Jejich vyjednávací pozice je nulová.

Doprava, jakož to služba, je sice také poměrně dobře nahraditelná, nicméně její výpadek by pro firmu byl, minimálně v krátkém časovém horizontu velkým problémem. Dopravou je v tomto kontextu myšlena přeprava komodit, agrochemie nebo hnojiva. Jejich pozice vůči firmě je sice slabá, ale je zcela jistě silnější než u dodavatelů ostatních služeb. Společnost pro svou činnost v roce během analyzovaného období používá nejvíce 8 spedičních společností. Nejvýznamnější z nich je firma „auto J & I Švecovi s.r.o.“ která v roce 2020 byla největším partnerem z dopravců a na celkových nákladech na dopravu se podílela 72 %.

Nákup a prodej **zemědělských komodit** je hlavní činností společnosti, a proto jsou pro ni nejdůležitější dodavatelé právě těchto komodit. Jedná se o zhruba 130 partnerů. Rozdělení jejich významnosti odpovídá Paretovu pravidlu, kde 20 % zákazníků tvoří 80,28% podílu na celkovém obratu co se komodit týče. Tímto rozdělením je snížena vyjednávací schopnost dodavatelů a předchází se tím „monopolizaci“ dodavatelů. Mezi největší obchodní partnery patří ZD Mečeříž, 1. Zemědělská, a.s. a AGRIVEP, a.s. Mnohem důležitější je však fakt, že tito dodavatelé jsou stejní během celého analyzovaného období.

Přestože je obchod s **agrochemií a hnojivy** podpůrných oborem, její dodavatelé mají největší vyjednávací sílu ze všech. Firma IK Trade na začátku každého roku jedná s příslušnými dodavateli, o cenových podmínkách. Během jednání existuje sice možnost ovlivnit cenu, ale je minimální. Společnost je příjemcem ceny. POR společnost odebírá nejvíce od holdingu AGROFERT, a.s. a společnosti FERTISTAV CZ, a.s. Firmy, které jsou dodavateli hnojiv patří Borealis L.A.T Gmbh a AGRA Group, a.s.

5.4.2 Vyjednávací síla odběratelů

Odběratelé se dají rozdělit na tři hlavní skupiny, a to odběratelé zemědělských komodit, mouky a ostatních produktů a služeb. Odběratelé ostatních produktů a služeb, mezi které patří agrochemie, výroba farmářských osiv, nebo čištění komodit, jsou zemědělství producenti, kteří společnosti dodávají komodity. Nejdůležitějšími zákazníky jsou ty samé společnosti, které jsou největšími dodavateli komodit.

Největší vyjednávací silou disponují nepochybně odběratelé plodin. IK Trade má jen velmi malý vliv na cenové podmínky a v podstatě žádný co se dodacích a kvalitativních podmínek týče. Dalším problémem je nevyrovnanost odběratelů, 3 % odběratelů jsou zodpovědná za 83 % obrátu s komoditami. V absolutních číslech jsou tato 3 % pouze čtyři firmy: Glencore Agriculture Czech s.r.o., HaBeMa Futtermittel GmbH & Co.KG, Hauptgenossenschaft Nord AG a Beiselen GmbH.

5.4.3 Hrozba substitutů

Zemědělské komodity jsou často udávány jako příklad zboží s neelastickou cenovou poptávkou. Firma IK Trade obchoduje s vybranými komoditami, mezi které patří pšenice, ječmen, řepka, kukuřice, žito, hrách a hořčice. Výhodou tohoto je oboru je absence „mrtvých zásob“. Zboží, se kterým společnost obchoduje je neměnné.

Společnosti tak nehrozí, že by se pro ni stalo nějaké dosavadní zboží neprodejným, z důvodu existence substitutů, či kompletního utlumení poptávky. Je samozřejmě možné, že zboží se stane neprodejným, ale pokud taková situace nastane, je to zpravidla díky špatným skladovacím podmínkám, které je podnik schopen ovlivnit, ne z důvodu externího vlivu ve změnách poptávky.

5.4.4 Vstup nových konkurentů

Všechna odvětví, ve kterých firma podniká nepotřebují licenci od státu, a proto legislativní vstup na trh není nijak zvlášť komplikovaný. Nicméně pro samotný provoz, ve stejném rozsahu je nutné být držitelem certifikátu GMP +, ISCC a osvědčení o odborné způsobilosti pro nakládání s přípravky na ochranu rostlin. Což jsou dokumenty, které sice nejsou nutné k založení firmy, ale bez nich není reálně možné na trhu fungovat.

Dalším problémem je výše vstupní investice. Společnost IK Trade měla ke konci analyzovaného období skladovací kapacitu (vlastní, nikoliv pronajatou) na zemědělské

komodity 13 750 m³. Společnost AGROING BRNO, s.r.o., která se zabývá výstavbou a servisem posklizňových linek, pracuje s pořizovací cenou 5 milionů na 1000 uskladněných tun zboží. Skladovací kapacita převedená na tuny za použití průměrné objemové hmotnosti (740 kg/m³) je 10 175 tun, což odpovídá téměř 51 milionům pouze za technologii k uskladnění. Do ceny musí být dále zahrnut, sklad agrochemie, váha, zázemí zaměstnanců, laboratoř a její vybavení. Vstup nových konkurentů je náročný zejména pro vyšší počáteční investice.

5.4.5 Stávající konkurence

Existuje mnoho společností, které obchodují se zemědělskými komoditami, ale nenabízí hnojiva, POR, případně jiné služby, které se společnost IK Trade schopna zajistit. Za přímou konkurenci, která se s firmou potkává jak v šíři nabízených služeb, tak i teritoriálně lze označit pouze AGROFERT, a.s.

5.5 SWOT

Obrázek 9: SWOT analýza

Silné stránky	Slabé stránky
Nízká zadluženost (str.59)	Monopolizace odběratelů (str.74)
Vysoká rentabilita (str.56)	Nesystematičnost administrativy (str.76)
Velký počet dodavatelů (str. 73)	Nevyužitý areál mlýna (str.38)
Etablovanost na trhu (str. 38)	Nižší Likvidita (str.53)
Nízká fluktuace zaměstnanců (str.50)	Nízká zastupitelnost (str.39)
Široké spektrum služeb (str.38)	
Bezproblémová certifikace (str.72)	
Příležitosti	Hrozby
Růst VK a s tím spojená možnost investic (str.59)	Snižující se spotřeba POR a hnojiv (str.69)
Neppravděpodobné přibývání nové konkurence (str.74)	Klesající kurz EUR (str.68)
	Zvyšující se náklady na dopravu (str.70)
	Klesající produkce v blízkých krajích (str.68)
	Klesající populace v EU (str.71)

Zdroj: (Vlastní zpracování)

Podle zjištěných skutečností je společnost IK Trade silnou, stabilní, finančně zdravou firmou, která působí v nepříliš perspektivním odvětví. Společnost se pohybuje na trhu od roku 2002, kde má pověst spolehlivého a důvěryhodného obchodního partnera. Hlavní činností společnosti je velkoobchod se zemědělskými komoditami, kromě toho však prodává i přípravky na ochranu rostlin, hnojiva, mouku a nabízí služby jako čištění, sušení a výrobu farmářských osiv. Toto široké spektrum služeb nabízí možnost užšího propojení s jejími obchodními partnery. Společnost v roce 2021 ukončila výrobu mouky, ale areál mlýna nebyl prodán a je stále ve vlastnictví společnosti, což zvyšuje její stálá aktiva, která nepřinášejí dodatečný užitek.

Společnost dosahuje dobrých hospodářských výsledků. Finanční analýza ukázala, že hospodaření podniku je až nižší likviditu, lepší, než je v oboru běžné. Hlavní výhodou je nízká zadluženost a vysoká rentabilita. Dlouhodobě se zvyšuje podíl vlastního kapitálu a bude možné firmu rozšiřovat bez nutnosti zadlužení. Společnost má dlouhodobě implementovaný systém řízení jakosti, který ji umožňuje bezproblémové získávání certifikátů, které jsou pro obchod se zemědělskými plodinami potřebné. Vzhledem k nízkému počtu zaměstnanců je kolektiv stabilní. Méně početný kolektiv má však i nevýhodu nízké zastupitelnosti. Pracovní prostředí ve firmě je založeno na „přátelské domluvě“ a nejsou příliš využívány prostředky k formalizaci a systematizaci pracovního výkonu.

Prostředí, ve kterém se firma pohybuje je relativně stabilní, ovšem vykazuje dlouhodobý styl pomalého úpadku. Poklesy vyprodukovaných plodin, pomalu klesající populace nebo pokles živočišné výroby jsou trendy, které z oboru nedělají do budoucna příliš perspektivní podnikání. Není však velké riziko vstupu nových konkurentů zejména z příčiny vysokých vstupních nákladů.

6 Výsledky a diskuze

I přesto, že se firma zabývá obchodem s více zbožím, vertikální analýzou bylo zjištěno, že největší obrat firmy je tvořen obchodem s pšenicí a řepkou. Prodej těchto dvou komodit tvoří zhruba 85 % celkových tržeb, a proto lze označit za jádro činnosti podniku. Prodej dalších zemědělských komodit (ječmen, kukuřice, hrách, žito, hořčice, triticales, zadina, proso, oves) se podílí na tržbách ze 7,5 %. Zbytek tržeb je tvořen prodejem přípravků na ochranu rostlin, hnojiv, mouky a služeb.

U likvidity společnosti obecně platí, že se v průběhu analyzovaného období zlepšovala. Okamžitá likvidita společnosti začala doporučených hodnot dosahovat rokem 2017, kdy překročila doporučenou hranici 0,2, kterou uvádí Knápková (2017). Pohotová likvidita dosáhla nejlepší hodnoty v roce 2019 kdy byla 0,84, ale nestačilo to na překročení literaturou doporučené hranice, jejíž výše by měla být 1 dle Růčkové (2021). Nízká pohotová likvidita může mít za následek, nutnost prodání části zásob k vykrytí svých závazků. Zásoby ve firmě jsou přímo zboží, nejedná se o výrobní podnik, tudíž nehrozí, že by společnost byla nucena prodávat nedokončené výrobky. Zboží je určené k prodeji v nezměněném stavu, proto nižší hodnota likvidity ve velkoobchodní firmě nepoukazuje na zásadní chybu v hospodaření. Posledním ukazatelem byla běžná likvidita, která obdobně jako pohotová byla nejvyšší v roce 2018 s hodnotou 1,44. Doporučenou hranici, dle Knápkové (2017), 1,5 ale nepřekročila. Po celou dobu analyzovaného období se však společnost držela nad kritickou hranicí 1.

Výpočet rentabilit je úzce navázán na výsledek hospodaření. Nejhorších výsledků proto dosahuje v roce 2016, kdy byla firma ve ztrátě. Naopak nejvyšších hodnot je dosahováno v posledním roce analyzovaného období. Rentabilita vlastního kapitálu byla nejvolatilnější hodnotou, která se pohybovala od -6,13 % do 36,99 %. Od roku 2017 se ROE pohybovala nad oborovým průměrem a dle citlivostní analýzy byla nejvíce ovlivněna tržbami a výkonovou spotřebou. Rentabilita aktiv má obdobné trendy směru růstu a poklesu. V posledním analyzovaném roce rentabilita dosáhla 15,46 %. Ukazatelem s nejnižšími hodnotami je rentabilita tržeb. Její nejvyšší hodnota je 2,21 %. Nejvyšší hodnota rentability se pohybuje lehce pod oborovým průměrem.

Oblast, která během analyzovaného období měla nejstabilnější růst byla jednoznačně zadluženost. Míra zadluženosti se během sledovaného období snížila o polovinu na 1,39. Knápková (2017) udává že ideální míra zadluženosti se pohybuje mezi

0,43- 1,5 – což firma IK Trade splňuje. Snižování zadluženosti firmy bylo dosaženo nárůstem vlastního kapitálu z nerozděleného zisku. Zisk není ve firmě rozdělován mezi majitele, ale zůstává v plné výši v podniku. Tím se postupně zvyšuje hodnota vlastního kapitálu a společnost tak přestává potřebovat cizí zdroje. Tato skutečnost je patrná z účetních závěrek, kdy se snižují závazky vůči finančním institucím. Což má další efekt, kterým je snižování nákladových úroků. Míra úrokového krytí se zlepšila dvanáctkrát na hodnotu 68,47. Všechny závazky, které společnost má jsou krátkodobé a jedná se zpravidla o závazky plynoucí z obchodních vztahů.

Ukazatele aktivity mají pro podnik pozitivní směr růstů. Rychlost obratu se u všech sledovaných položek zvyšuje. Rychlost obratu aktiv se od roku 2015 pohybovala nad literaturou doporučenými hodnotami s maximem v posledním roce, kdy se aktiva stihla ve firmě „obrátit“ sedmkrát, což je více než 2,5krát rychleji, než je v oboru zvykem. Rychlost obratu dlouhodobého majetku je znatelně vyšší, v posledním roce byla 33,48. Tato hodnota je vysoká, neboť společnost ke svému fungování nepotřebuje příliš dlouhodobých aktiv. Je udáváno, že by doba obratu pohledávek, neměla překročit třicetidenní hranici, což firma v celém období splňovala.

Souhrnné ukazatele jako jsou bankrotní a bonitní modely měly také pozitivní vývoj. Bankrotní modely shodně, v prvních dvou letech analyzovaného období, ukazují skutečnost, že se firma pohybovala v „šedé zóně“, což je těžko interpretovatelná hodnota ukazatele. Následující roky však hodnoty vzrostly a je možné konstatovat, že firma není v blízkém časovém horizontu ohrožena bankrotem. Bonitní model Kralickův test se celé analyzované období pohyboval v šedé zóně a je tedy nemožné jeho výsledky interpretovat. Hodnoty ukazatelů bilanční analýzy poukazují na finančně zdravý podnik. Obecně lze říci, že ukazatele finanční analýzy měly pro firmu pozitivní směr trendu. Rok 2016 byl nejhorším rokem, protože firma byla ve ztrátě, což negativně ovlivnilo většinu ukazatelů. Naopak pro firmu nejúspěšnějším rokem byl poslední rok analyzovaného období.

Srovnání s podniky v oboru velkoobchodu dopadlo pro firmu IK Trade velmi příznivě v oblasti zadluženosti a aktivity byla násobně lepší než ostatní podniky. Co se rentability týče, dosahovala lepších výsledků i v ní, kromě rentability tržeb. Jednou oblastí, kde lehce zaostávala za oborovým průměrem byla likvidita, zejména pohotovává. Finanční analýza neodhalila problém v hospodaření podniku. Je třeba pohlížet na ukazatele komplexně a nižší hodnota likvidity druhého stupně je jedinou nepříznivou hodnotou ukazatelů. Podnik je dlouhodobě výdělečný s dobrou rentabilitou. Jeho zadluženost

konverguje k optimu. Lze tedy prohlásit, že společnost IK Trade je finančně zdravá a v dohledné době jí nehrozí riziko bankrotu, ani finančních obtíží.

Analýza makrookolí firmy byla rozdělena do 4 oblastí, kde nejdůležitějšími pro firmu byly faktory ekonomické. Zemědělský obor je charakteristický svou stabilitou, z hlediska dlouhodobé existence tohoto odvětví. V rozvinutých zemích se zemědělství podílí na tvorbě HPD minimálně. Nejedná se proto o prostředí, ve kterém by byl očekáván jeho růst. Nepříznivým vývojem pro firmu je politicko-legislativní tlak na ekologičtější zemědělství, které je v rozporu s jeho intenzifikací. Projevuje se pokles spotřebovávaných hnojiv a přípravků na ochranu rostlin. To do jisté míry ovlivňuje produkci rostlinných komodit, která rovněž klesá. Dalším negativním trendem je snižování evropské populace a útlum živočišné výroby. Což bude v budoucnu determinovat poptávku do plodinách.

Společnost IK Trade má velkou vyjednávací sílu oproti svým dodavatelům. Dodavatelé zemědělských komodit jsou rozděleni dle paretova pravidla a celkový počet dodavatelů se pohybuje okolo 130. Firma je ovšem naopak ve slabé pozici vůči odběratelům. Odběratelé, kteří tvoří 80 % tržeb firmy jsou pouze 4 což odpovídá 3 % všech odběratelů. Vstup nových konkurentů do odvětví je nepravděpodobný, z důvodu vysokých vstupních nákladů. Druhým důvodem je neperspektivnost odvětví jako celku. Komodity, se kterými společnost obchoduje jsou nesubstituovatelné.

7 Závěr

Diplomová práce se věnovala ekonomické analýze firmy IK Trade, která se zabývá velkoobchodem se zemědělskými komoditami. V první části diplomové práce byla popsána teoretická východiska nutná k porozumění dané problematice. Bylo vysvětleno, co se rozumí pod pojmem okolí podniku, jak se rozděluje a jaké faktory jej ovlivňují. Dále byly představeny metody analýzy vnějšího prostředí společnosti. Popisu metod finanční analýzy předcházelo upřesnění jednotlivých účetních položek. Metody finanční analýzy byly rozděleny na absolutní, rozdílové a poměrové ukazatele.

V praktické části diplomové práce byl představen podnik, jeho organizační struktura a popis jeho běžného obchodního roku. Následovala samotná finanční analýza, kde byly spočteny hodnoty jednotlivých ukazatelů, které byly na konci porovnány s odvětvovými hodnotami. Z finanční analýzy lze usuzovat, že se jedná o firmu stabilní, finančně zdravou.

Ve druhé polovině praktické části diplomové práce, bylo hodnoceno okolí podniku. K popisu makrookolí, byla zvolena PEST analýza a k analýze mikrookolí Porterův model pěti sil. Celkovou situaci podniku je možné shrnout do hodnocení: perspektivní firma, v neperspektivním prostředí. Zemědělství není ekonomicky rozvíjejícím se odvětvím, na druhou stranu se jedná o relativně stabilní odvětví.

Co se doporučení týče, společnost by měla zlepšit svou práci s daty. Při provádění analýzy bylo téměř nemožné z účetního systému získat celistvou informaci o stavu firmy. Je zde využíváno pouze 4 základních kategorií účetních dokladů (PL – sklad, PL – režie, mlýn – sklad, mlýn – režie). Tato střediska nejsou dále rozdělována. Bylo by vhodné zavést dělení (které by se v současnosti týkalo pouze posklizňové linky), kde by byly jednotlivé obchodované komodity sledovány ve zvláštních v kategoriích. Například při vertikální analýze bylo potřeba zjistit jaké plodiny byly fakturovány. Zejména u menších dodavatelů byly faktury vystavovány na 2-3 komodity zároveň. V popisu dokladu bylo uvedeno: „*pšenice, ječmen, hrách*“ a nebylo pouhým pohledem jasné jaké množství/cena patří k jednotlivým komoditám. Společnost IK Trade si účetnictví nechává zpracovávat externě. Účetní firma je schopna zjistit na jaké účty byly jednotlivé doklady zaúčtovány. Není to však informace ihned přístupná bez vyžádání.

Společnost zaměstnává 4 THP, z čehož 3 z nich mají naprosto odlišnou agendu. Problémem takto malého kolektivu je neschopnost zastoupení při indispozici zaměstnance.

Je častým jevem, že je problematika odložena, dokud se zaměstnanec nevrátí. Bylo by vhodné provádět občasné vzájemné školení, nebo mít na každodenní práce zpracované návody, kde by byly vysvětleny základní postupy. Problémem není jen neznalost postupů ostatních zaměstnanců, ale i přístup k databázím. Každý zaměstnanec zodpovídá za vlastní agendu a vytvořil si na ni postup s doprovodnými informacemi. Například vedoucí PL je zodpovědná za smlouvání přepravy a informace o předem domluvených cenách, firmách a množstvích má uložené na osobním úložišti. Problémem je i formát ve kterém jsou data ukládána, často se jedná o tabulky s nepopsanými řádky, sloupci a bez vysvětlení autora není možné se v podkladech zorientovat.

Firma by měla také přesněji definovat pravidla pro vystavování faktur. V současnosti jsou doklady za odebrané zboží vystavovány fakturantkou na příkaz vedoucí posklizňové linky. Nejsou daná pravidla jako například: „*pokud firma navozila zboží za xy EUR bude vystavena faktura*“. Toto rozhodnutí je ponecháno čistě na vedoucí a zboží je fakturováno zhruba jednou za dva týdny. Zkrácením doby mezi jednotlivými fakturacemi by došlo ke stabilnějším a pravidelnějším výnosům firmy.

Co se monopolizace odběratelů týká, nelze jednoznačně doporučit, aby firma IK Trade dodávala zemědělské komodity jiným společnostem, jen aby dosáhla pravidla 80/20. Lze předpokládat, že firma takto úzce spolupracuje s vybranými odběrateli, protože je to pro ni nejvýhodnější. Obdobný trend monopolizace je vidět i na jejích nákladech na služby, konkrétně dopravu. V roce 2015 se firma auto J & I ŠVECOVI s. r. o. podílela na celkových nákladech na dopravu z 45 % a na konci sledovaného období z 72 %. Tento trend však byl spojen s relativním poklesem nákladů na dopravu. Podíl dopravních nákladů na výkonové spotřebě se snížil o téměř 20 %. I zde je tedy patrný proces zvyšování vlivu jednoho dodavatele, ovšem společnosti přinášející úspory.

8 Seznam použitých zdrojů

8.1 Knižní zdroje

BLAŽKOVÁ, Martina, 2007. *Marketingové řízení a plánování pro malé a střední firmy*. 1. vyd. Praha: Grada. ISBN 978-80-247-1535-3.

ČSN 46 2300-2. *Olejnata semena – Část 2: Semeno řepky*. Praha: Úřad pro technickou normalizaci, metrologii a státní zkušebnictví, 2004. Třídící znak 46 2300.

DVOŘÁČEK, Jiří a Peter SLUNČÍK, 2012. *Podnik a jeho okolí: jak přežít v konkurenčním prostředí*. Vyd. 1. V Praze: C.H. Beck. Beckova edice ekonomie. ISBN 978-80-7400-224-3.

HANZELKOVÁ, Alena, Miloslav KEŘKOVSKÝ a Oldřich VYKYPĚL, 2017. *Strategické řízení: teorie pro praxi*. 3. přepracované vydání. V Praze: C.H. Beck. C.H. Beck pro praxi. ISBN 978-80-7400-637-1.

HINKE, Jana a Dana BÁRKOVÁ, 2017. *Účetnictví*. 3., aktualizované vydání. Praha: Grada. ISBN 978-80-271-0331-7.

HRDÝ, Milan a Michaela KRECHOVSKÁ, 2009. *Finance podniku*. Vyd. 1. Praha: Wolters Kluwer Česká republika. ISBN 978-80-7357-492-5.

JAKUBÍKOVÁ, Dagmar, 2012. *Marketing v cestovním ruchu: jak uspět v domácí i světové konkurenci*. 2., aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Grada. ISBN 978-80-247-4209-0.

KALOUDA, František, 2015. *Finanční analýza a řízení podniku*. Plzeň: Vydavatelství a nakladatelství Aleš Čeněk. ISBN 978-80-7380-526-5.

KISLINGEROVÁ, Eva, 2010. *Manažerské finance*. 3. vyd. V Praze: C.H. Beck. Beckova edice ekonomie. ISBN 978-80-7400-194-9.

KNÁPKOVÁ, Adriana, Drahomíra PAVELKOVÁ, Daniel REMEŠ a Karel ŠTEKER, 2017. *Finanční analýza: komplexní průvodce s příklady*. 3., kompletně aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing. Prosperita firmy. ISBN 978-80-271-0563-2.

KUBÍČKOVÁ, Dana a Irena JINDŘICHOVSKÁ, 2015. *Finanční analýza a hodnocení výkonnosti firmy*. Vydání první. V Praze: C.H. Beck. Beckova edice ekonomie. ISBN 978-80-7400-538-1.

MALLYA, Thaddeus, 2007. *Základy strategického řízení a rozhodování*. 1. vyd. Praha: Grada. Expert (Grada). ISBN 978-80-247-1911-5.

- MAREK, Petr, 2009. *Studijní průvodce financemi podniku*. 2., aktualiz. vyd. Praha: Ekopress. ISBN 978-80-86929-49-1.
- MAREŠ, David, 2017. *Nové trendy ve financích a ekonomice*. Vydání první. Praha: Wolters Kluwer. ISBN 978-80-7552-920-6.
- MARTINOVIČOVÁ, Dana, Miloš KONEČNÝ a Jan VAVŘINA, 2019. *Úvod do podnikové ekonomiky*. 2., aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing. Expert (Grada). ISBN 978-80-271-2034-5.
- PERERA, Rashain, 2017. *The PESTLE analysis*. 1.0. Nerdnaut: Nerdnaut. ISBN 9781549790546.
- PORTER, Michael E., 1998. *Competitive strategy: techniques for analyzing industries and competitors : with a new introduction*. 1st Free Press ed. New York: Free Press. ISBN 0-684-84148-7.
- RŮČKOVÁ, Petra, 2019. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 6. aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing. Finanční řízení. ISBN 978-80-271-2028-4.
- RŮČKOVÁ, Petra, 2021. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 7. aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing. Finance (Grada). ISBN 978-80-271-3124-2.
- SCHOLLEOVÁ, Hana, 2017. *Ekonomické a finanční řízení pro neekonomy*. 3., aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing. Expert (Grada). ISBN 978-80-271-0413-0.
- SCHOLLEOVÁ, Hana, 2009. *Investiční controlling: jak hodnotit investiční záměry a řídit podnikové investice : investiční proces jako základ budoucí prosperity, nástroje a metody investičního controllingu, volba financování a technologie, monitoring průběhu investice a postaudit*. Praha: Grada, 2009. Prosperita firmy. ISBN 978-80-247-2952-7.
- SYNEK, Miloslav, 2011. *Manažerská ekonomika*. 5., aktualiz. a dopl. vyd. Praha: Grada. Expert (Grada). ISBN 978-80-247-3494-1.
- ŠTEKER, Karel a Milana OTRUSINOVÁ, 2021. *Jak číst účetní výkazy: základy českého účetnictví a výkaznictví*. 3., aktualizované vydání. Praha: Grada Publishing. Prosperita firmy. ISBN 978-80-271-3184-6.
- VEBER, Jaromír a Jitka SRPOVÁ, 2008. *Podnikání malé a střední firmy*. 2., aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Grada. Expert (Grada). ISBN 978-80-247-2409-6.
- VOCHOZKA, Marek, 2011. *Metody komplexního hodnocení podniku*. Praha: Grada. Finanční řízení. ISBN 978-80-247-3647-1.

8.2 Internetové zdroje

BARTUŠKOVÁ, Zuzana, 2016. *Změny v účetnictví od 1.1.2016*. In: Bkpfinance.cz [online]. BKPfinance, 2022 [cit.2022-03-16]. 30. 7. 2016. Dostupné z: <https://www.bkpfinance.cz/zmeny-v-ucetnictvi-od-1-1-2016>

ČESKÁ NÁRODNÍ BANKA [ČNB]. *Kurzy devizového trhu roční historie*. Česká národní banka. [online]. [cit.2022-12-21]. Dostupné z: https://www.cnb.cz/cs/financi-trhy/devizovy-trh/kurzy-devizoveho-trhu/kurzy-devizoveho-trhu/rok_form.html

ČESKO. Zákon č. 513/1991 Sb. ze dne 18. prosince 1991 Obchodní zákoník. In: Sběrka zákonů České a Slovenské federativní republiky. 1991, částka 98. [online] [cit.2022-12-16] Dostupný z: https://aplikace.mvcr.cz/sbirka-zakonu/SearchResult.aspx?q=513/1991&typeLaw=zakon&what=Cislo_zakona_smlouvy

ČESKO. Zákon č. 563/1991 Sb. ze dne 31. prosince 1991 Zákon o účetnictví. In: Sběrka zákonů České a Slovenské federativní republiky. 1991, částka 107. [online] [cit.2022-12-16] Dostupný z: https://aplikace.mvcr.cz/sbirka-zakonu/SearchResult.aspx?q=563/1991&typeLaw=zakon&what=Cislo_zakona_smlouvy

ČESKÝ STATISTICKÝ ÚŘAD [ČSÚ]. *Registr ekonomických subjektů*. In: ČSÚ. Databáze, registry [online]. [cit.2022-11-16]. Dostupné z: https://www.czso.cz/csu/res/registr_ekonomickyh_subjektu

ČESKÝ STATISTICKÝ ÚŘAD [ČSÚ]. *Sklizeň zemědělských plodin*. In: ČSÚ. Veřejná databáze [online]. [cit.2022-12-22]. Dostupné z: https://vdb.czso.cz/vdbvo2/faces/cs/index.jsf?page=vystup-objekt-parametry&z=T&f=TABULKA&katalog=30840&sp=A&skupId=386&pvo=ZEM02R&ev_o=v2627_%21_ZEM02G-plocha1_1&u=v2630_VUZEMI_97_19&str=v2628

ČESKÝ STATISTICKÝ ÚŘAD [ČSÚ]. *Spotřeba hnojiv*. In: ČSÚ. Veřejná databáze [online]. [cit.2022-11-29]. Dostupné z: https://vdb.czso.cz/vdbvo2/faces/cs/index.jsf?page=vystup-objekt-parametry&z=T&f=TABULKA&katalog=30840&sp=A&skupId=2542&pvo=ZEM11&ev_o=v349_%21_ZEM11T_1&u=v309_VUZEMI_97_19&str=v309

ČESKÝ STATISTICKÝ ÚŘAD [ČSÚ]. *Šetření průměrných cen vybraných výrobků – pohonné hmoty a topné oleje – časové řady*. In: ČSÚ. Časové řady [online]. [cit.2022-11-18]. Dostupné z: <https://www.czso.cz/csu/czso/setreni-prumernych-cen-vybranych-vyrobkou-pohonne-hmoty-a-topne-oleje-casove-rady>

- EUROSTAT.2022. *Agricultural production – livestock and meat*. In: Eurostat, database [online]. [cit.2022-12-08]. Dostupné z: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database>
- MUSIL, Bohumír. 2020. *Česká republika – Spotřeba POR a PP v letech 2009-2021 (kg, l) na zemědělské půdě, mořící stanice, sklady rostlinných produktů*. Ústřední kontrolní a zkušební ústav zemědělský [online]. [cit.2022-12-27]. Dostupné z: <https://eagri.cz/public/web/ukzuz/portal/pripravky-na-or/ucinne-latky-v-por-statistika-spotreba/spotreba-pripravku-na-or/spotreba-v-jednotlivych-letech/>
- ODBOR EKONOMICKÝCH ANALÝZ. 2020. *Finanční analýza podnikové sféry za rok 2019*. In: Ministerstvo průmyslu a obchodu. Analytické materiály. [online] [cit.2022-04-13]. Dostupné z: <https://www.mpo.cz/cz/rozcestnik/analyticke-materialy-a-statistiky/analyticke-materialy/financni-analyza-podnikove-sfery-za-rok-2019--255382/>
- ODBOR EKONOMICKÝCH ANALÝZ. 2018. *Finanční analýza podnikové sféry za rok 2017*. In: Ministerstvo průmyslu a obchodu. Analytické materiály. [online] [cit.2022-04-13]. Dostupné z: <https://www.mpo.cz/cz/rozcestnik/analyticke-materialy-a-statistiky/analyticke-materialy/financni-analyza-podnikove-sfery-za-rok-2017--237570/>
- ODBOR EKONOMICKÝCH ANALÝZ. 2020. *Finanční analýza podnikové sféry za 1. – 4. čtvrtletí 2015*. In: Ministerstvo průmyslu a obchodu. Analytické materiály. [online] [cit.2022-04-13]. Dostupné z: <https://www.mpo.cz/cz/rozcestnik/analyticke-materialy-a-statistiky/analyticke-materialy/financni-analyza-podnikove-sfery-za-1--4--ctvrtleti-2015--221221/>
- PETLACHOVÁ, Petra. 2015. *Finanční správa upozorňuje na rozšíření reverse charge u DPH na obiloviny a technické plodiny*. Finanční správa [online]. [cit.2022-11-03]. dostupné z: <https://www.financnisprava.cz/cs/financni-sprava/media-a-verejnost/tiskove-zpravy-gfr/tiskove-zpravy-2015/financni-sprava-upozornuje-na-rozsireni-reverse-charge-u-dph-na-obiloviny-a-technicke-plodiny>
- UNITED NATIONS [UN]. *World population prospects 2022*. Department of economic and social affairs [online]. [cit.2022-11-15]. Dostupné z: <https://population.un.org/wpp/Download/Standard/Population/>

9 Seznam obrázků, tabulek, grafů a zkratk

9.1 Seznam obrázků

Obrázek 1: Pyramidový rozklad ROE	14
Obrázek 2: Rozbor ukazatele s multiplikatívní vazbou	15
Obrázek 3: Rozbor ukazatele s multiplikatívní vazbou	15
Obrázek 4: Podnik a jeho okolí.....	19
Obrázek 5: Porterův model pěti sil	22
Obrázek 6: Čistá pracovní kapitál.....	28
Obrázek 7: Řídící struktura firmy	39
Obrázek 8: Pyramidový rozklad ROE	57
Obrázek 9: SWOT analýza	75

9.2 Seznam tabulek

Tabulka 1: Metodika – Kralickýv test	18
Tabulka 2: Metodika – spider analýza.....	18
Tabulka 3: Struktura aktiv	45
Tabulka 4: Struktura pasiv	45
Tabulka 5: Struktura nákladů.....	46
Tabulka 6: Podíl položek výkonové spotřebě.....	47
Tabulka 7: Struktura výnosů.....	48
Tabulka 8: podíl jednotlivých výnosů na celkových tržbách	48
Tabulka 9: Horizontální analýza aktiv	49
Tabulka 10: Horizontální analýza pasiv	49
Tabulka 11: Horizontální analýza nákladů	50
Tabulka 12: Vývoj nákladů na zaměstnance	50
Tabulka 13: Horizontální analýza výkonové spotřeby	51
Tabulka 14: Horizontální analýza výnosů	52
Tabulka 15: Horizontální analýza tržeb	52
Tabulka 16: Analýza rozdílových ukazatelů (tis Kč)	53
Tabulka 17: Ukazatele rentability	56
Tabulka 18: Ukazatele rentability	59

Tabulka 19: Ukazatele zadluženosti	59
Tabulka 20: Ukazatele aktivity	61

9.3 Seznam grafů

Graf 1: Likvidita při použití různých vstupních dat	44
Graf 2: Okamžitá likvidita	54
Graf 3: Pohotová likvidita.....	54
Graf 4: Běžná likvidita.....	55
Graf 5: Ukazatele zadluženosti	60
Graf 6: Doby obratu pohledávek a závazků.....	62
Graf 7: Bankrotní model – Altmanovo Z' skóre.....	63
Graf 8: Bankrotní model IN05	63
Graf 9: Kralickův test	64
Graf 10: Bilanční analýza	65
Graf 11: Spider analýza	66
Graf 12: Produkce komodit ve vybraných krajích.....	68
Graf 13: Vývoj kurzu EUR/CZK.....	68
Graf 14: Spotřeba přípravků na ochranu rostlin	69
Graf 15: Spotřeba minerálních hnojiv	69
Graf 16: vývoj cen nafty	70
Graf 17: Vývoj živočišné výroby v EU	71
Graf 18: Vývoj populace v EU	71

9.4 Seznam použitých zkratk

CF	Cash flow
CZ	Cizí zdroje
ČSÚ	Český statistický úřad
ČPF	Čistý pohledávkový fond
ČPK	Čistý pracovní kapitál
ČPP	Čisté pohotovvé prostředky
EAT	Zdaněný výsledek hospodaření
EBIT	Nezdaněný výsledek hospodaření před odečtením úroků
EBITDA	Nezdaněný výsledek hospodaření před odečtením úroků a odpisů
EBT	Nezdaněný výsledek hospodaření
MPO	Ministerstvo průmyslu a obchodu České republiky
OA	Oběžná aktiva
PL	Posklizňová linka
POR	Přípravky na ochranu rostlin
ROA	Rentabilita aktiv (Return on assets)
ROCE	Rentabilita investovaného kapitálu (Return on capital employed)
ROE	Rentabilita vlastního kapitálu (Return on equity)
ROS	Rentabilita tržeb (Return on sales)
ÚKZÚS	Ústřední kontrolní a zkušební ústav zemědělský
VH	Výsledek hospodaření
VK	Vlastní kapitál
VZZ	Výkaz zisku a ztrát

Přílohy

Příloha č. 1: Rozvaha a VZZ 2015

Příloha č. 2: Rozvaha a VZZ 2016

Příloha č. 3: Rozvaha a VZZ 2017

Příloha č. 4: Rozvaha a VZZ 2018

Příloha č. 5: Rozvaha a VZZ 2019

Příloha č. 6: Rozvaha a VZZ 2020

ROZVAHA (BALANCE)

ke dni 31. prosince 2015

(v celých tisících Kč)

IČ

26499941

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 31 + 63)	001	173 348	-31 542	141 806	131 492
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 13 + 23)	003	48 302	-23 856	24 446	24 442
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř.05 až 12)	004	0	0	0	0
B. I. 1	Zřizovací výdaje	005	0	0	0	0
2	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	006	0	0	0	0
3	Software	007	0	0	0	0
4	Ocenitelná práva	008	0	0	0	0
5	Goodwill	009	0	0	0	0
6	Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	010	0	0	0	0
7	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	011	0	0	0	0
8	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř.14 až 22)	013	48 302	-23 856	24 446	24 442
B. II. 1	Pozemky	014	1 333	0	1 333	623
2	Stavby	015	34 847	-14 712	20 135	20 978
3	Samostatné hmotné movité věci a soubory hmotných movitých věcí	016	12 122	-9 144	2 978	2 841
4	Pěstitelské celky trvalých porostů	017	0	0	0	0
5	Dospělá zvířata a jejich skupiny	018	0	0	0	0
6	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	019	0	0	0	0
7	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	020	0	0	0	0
8	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	021	0	0	0	0
9	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	022	0	0	0	0
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 24 až 30)	023	0	0	0	0
B. III. 1	Podíly - ovládaná osoba	024	0	0	0	0
2	Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	025	0	0	0	0
3	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	026	0	0	0	0
4	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba, podstatný vliv	027	0	0	0	0
5	Jiný dlouhodobý finanční majetek	028	0	0	0	0
6	Požizovaný dlouhodobý finanční majetek	029	0	0	0	0
7	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	030	0	0	0	0

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva (ř. 32 + 39 + 48 + 58)	031	124 963	-7 686	117 277	106 944
C. I.	Zásoby (ř.33 až 38)	032	107 008	0	107 008	78 351
C. I. 1	Materiál	033	0	0	0	0
2	Nedokončená výroba a polotovary	034	0	0	0	0
3	Výrobky	035	359	0	359	496
4	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	036	0	0	0	0
5	Zboží	037	106 649	0	106 649	77 855
6	Poskytnuté zálohy na zásoby	038	0	0	0	0
C. II.	Dlouhodobé pohledávky (ř. 40 až 47)	039	0	0	0	0
C. II. 1	Pohledávky z obchodních vztahů	040	0	0	0	0
2	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	041	0	0	0	0
3	Pohledávky - podstatný vliv	042	0	0	0	0
4	Pohledávky za společníky	043	0	0	0	0
5	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	044	0	0	0	0
6	Dohadné účty aktivní	045	0	0	0	0
7	Jiné pohledávky	046	0	0	0	0
8	Odložená daňová pohledávka	047	0	0	0	0
C. III.	Krátkodobé pohledávky (ř. 49 až 57)	048	17 772	-7 686	10 086	27 869
C. III. 1	Pohledávky z obchodních vztahů	049	16 012	-7 686	8 326	14 874
2	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	050	0	0	0	0
3	Pohledávky - podstatný vliv	051	0	0	0	0
4	Pohledávky za společníky	052	0	0	0	900
5	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	053	0	0	0	0
6	Stát - daňové pohledávky	054	1 729	0	1 729	12 062
7	Krátkodobé poskytnuté zálohy	055	31	0	31	33
8	Dohadné účty aktivní	056	0	0	0	0
9	Jiné pohledávky	057	0	0	0	0
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 59 až 62)	058	183	0	183	724
C. IV. 1	Peníze	059	46	0	46	69
2	Účty v bankách	060	137	0	137	655
3	Krátkodobé cenné papíry a podíly	061	0	0	0	0
4	Požizovaný krátkodobý finanční majetek	062	0	0	0	0
D. I.	Časové rozlišení (ř. 64 až 66)	063	83	0	83	106
D. I. 1	Náklady příštích období	064	83	0	83	106
2	Komplexní náklady příštích období	065	0	0	0	0
3	Příjmy příštích období	066	0	0	0	0

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
	PASIVA CELKEM (ř. 68 + 89 + 122)	067	141 806	131 492
A.	Vlastní kapitál (ř. 69 + 73 + 80 + 83 + 87 - 88)	068	33 977	33 469
A. I.	Základní kapitál (ř. 70 až 72)	069	200	200
1	Základní kapitál	070	200	200
2	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	071	0	0
3	Změny základního kapitálu	072	0	0
A. II.	Kapitálové fondy (ř. 74 až 79)	073	0	0
A. II. 1	Ážio	074	0	0
2	Ostatní kapitálové fondy	075	0	0
3	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	076	0	0
4	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací	077	0	0
5	Rozdíly z přeměn obchodních korporací	078	0	0
6	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací	079	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 81 + 82)	080	20	20
A. III. 1	Rezervní fond	081	20	20
2	Statutární a ostatní fondy	082	0	0
A. IV.	Výsledek hospodářství minulých let (ř. 84 až 86)	083	32 238	29 626
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let	084	32 238	29 626
2	Neuhrazená ztráta minulých let	085	0	0
3	Jiný výsledek hospodaření minulých let	086	0	0
A. V. 1	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	087	1 519	3 623
	<i>ř.01 - (+ 69 + 73 + 79 + 83 - 88 + 89 + 122)/</i>			
2	Rozhodnuto o zálohách na výplatu podílu na zisku (-)	088	0	0
B.	Cizí zdroje (ř. 90 + 95 + 106 + 118)	089	107 824	97 982
B. I.	Rezervy (ř. 91 až 94)	090	0	0
B. I. 1	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	091	0	0
2	Rezerva na důchody a podobné závazky	092	0	0
3	Rezerva na daň z příjmů	093	0	0
4	Ostatní rezervy	094	0	0
B. II.	Dlouhodobé závazky (ř. 96 až 105)	095	0	0
B. II. 1	Závazky z obchodních vztahů	096	0	0
2	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	097	0	0
3	Závazky - podstatný vliv	098	0	0
4	Závazky ke společníkům	099	0	0
5	Dlouhodobé přijaté zálohy	100	0	0
6	Vydané dluhopisy	101	0	0
7	Dlouhodobé směnky k úhradě	102	0	0
8	Dohadné účty pasívní	103	0	0
9	Jiné závazky	104	0	0
10	Odložený daňový závazek	105	0	0

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
B. III.	Krátkodobé závazky (ř. 107 až 117)	106	71 269	76 340
B. III. 1	Závazky z obchodních vztahů	107	70 673	76 096
2	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	108	0	0
3	Závazky - podstatný vliv	109	0	0
4	Závazky ke společníkům	110	0	0
5	Závazky k zaměstnancům	111	147	136
6	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	112	87	75
7	Stát - daňové závazky a dotace	113	217	21
8	Krátkodobé přijaté zálohy	114	107	0
9	Vydané dluhopisy	115	0	0
10	Dohadné účty pasivní	116	26	0
11	Jiné závazky	117	12	12
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci (ř. 119 až 121)	118	36 555	21 642
B. IV. 1	Bankovní úvěry dlouhodobé	119	0	0
2	Krátkodobé bankovní úvěry	120	36 555	21 642
3	Krátkodobé finanční výpomoci	121	0	0
C. I.	Časové rozlišení (ř. 123 + 124)	122	5	41
C. I. 1	Výdaje příštích období	123	5	41
2	Výnosy příštích období	124	0	0

Zpracováno v souladu s vyhláškou č.
500/2002 Sb. ve znění pozdějších předpisů

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁT

ke dni 31. prosince 2015

(v celých tisících Kč)

Obchodní firma nebo jiný název účetní
jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

IČ
26499941

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby za prodej zboží	01	609 702	624 762
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	02	564 286	584 832
+	Obchodní marže (ř. 01-02)	03	45 416	39 930
II.	Výkony (ř. 05+06+07)	04	15 164	18 546
II. 1	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	05	15 301	18 494
2	Změna stavu zásob vlastní činnosti	06	-137	52
3	Aktivace	07	0	0
B.	Výkonová spotřeba (ř. 09+10)	08	50 930	48 532
B. 1	Spotřeba materiálu a energie	09	12 208	12 763
B. 2	Služby	10	38 722	35 769
+	Přidaná hodnota (ř. 03+04-08)	11	9 650	9 944
C.	Osobní náklady	12	3 433	3 132
C. 1	Mzdové náklady	13	2 169	2 286
C. 2	Odměny členům orgánů obchodní korporace	14	301	0
C. 3	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	15	799	733
C. 4	Sociální náklady	16	164	113
D.	Daně a poplatky	17	106	106
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	18	3 603	3 390
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu (ř. 20+21)	19	616	120
III. 1	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	20	616	120
2	Tržby z prodeje materiálu	21	0	0
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu (ř. 23+24)	22	61	0
F. 1	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	23	61	0
F. 2	Prodaný materiál	24	0	0
G.	Změna stavu rezerv a opravných položek v provozní oblasti a komplexních nákladů příštích období	25	-984	-63
IV.	Ostatní provozní výnosy	26	469	142
H.	Ostatní provozní náklady	27	1 319	399
V.	Převod provozních výnosů	28	0	0
I.	Převod provozních nákladů	29	0	0
*	Provozní výsledek hospodaření /(ř.11-12-17-18+19-22-25+26-27+(-28)-(-29)/	30	3 197	3 242

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizeni.cz, business.center.cz

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném 1	minulém 2
VI	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31	0	0
J.	Prodané cenné papíry a podíly	32	0	0
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku (ř. 34 + 35 + 36)	33	0	0
VII. 1	Výnosy z podílů v ovládaných osobách a v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	34	0	0
VII. 2	Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů	35	0	0
VII. 3	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36	0	0
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37	0	0
K.	Náklady z finančního majetku	38	0	0
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39	0	0
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40	0	0
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti	41	0	0
X.	Výnosové úroky	42	25	0
N.	Nákladové úroky	43	403	478
XI.	Ostatní finanční výnosy	44	1 837	560
O.	Ostatní finanční náklady	45	2 779	1 364
XII.	Převod finančních výnosů	46	0	0
P.	Převod finančních nákladů	47	0	0
*	Finanční výsledek hospodaření /(ř.31-32+33+37-38+39-40-41+42-43+44-45-(-46)+(-47))/	48	-1 320	-1 282
Q.	Daň z příjmů za běžnou činnost (ř. 50 + 51)	49	358	385
Q. 1	-splatná	50	358	385
Q. 2	-odložená	51	0	0
**	Výsledek hospodaření za běžnou činnost (ř. 30 + 48 - 49)	52	1 519	1 575
XIII.	Mimořádné výnosy	53	0	2 528
R.	Mimořádné náklady	54	0	0
S.	Daň z příjmů z mimořádné činnosti (ř. 56 + 57)	55	0	480
S. 1	-splatná	56	0	480
S. 2	-odložená	57	0	0
*	Mimořádný výsledek hospodaření (ř. 53 - 54 - 55)	58	0	2 048
T.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	59	0	0
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 52 + 58 - 59)	60	1 519	3 623
****	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48 + 53 - 54)	61	1 877	4 488

ROZVAHA (BALANCE)

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky

ke dni 31. prosince 2016
(v celých tisících Kč)

IK Trade s.r.o.

IČ
26499941

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky
Dřínov 109
Dřínov
27371

označ	AKTIVA	řád	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
a	b	c				
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 74)	001	141 023	-27 577	113 446	141 806
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 14 + 28)	003	44 953	-24 831	20 122	24 446
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 až 11)	004	0	0	0	0
B. I. 1	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	005	0	0	0	0
2	Ocenitelná práva (ř. 07 + 08)	006	0	0	0	0
2.1	Software	007	0	0	0	0
2.2	Ostatní ocenitelná práva	008	0	0	0	0
3	Goodwill	009	0	0	0	0
4	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek	010	0	0	0	0
5	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 12 + 13)	011	0	0	0	0
5.1	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012	0	0	0	0
5.2	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	013	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 až 20 +24)	014	44 953	-24 831	20 122	24 446
B. II. 1	Pozemky a stavby (ř. 16 + 17)	015	34 783	-16 351	18 432	21 468
1.1	Pozemky	016	872	0	872	1 333
1.2	Stavby	017	33 911	-16 351	17 560	20 135
2	Hmotné movité věci a jejich soubory	018	10 170	-8 480	1 690	2 978
3	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	019	0	0	0	0
4	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek (ř. 21 + 22 + 23)	020	0	0	0	0
4.1	Pěstitelské celky trvalých porostů	021	0	0	0	0
4.2	Dospělá zvířata a jejich skupiny	022	0	0	0	0
4.3	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	023	0	0	0	0
5	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek (ř. 25 + 26)	024	0	0	0	0
5.1	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	025	0	0	0	0
5.2	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	026	0	0	0	0
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027	0	0	0	0
B. III. 1	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	028	0	0	0	0
2	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba	029	0	0	0	0
3	Podíly - podstatný vliv	030	0	0	0	0
4	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv	031	0	0	0	0
5	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	032	0	0	0	0
6	Zápůjčky a úvěry - ostatní	033	0	0	0	0
7	Ostatní dlouhodobý finanční majetek (ř. 35 + 36)	034	0	0	0	0
7.1	Jiný dlouhodobý finanční majetek	035	0	0	0	0
7.2	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	036	0	0	0	0

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva (ř. 38 + 46 + 68 + 71)	037	95 988	-2 746	93 242	117 277
C. I.	Zásoby (ř.39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038	63 127	0	63 127	107 008
C. I. 1	Materiál	039	0	0	0	0
2	Nedokončená výroba a polotovary	040	0	0	0	0
3	Výrobky a zboží (ř.42 + 43)	041	62 127	0	62 127	107 008
3.1	Výrobky	042	241	0	241	359
3.2	Zboží	043	61 886	0	61 886	106 649
4	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	044	0	0	0	0
5	Poskytnuté zálohy na zásoby	045	1 000	0	1 000	0
C. II.	Pohledávky (ř. 47 + 57)	046	30 965	-2 746	28 219	10 086
C. II. 1	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047	0	0	0	0
1.1	Pohledávky z obchodních vztahů	048	0	0	0	0
1.2	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	049	0	0	0	0
1.3	Pohledávky - podstatný vliv	050	0	0	0	0
1.4	Odložená daňová pohledávka	051	0	0	0	0
1.5	Pohledávky - ostatní (ř. 53 až 56)	052	0	0	0	0
1.5.1	Pohledávky za společníky	053	0	0	0	0
1.5.2	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	054	0	0	0	0
1.5.3	Dohadné účty aktivní	055	0	0	0	0
1.5.4	Jiné pohledávky	056	0	0	0	0
2	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057	30 965	-2 746	28 219	10 086
2.1	Pohledávky z obchodních vztahů	058	29 151	-2 746	26 405	8 326
2.2	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	059	0	0	0	0
2.3	Pohledávky - podstatný vliv	060	0	0	0	0
2.4	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061	1 814	0	1 814	1 760
2.4.1	Pohledávky za společníky	062	623	0	623	0
2.4.2	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	063	0	0	0	0
2.4.3	Stát - daňové pohledávky	064	1 151	0	1 151	1 729
2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065	40	0	40	31
2.4.5	Dohadné účty aktivní	066	0	0	0	0
2.4.6	Jiné pohledávky	067	0	0	0	0
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 69 +70)	068	0	0	0	0
C. III. 1	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	069	0	0	0	0
2	Ostatní krátkodobý finanční majetek	070	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř. 72 +73)	071	1 896	0	1 896	183
C. IV. 1	Peněžní prostředky v pokladně	072	109	0	109	46
2	Peněžní prostředky na účtech	073	1 787	0	1 787	137
D. I.	Časové rozlišení aktiv (ř. 75 až 77)	074	82	0	82	83
D. I.	Náklady příštích období	075	82	0	82	83
D. II.	Komplexní náklady příštích období	076	0	0	0	0
D. III.	Příjmy příštích období	077	0	0	0	0

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
	PASIVA CELKEM (ř. 79 + 101 + 141)	078	113 446	141 806
A.	Vlastní kapitál (ř. 80 + 84 + 92 + 95 + 99 - 100)	079	31 584	33 977
A. I.	Základní kapitál (ř. 81 až 83)	080	200	200
1	Základní kapitál	081	200	200
2	Vlastní podíly (-)	082	0	0
3	Změny základního kapitálu	083	0	0
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř. 85 + 86)	084	0	0
A. II. 1	Ážio	085	0	0
2	Kapitálové fondy (ř. 87 až 91)	086	0	0
2.1	Ostatní kapitálové fondy	087	0	0
2.2	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	088	0	0
2.3	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací	089	0	0
2.4	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-)	090	0	0
2.5	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	091	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 93 + 94)	092	20	20
A. III. 1	Ostatní rezervní fondy	093	20	20
2	Statutární a ostatní fondy	094	0	0
A. IV.	Výsledek hospodářství minulých let (+/-) (ř. 96 až 98)	095	33 757	32 238
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let	096	33 757	32 238
2	Neuhrazená ztráta minulých let (-)	097	0	0
3	Jiný výsledek hospodářství minulých let (+/-)	098	0	0
A. V.	Výsledek hospodářství běžného účetního období (+/-) /ř.01 - (+ 69 + 73 + 79 + 83 - 88 + 89 + 122)/	099	-2 393	1 519
A. VI.	Rozhodnuto o zálohách na výplátě podílu na zisku (-)	100	0	0
B. + C.	Cizí zdroje (ř. 102 + 107)	101	81 789	107 824
B. I.	Rezervy (ř. 103 až 106)	102	0	0
B. I. 1	Rezerva na důchody a podobné závazky	103	0	0
2	Rezerva na daň z příjmů	104	0	0
3	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	105	0	0
4	Ostatní rezervy	106	0	0
C.	Závazky (ř. 108 + 123)	107	81 789	107 824
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 109 + 112 až 119)	108	0	0
C. I. 1	Vydané dluhopisy (ř. 110 + 111)	109	0	0
1.1	Vyměnitelné dluhopisy	110	0	0
1.2	Ostatní dluhopisy	111	0	0
2	Závazky k úvěrovým institucím	112	0	0
3	Dlouhodobé přijaté zálohy	113	0	0
4	Závazky z obchodních vztahů	114	0	0
5	Dlouhodobé směnky k úhradě	115	0	0
6	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	116	0	0
7	Závazky - podstatný vliv	117	0	0
8	Odložený daňový závazek	118	0	0
9	Závazky - ostatní (ř. 120 až 122)	119	0	0
9.1	Závazky ke společníkům	120	0	0
9.2	Dohadné účty pasivní	121	0	0
9.3	Jiné závazky	122	0	0

označ a	PASIVA b	řad c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
C. II.	Krátkodobé závazky (ř. 124 + 127 až 133)	123	81 789	107 824
C. II. 1	Vydané dluhopisy (ř. 125 + 126)	124	0	0
1.1	Vyměnitelné dluhopisy	125	0	0
1.2	Ostatní dluhopisy	126	0	0
2	Závazky k úvěrovým institucím	127	27 913	36 555
3	Krátkodobé přijaté zálohy	128	0	107
4	Závazky z obchodních vztahů	129	53 446	70 673
5	Krátkodobé směnky k úhradě	130	0	0
6	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	131	0	0
7	Závazky - podstatný vliv	132	0	0
8	Závazky - ostatní (ř. 134 až 140)	133	430	489
8.1	Závazky ke společníkům	134	0	0
8.2	Krátkodobé finanční výpomoci	135	0	0
8.3	Závazky k zaměstnancům	136	105	147
8.4	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	137	64	87
8.5	Stát - daňové závazky a dotace	138	235	217
8.6	Dohadné účty pasivní	139	15	26
8.7	Jiné závazky	140	11	12
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 142 + 143)	141	73	5
D. I.	Výdaje příštích období	142	73	5
D. II.	Výnosy příštích období	143	0	0

Zpracováno v souladu s vyhláškou č.
500/2002 Sb. ve znění pozdějších předpisů

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

ke dni 31. prosince 2016

(v celých tisících Kč)

DRUHOVÉ ČLENĚNÍ

IČ
26499941

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb	01	10 874	15 301
II.	Tržby za prodej zboží	02	594 795	609 702
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	03	599 131	615 216
1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	04	558 151	564 286
2.	Spotřeba materiálu a energie	05	7 220	12 208
3.	Služby	06	33 760	38 722
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	07	118	137
C.	Aktivace (-)	08	0	0
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	09	3 150	3 433
1.	Mzdové náklady	10	2 268	2 470
2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	11	882	963
2. 1	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	12	733	799
2. 2	Ostatní náklady	13	149	164
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	14	-1 786	2 619
1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku (ř. 16 + 17.)	15	3 153	3 603
1. 1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	16	3 153	3 603
1. 2	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné	17	0	0
2.	Úpravy hodnot zásob	18	0	0
3.	Úpravy hodnot pohledávek	19	-4 939	-984
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	20	2 762	1 085
III. 1	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	21	2 258	616
2	Tržby z prodaného materiálu	22	0	0
3	Jiné provozní výnosy	23	504	469
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 až 29)	24	9 977	1 486
1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	25	2 954	61
2.	Zůstatková cena prodaného materiálu	26	0	0
3.	Daně a poplatky v provozní oblasti	27	319	106
4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období	28	0	0
5.	Jiné provozní náklady	29	6 704	1 319
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-) (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	30	-2 159	3 197

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizenani.cz, business.center.cz

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném 1	minulém 2
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly (ř. 32 + 33)	31	0	0
IV. 1	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	32	0	0
2	Ostatní výnosy z podílů	33	0	0
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	34	0	0
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku (ř. 36 + 37)	35	0	0
V. 1	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	36	0	0
2	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	37	0	0
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	38	0	0
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy (ř. 40 + 41)	39	23	25
VI. 1	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	40	23	0
2	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	41	0	25
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	42	0	0
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	43	358	403
1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	44	0	0
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	45	358	403
VII.	Ostatní finanční výnosy	46	696	1 837
K.	Ostatní finanční náklady	47	595	2 779
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 + 46 - 47)	48	-234	-1 320
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48)	49	-2 393	1 877
L.	Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	50	0	358
1.	Daň z příjmů splatná	51	0	358
2.	Daň z příjmů odložená (+/-)	52	0	0
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) (ř. 49 - 50)	53	-2 393	1 519
M.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	54	0	0
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 53 - 54)	55	-2 393	1 519
*	Čistý obrat za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII	56	609 150	627 950

ROZVAHA

(BILANCE)

ke dni 31. prosince 2017

(v celých tisících Kč)

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

IČ
26499941

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 74)	001	137 395	-28 299	109 096	113 446
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 14 + 27)	003	46 814	-27 386	19 428	20 122
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 až 11)	004	0	0	0	0
B. I. 1	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	005	0	0	0	0
2	Ocenitelná práva (ř. 07 + 08)	006	0	0	0	0
2.1	Software	007	0	0	0	0
2.2	Ostatní ocenitelná práva	008	0	0	0	0
3	Goodwill	009	0	0	0	0
4	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek	010	0	0	0	0
5	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 12 + 13)	011	0	0	0	0
5.1	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012	0	0	0	0
5.2	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	013	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 až 20 +24)	014	46 814	-27 386	19 428	20 122
B. II. 1	Pozemky a stavby (ř. 16 + 17)	015	35 329	-17 905	17 424	18 432
1.1	Pozemky	016	947	0	947	872
1.2	Stavby	017	34 382	-17 905	16 477	17 560
2	Hmotné movité věci a jejich soubory	018	11 485	-9 481	2 004	1 690
3	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	019	0	0	0	0
4	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek (ř. 21 + 22 + 23)	020	0	0	0	0
4.1	Pěstitelské celky trvalých porostů	021	0	0	0	0
4.2	Dospělá zvířata a jejich skupiny	022	0	0	0	0
4.3	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	023	0	0	0	0
5	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek (ř. 25 + 26)	024	0	0	0	0
5.1	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	025	0	0	0	0
5.2	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	026	0	0	0	0
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027	0	0	0	0
B. III. 1	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	028	0	0	0	0
2	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba	029	0	0	0	0
3	Podíly - podstatný vliv	030	0	0	0	0
4	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv	031	0	0	0	0
5	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	032	0	0	0	0
6	Zápůjčky a úvěry - ostatní	033	0	0	0	0
7	Ostatní dlouhodobý finanční majetek (ř. 35 + 36)	034	0	0	0	0
7.1	Jiný dlouhodobý finanční majetek	035	0	0	0	0
7.2	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	036	0	0	0	0

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období Netto 4
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	
C.	Oběžná aktiva (ř. 38 + 46 + 68 + 71)	037	90 486	-913	89 573	93 242
C. I.	Zásoby (ř.39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038	55 716	0	55 716	63 127
C. I. 1	Materiál	039	0	0	0	0
2	Nedokončená výroba a polotovary	040	0	0	0	0
3	Výrobky a zboží (ř.42 + 43)	041	55 716	0	55 716	62 127
3.1	Výrobky	042	319	0	319	241
3.2	Zboží	043	55 397	0	55 397	61 886
4	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	044	0	0	0	0
5	Poskytnuté zálohy na zásoby	045	0	0	0	1 000
C. II.	Pohledávky (ř. 47 + 57)	046	31 491	-913	30 578	28 219
C. II. 1	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047	5	0	5	5
1.1	Pohledávky z obchodních vztahů	048	0	0	0	0
1.2	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	049	0	0	0	0
1.3	Pohledávky - podstatný vliv	050	0	0	0	0
1.4	Odložená daňová pohledávka	051	0	0	0	0
1.5	Pohledávky - ostatní (ř. 53 až 56)	052	5	0	5	5
1.5.1	Pohledávky za společníky	053	0	0	0	0
1.5.2	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	054	5	0	5	5
1.5.3	Dohadné účty aktivní	055	0	0	0	0
1.5.4	Jiné pohledávky	056	0	0	0	0
2	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057	31 486	-913	30 573	28 214
2.1	Pohledávky z obchodních vztahů	058	24 927	-913	24 014	26 405
2.2	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	059	0	0	0	0
2.3	Pohledávky - podstatný vliv	060	0	0	0	0
2.4	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061	6 559	0	6 559	1 809
2.4.1	Pohledávky za společníky	062	1 998	0	1 998	623
2.4.2	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	063	0	0	0	0
2.4.3	Stát - daňové pohledávky	064	502	0	502	1 151
2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065	15	0	15	35
2.4.5	Dohadné účty aktivní	066	0	0	0	0
2.4.6	Jiné pohledávky	067	4 044	0	4 044	0
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 69 +70)	068	0	0	0	0
C. III. 1	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	069	0	0	0	0
2	Ostatní krátkodobý finanční majetek	070	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř. 72 +73)	071	3 279	0	3 279	1 896
C. IV. 1	Peněžní prostředky v pokladně	072	126	0	126	109
2	Peněžní prostředky na účtech	073	3 153	0	3 153	1 787
D.	Časové rozlišení aktiv (ř. 75 až 77)	074	95	0	95	82
D. 1	Náklady příštích období	075	95	0	95	82
2	Komplexní náklady příštích období	076	0	0	0	0
3	Příjmy příštích období	077	0	0	0	0

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
	PASIVA CELKEM (ř. 79 + 101 + 141)	078	109 096	113 446
A.	Vlastní kapitál (ř. 80 + 84 + 92 + 95 + 99 - 100)	079	39 925	31 584
A. I.	Základní kapitál (ř. 81 až 83)	080	200	200
1	Základní kapitál	081	200	200
2	Vlastní podíly (-)	082	0	0
3	Změny základního kapitálu	083	0	0
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř. 85 + 86)	084	0	0
A. II. 1	Ážio	085	0	0
2	Kapitálové fondy (ř. 87 až 91)	086	0	0
2.1	Ostatní kapitálové fondy	087	0	0
2.2	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-)	088	0	0
2.3	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	089	0	0
2.4	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-)	090	0	0
2.5	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	091	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 93 + 94)	092	20	20
A. III. 1	Ostatní rezervní fondy	093	20	20
2	Statutární a ostatní fondy	094	0	0
A. IV.	Výsledek hospodářství minulých let (+/-) (ř. 96 až 98)	095	31 364	33 757
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let	096	31 364	33 757
2	Neuhrazená ztráta minulých let (-)	097	0	0
3	Jiný výsledek hospodářství minulých let (+/-)	098	0	0
A. V.	Výsledek hospodářství běžného účetního období (+/-) <i>/ř.01 - (+ 80 + 84 + 92 + 95 - 100 + 101 + 141)/</i>	099	8 341	-2 393
A. VI.	Rozhodnuto o zálohové výplatě podílu na zisku (-)	100	0	0
B. + C.	Cizí zdroje (ř. 102 + 107)	101	68 948	81 789
B.	Rezervy (ř. 103 až 106)	102	0	0
B. 1	Rezerva na důchody a podobné závazky	103	0	0
2	Rezerva na daň z příjmů	104	0	0
3	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	105	0	0
4	Ostatní rezervy	106	0	0
C.	Závazky (ř. 108 + 123)	107	68 948	81 789
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 109 + 112 až 119)	108	0	0
C. I. 1	Vydané dluhopisy (ř. 110 + 111)	109	0	0
1.1	Vyměnitelné dluhopisy	110	0	0
1.2	Ostatní dluhopisy	111	0	0
2	Závazky k úvěrovým institucím	112	0	0
3	Dlouhodobé přijaté zálohy	113	0	0
4	Závazky z obchodních vztahů	114	0	0
5	Dlouhodobé směnky k úhradě	115	0	0
6	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	116	0	0
7	Závazky - podstatný vliv	117	0	0
8	Odložený daňový závazek	118	0	0
9	Závazky - ostatní (ř. 120 až 122)	119	0	0
9.1	Závazky ke společníkům	120	0	0
9.2	Dohadné účty pasivní	121	0	0
9.3	Jiné závazky	122	0	0

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
C. II.	Krátkodobé závazky (ř. 124 + 127 až 133)	123	68 948	81 789
C. II. 1	Vydané dluhopisy (ř. 125 + 126)	124	0	0
1.1	Vyměnitelné dluhopisy	125	0	0
1.2	Ostatní dluhopisy	126	0	0
2	Závazky k úvěrovým institucím	127	23 697	27 913
3	Krátkodobé přijaté zálohy	128	500	0
4	Závazky z obchodních vztahů	129	42 878	53 446
5	Krátkodobé směnky k úhradě	130	0	0
6	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	131	0	0
7	Závazky - podstatný vliv	132	0	0
8	Závazky - ostatní (ř. 134 až 140)	133	1 873	430
8.1	Závazky ke společníkům	134	0	0
8.2	Krátkodobé finanční výpomoci	135	0	0
8.3	Závazky k zaměstnancům	136	148	105
8.4	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	137	95	64
8.5	Stát - daňové závazky a dotace	138	1 611	235
8.6	Dohadné účty pasivní	139	8	15
8.7	Jiné závazky	140	11	11
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 142 + 143)	141	223	73
D. 1	Výdaje příštích období	142	223	73
2	Výnosy příštích období	143	0	0

Zpracováno v souladu s vyhláškou č.
500/2002 Sb. ve znění pozdějších předpisů

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

ke dni 31. prosince 2017

(v celých tisících Kč)

DRUHOVÉ ČLENĚNÍ

IČ
26499941

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb	01	8 727	10 874
II.	Tržby za prodej zboží	02	565 256	594 795
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	03	563 748	599 131
1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	04	527 710	558 151
2.	Spotřeba materiálu a energie	05	6 395	7 220
3.	Služby	06	29 643	33 760
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	07	-78	118
C.	Aktivace (-)	08	0	0
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	09	3 958	3 150
1.	Mzdové náklady	10	2 831	2 268
2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	11	1 127	882
2. 1	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	12	940	733
2. 2	Ostatní náklady	13	187	149
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	14	720	-1 786
1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku (ř. 16 + 17)	15	2 554	3 153
1. 1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	16	2 554	3 153
1. 2	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné	17	0	0
2.	Úpravy hodnot zásob	18	0	0
3.	Úpravy hodnot pohledávek	19	-1 834	-4 939
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	20	467	2 762
III. 1	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	21	0	2 258
2	Tržby z prodaného materiálu	22	0	0
3	Jiné provozní výnosy	23	467	504
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 až 29)	24	2 057	9 977
1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	25	0	2 954
2.	Zůstatková cena prodaného materiálu	26	0	0
3.	Daně a poplatky	27	102	319
4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období	28	0	0
5.	Jiné provozní náklady	29	1 955	6 704
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-) (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	30	4 045	-2 159

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprznani.cz, business.center.cz

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném 1	minulém 2
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly (ř. 32 + 33)	31	0	0
IV. 1	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	32	0	0
2	Ostatní výnosy z podílů	33	0	0
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	34	0	0
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku (ř. 36 + 37)	35	0	0
V. 1	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	36	0	0
2	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	37	0	0
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	38	0	0
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy (ř. 40 + 41)	39	21	23
VI. 1	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	40	21	23
2	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	41	0	0
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	42	0	0
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	43	192	358
1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	44	0	0
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	45	192	358
VII.	Ostatní finanční výnosy	46	7 918	696
K.	Ostatní finanční náklady	47	1 685	595
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 +46 - 47)	48	6 062	-234
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48)	49	10 107	-2 393
L.	Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	50	1 766	0
1.	Daň z příjmů splatná	51	1 766	0
2.	Daň z příjmů odložená (+/-)	52	0	0
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) (ř. 49 - 50)	53	8 341	-2 393
M.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	54	0	0
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 53 - 54)	55	8 341	-2 393
*	Čistý obrat za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII	56	582 389	609 150

ROZVAHA

(BILANCE)

ke dni 31. prosince 2018

(v celých tisících Kč)

IČ
26499941

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky
Dřínov 109
Dřínov
27371

označ a	AKTIVA b	řad c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 78)	001	130 599	-30 538	100 061	109 096
B.	Stálá aktiva (ř. 04 + 14 + 27)	003	48 723	-29 712	19 011	19 428
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 až 11)	004	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 až 20 +24)	014	48 723	-29 712	19 011	19 428
B. II. 1	Pozemky a stavby (ř. 16 + 17)	015	35 329	-19 386	15 943	17 424
1.1	Pozemky	016	947	0	947	947
1.2	Stavby	017	34 382	-19 386	14 996	16 477
2	Hmotné movité věci a jejich soubory	018	11 861	-10 326	1 535	2 004
5	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek (ř. 25 + 26)	024	1 533	0	1 533	0
5.1	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	025	206	0	206	0
5.2	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	026	1 327	0	1 327	0
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027	0	0	0	0
C.	Oběžná aktiva (ř. 38 + 46 + 72 + 75)	037	80 921	-826	80 095	89 573
C. I.	Zásoby (ř.39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038	62 127	0	62 127	55 716
3	Výrobky a zboží (ř.42 + 43)	041	61 870	0	61 870	55 716
3.1	Výrobky	042	198	0	198	319
3.2	Zboží	043	61 672	0	61 672	55 397
5	Poskytnuté zálohy na zásoby	045	257	0	257	0
C. II.	Pohledávky (ř. 47 + 57 + 68)	046	18 599	-826	17 773	30 578
C. II. 1	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047	0	0	0	5
1.5	Pohledávky - ostatní (ř. 53 až 56)	052	0	0	0	5
1.5.2	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	054	0	0	0	5
C. II. 2	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057	18 599	-826	17 773	30 573
2.1	Pohledávky z obchodních vztahů	058	18 034	-826	17 208	24 014
2.4	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061	565	0	565	6 559
2.4.1	Pohledávky za společníky	062	0	0	0	1 998
2.4.3	Stát - daňové pohledávky	064	533	0	533	502
2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065	18	0	18	15
2.4.6	Jiné pohledávky	067	14	0	14	4 044
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 73 +74)	072	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř. 76 +77)	075	195	0	195	3 279
C. IV. 1	Peněžní prostředky v pokladně	076	190	0	190	126
2	Peněžní prostředky na účtech	077	5	0	5	3 153
D.	Časové rozlišení aktiv (ř. 79 až 81)	078	955	0	955	95
D. 1	Náklady příštích období	079	121	0	121	95
3	Příjmy příštích období	081	834	0	834	0

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprznani.cz, business.center.cz

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
	PASIVA CELKEM (ř. 83 + 104 + 147)	082	100 061	109 096
A.	Vlastní kapitál (ř. 84 + 88 + 96 + 99 + 102 - 103)	083	39 467	39 925
A. I.	Základní kapitál (ř. 85 až 87)	084	200	200
1	Základní kapitál	085	200	200
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř. 89 + 90)	088	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 97 + 98)	096	20	20
A. III. 1	Ostatní rezervní fondy	097	20	20
A. IV.	Výsledek hospodáření minulých let (+/-) (ř. 100 + 101)	099	35 987	31 364
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-)	100	35 987	31 364
A. V.	Výsledek hospodáření běžného účetního období (+/-) /ř.01 - (+ 84 + 88 + 96 + 99 - 103 + 104 + 144)/	102	3 260	8 341
B. + C.	Cizí zdroje (ř. 105 + 110)	104	60 594	68 948
B.	Rezervy (ř. 106 až 109)	105	0	0
C.	Závazky (ř. 111 + 126 + 144)	110	60 594	68 948
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 112 + 115 až 122)	111	0	0
C. II.	Krátkodobé závazky (ř. 127 + 130 až 136)	126	60 594	68 948
2	Závazky k úvěrovým institucím	130	19 031	23 697
3	Krátkodobé přijaté zálohy	131	1 317	500
4	Závazky z obchodních vztahů	132	39 994	42 878
8	Závazky - ostatní (ř. 137 až 143)	136	252	1 873
8.3	Závazky k zaměstnancům	139	144	148
8.4	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	140	95	95
8.5	Stát - daňové závazky a dotace	141	0	1 611
8.6	Dohadné účty pasivní	142	8	8
8.7	Jiné závazky	143	5	11
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 148 + 149)	147	0	223
D. 1	Výdaje příštích období	148	0	223

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

ke dni 31. prosince 2018

(v celých tisících Kč)

DRUHOVÉ ČLENĚNÍ

IČ
26499941

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb	01	7 064	8 727
II.	Tržby za prodej zboží	02	551 286	565 256
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	03	545 550	563 748
1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	04	514 283	527 710
2.	Spotřeba materiálu a energie	05	4 327	6 395
3.	Služby	06	26 940	29 643
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	07	121	-78
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	09	4 387	3 958
1.	Mzdové náklady	10	3 155	2 831
2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	11	1 232	1 127
2. 1	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	12	1 047	940
2. 2	Ostatní náklady	13	185	187
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	14	2 240	720
1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku (ř. 16 + 17)	15	2 326	2 554
1. 1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	16	2 326	2 554
3.	Úpravy hodnot pohledávek	19	-86	-1 834
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	20	287	467
3	Jiné provozní výnosy	23	287	467
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 až 29)	24	598	2 057
3.	Daně a poplatky	27	105	102
5.	Jiné provozní náklady	29	493	1 955
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-) (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	30	5 741	4 045
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy (ř. 40 + 41)	39	10	21
VI. 1	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	40	10	21
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	43	284	192
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	45	284	192
VII.	Ostatní finanční výnosy	46	2 129	7 918
K.	Ostatní finanční náklady	47	3 665	1 685
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 + 46 - 47)	48	-1 810	6 062
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48)	49	3 931	10 107
L.	Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	50	671	1 766
1.	Daň z příjmů splatná	51	671	1 766
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) (ř. 49 - 50)	53	3 260	8 341
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 53 - 54)	55	3 260	8 341
*	Čistý obrat za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII	56	560 776	582 389

ROZVAHA

(BILANCE)

ke dni 31. prosince 2019

(v celých tisících Kč)

IČ

26499941

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 78)	001	137 322	-32 701	104 621	100 061
B.	Stálá aktiva (ř. 04 + 14 + 27)	003	54 409	-31 937	22 472	19 011
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 až 11)	004	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 až 20 +24)	014	54 409	-31 937	22 472	19 011
B. II. 1	Pozemky a stavby (ř. 16 + 17)	015	37 655	-20 929	16 726	15 943
1.1	Pozemky	016	947	0	947	947
1.2	Stavby	017	36 708	-20 929	15 779	14 996
2	Hmotné movité věci a jejich soubory	018	16 754	-11 008	5 746	1 535
5	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek (ř. 25 + 26)	024	0	0	0	1 533
5.1	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	025	0	0	0	206
5.2	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	026	0	0	0	1 327
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027	0	0	0	0
C.	Oběžná aktiva (ř. 38 + 46 + 72 + 75)	037	80 695	-764	79 931	80 095
C. I.	Zásoby (ř.39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038	43 257	0	43 257	62 127
3	Výrobky a zboží (ř.42 + 43)	041	43 257	0	43 257	61 870
3.1	Výrobky	042	121	0	121	198
3.2	Zboží	043	43 136	0	43 136	61 672
5	Poskytnuté zálohy na zásoby	045	0	0	0	257
C. II.	Pohledávky (ř. 47 + 57 + 68)	046	23 576	-764	22 812	17 773
C. II. 1	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047	0	0	0	0
C. II. 2	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057	23 576	-764	22 812	17 773
2.1	Pohledávky z obchodních vztahů	058	22 729	-764	21 965	17 208
2.4	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061	847	0	847	565
2.4.3	Stát - daňové pohledávky	064	829	0	829	533
2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065	18	0	18	18
2.4.6	Jiné pohledávky	067	0	0	0	14
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 73 +74)	072	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř. 76 +77)	075	13 862	0	13 862	195
C. IV. 1	Peněžní prostředky v pokladně	076	93	0	93	190
2	Peněžní prostředky na účtech	077	13 769	0	13 769	5
D.	Časové rozlišení aktiv (ř. 79 až 81)	078	2 218	0	2 218	955
D. 1	Náklady příštích období	079	157	0	157	121
3	Příjmy příštích období	081	2 061	0	2 061	834

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizeni.cz, business.center.cz

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
	PASIVA CELKEM (ř. 83 + 104 + 147)	082	104 621	100 061
A.	Vlastní kapitál (ř. 84 + 88 + 96 + 99 + 102 - 103)	083	43 380	39 467
A. I.	Základní kapitál (ř. 85 až 87)	084	200	200
1	Základní kapitál	085	200	200
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř. 89 + 90)	088	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 97 + 98)	096	20	20
A. III. 1	Ostatní rezervní fondy	097	20	20
A. IV.	Výsledek hospodáření minulých let (+/-) (ř. 100 + 101)	099	36 747	35 987
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-)	100	36 747	35 987
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-) /ř.01 - (+ 84 + 88 + 96 + 99 - 103 + 104 + 144)/	102	6 413	3 260
B. + C.	Cizí zdroje (ř. 105 + 110)	104	61 200	60 594
B.	Rezervy (ř. 106 až 109)	105	0	0
C.	Závazky (ř. 111 + 126 + 144)	110	61 200	60 594
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 112 + 115 až 122)	111	0	0
C. II.	Krátkodobé závazky (ř. 127 + 130 až 136)	126	61 200	60 594
2	Závazky k úvěrovým institucím	130	14 434	19 031
3	Krátkodobé přijaté zálohy	131	1 770	1 317
4	Závazky z obchodních vztahů	132	41 589	39 994
6	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	134	3 013	0
8	Závazky - ostatní (ř. 137 až 143)	136	394	252
8.3	Závazky k zaměstnancům	139	272	144
8.4	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	140	109	95
8.6	Dohadné účty pasivní	142	8	8
8.7	Jiné závazky	143	5	5
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 148 + 149)	147	41	0
D. 1	Výdaje příštích období	148	41	0

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

ke dni 31. prosince 2019

(v celých tisících Kč)

DRUHOVÉ ČLENĚNÍ

IČ

26499941

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb	01	5 854	7 064
II.	Tržby za prodej zboží	02	555 169	551 286
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	03	546 836	545 550
1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	04	514 960	514 283
2.	Spotřeba materiálu a energie	05	3 795	4 327
3.	Služby	06	28 081	26 940
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	07	77	121
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	09	4 718	4 387
1.	Mzdové náklady	10	3 432	3 155
2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	11	1 286	1 232
2. 1	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	12	1 103	1 047
2. 2	Ostatní náklady	13	183	185
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	14	3 167	2 240
1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku (ř. 16 + 17)	15	3 229	2 326
1. 1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	16	3 229	2 326
3.	Úpravy hodnot pohledávek	19	-62	-86
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	20	734	287
III. 1	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	21	347	0
2	Tržby z prodaného materiálu	22	4	0
3	Jiné provozní výnosy	23	383	287
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 až 29)	24	567	598
3.	Daně a poplatky	27	104	105
5.	Jiné provozní náklady	29	463	493
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-) (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	30	6 392	5 741
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy (ř. 40 + 41)	39	0	10
VI. 1	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	40	0	10
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	43	147	284
1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	44	13	0
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	45	134	284
VII.	Ostatní finanční výnosy	46	3 093	2 129
K.	Ostatní finanční náklady	47	1 495	3 665
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 + 46 - 47)	48	1 451	-1 810
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48)	49	7 843	3 931
L.	Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	50	1 430	671
1.	Daň z příjmů splatná	51	1 430	671
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) (ř. 49 - 50)	53	6 413	3 260
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 53 - 54)	55	6 413	3 260
*	Čistý obrát za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII	56	564 850	560 776

ROZVAHA

(BILANCE)

ke dni 31. prosince 2020

(v celých tisících Kč)

IČ

26499941

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

označ a	AKTIVA b	řád c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 37 + 78)	001	162 540	-32 830	129 710	104 621
B.	Stálá aktiva (ř. 04 + 14 + 27)	003	55 291	-32 110	23 181	22 472
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 + 06 + 09 až 11)	004	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 15 + 18 až 20 +24)	014	55 291	-32 110	23 181	22 472
B. II. 1	Pozemky a stavby (ř. 16 + 17)	015	41 331	-22 456	18 875	16 726
1.1	Pozemky	016	2 621	0	2 621	947
1.2	Stavby	017	38 710	-22 456	16 254	15 779
2	Hmotné movité věci a jejich soubory	018	13 960	-9 654	4 306	5 746
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 28 až 34)	027	0	0	0	0
C.	Oběžná aktiva (ř. 38 + 46 + 72 + 75)	037	86 941	-720	86 221	79 931
C. I.	Zásoby (ř.39 + 40 + 41 + 44 + 45)	038	60 003	0	60 003	43 257
3	Výrobky a zboží (ř.42 + 43)	041	60 003	0	60 003	43 257
3.1	Výrobky	042	0	0	0	121
3.2	Zboží	043	60 003	0	60 003	43 136
C. II.	Pohledávky (ř. 47 + 57 + 68)	046	18 502	-720	17 782	22 812
C. II. 1	Dlouhodobé pohledávky (ř. 48 až 52)	047	0	0	0	0
C. II. 2	Krátkodobé pohledávky (ř. 58 až 61)	057	18 502	-720	17 782	22 812
2.1	Pohledávky z obchodních vztahů	058	18 475	-720	17 755	21 965
2.4	Pohledávky - ostatní (ř. 62 až 67)	061	27	0	27	847
2.4.3	Stát - daňové pohledávky	064	0	0	0	829
2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy	065	27	0	27	18
C. III.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 73 +74)	072	0	0	0	0
C. IV.	Peněžní prostředky (ř. 76 +77)	075	8 436	0	8 436	13 862
C. IV. 1	Peněžní prostředky v pokladně	076	85	0	85	93
2	Peněžní prostředky na účtech	077	8 351	0	8 351	13 769
D.	Časové rozlišení aktiv (ř. 79 až 81)	078	20 308	0	20 308	2 218
D. 1	Náklady příštích období	079	88	0	88	157
3	Příjmy příštích období	081	20 220	0	20 220	2 061

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizenani.cz, business.center.cz

označ a	PASIVA b	řád c	Běžné účetní období 5	Minulé účetní období 6
	PASIVA CELKEM (ř. 83 + 104 + 147)	082	129 710	104 621
A.	Vlastní kapitál (ř. 84 + 88 + 96 + 99 + 102 - 103)	083	52 134	43 380
A. I.	Základní kapitál (ř. 85 až 87)	084	200	200
1	Základní kapitál	085	200	200
A. II.	Ážio a kapitálové fondy (ř. 89 + 90)	088	0	0
A. III.	Fondy ze zisku (ř. 97 + 98)	096	20	20
A. III. 1	Ostatní rezervní fondy	097	20	20
A. IV.	Výsledek hospodáření minulých let (+/-) (ř. 100 + 101)	099	38 160	36 747
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-)	100	38 160	36 747
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-) /ř.01 - (+ 84 + 88 + 96 + 99 - 103 + 104 + 144)/	102	13 754	6 413
B. + C.	Cizí zdroje (ř. 105 + 110)	104	77 576	61 200
B.	Rezervy (ř. 106 až 109)	105	0	0
C.	Závazky (ř. 111 + 126 + 144)	110	77 576	61 200
C. I.	Dlouhodobé závazky (ř. 112 + 115 až 122)	111	0	0
C. II.	Krátkodobé závazky (ř. 127 + 130 až 136)	126	77 576	61 200
2	Závazky k úvěrovým institucím	130	21 787	14 434
3	Krátkodobé přijaté zálohy	131	658	1 770
4	Závazky z obchodních vztahů	132	54 135	41 589
6	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	134	0	3 013
8	Závazky - ostatní (ř. 137 až 143)	136	996	394
8.3	Závazky k zaměstnancům	139	159	272
8.4	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	140	97	109
8.5	Stát - daňové závazky a dotace	141	721	0
8.6	Dohadné účty pasivní	142	14	8
8.7	Jiné závazky	143	5	5
D.	Časové rozlišení pasiv (ř. 148 + 149)	147	0	41
D. 1	Výdaje příštích období	148	0	41

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY

ke dni 31. prosince 2020

(v celých tisících Kč)

DRUHOVÉ ČLENĚNÍ

IČ

26499941

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

IK Trade s.r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
účetní jednotky

Dřínov 109

Dřínov

27371

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb	01	2 291	5 854
II.	Tržby za prodej zboží	02	776 924	555 169
A.	Výkonová spotřeba (ř. 04 + 05 + 06)	03	759 515	546 836
1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	04	720 476	514 960
2.	Spotřeba materiálu a energie	05	1 592	3 795
3.	Služby	06	37 447	28 081
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	07	92	77
D.	Osobní náklady (ř. 10 + 11)	09	3 961	4 718
1.	Mzdové náklady	10	2 984	3 432
2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady (ř. 12 + 13)	11	977	1 286
2. 1	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	12	816	1 103
2. 2	Ostatní náklady	13	161	183
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti (ř. 15 + 18 + 19)	14	3 587	3 167
1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku (ř. 16 + 17)	15	3 631	3 229
1. 1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	16	3 631	3 229
3.	Úpravy hodnot pohledávek	19	-44	-62
III.	Ostatní provozní výnosy (ř. 21 + 22 + 23)	20	3 645	734
III. 1	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	21	3 595	347
2	Tržby z prodaného materiálu	22	0	4
3	Jiné provozní výnosy	23	50	383
F.	Ostatní provozní náklady (ř. 25 až 29)	24	2 148	567
1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	25	1 536	0
3.	Daně a poplatky	27	102	104
5.	Jiné provozní náklady	29	510	463
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-) (ř. 01 + 02 - 03 - 07 - 08 - 09 - 14 + 20 - 24)	30	13 557	6 392
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (ř. 44 + 45)	43	251	147
1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	44	59	13
2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	45	192	134
VII.	Ostatní finanční výnosy	46	14 556	3 093
K.	Ostatní finanční náklady	47	10 926	1 495
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) (ř. 31 - 34 + 35 - 38 + 39 - 42 - 43 + 46 - 47)	48	3 379	1 451
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48)	49	16 936	7 843
L.	Daň z příjmů (ř. 51 + 52)	50	3 182	1 430
1.	Daň z příjmů splatná	51	3 182	1 430
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) (ř. 49 - 50)	53	13 754	6 413
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 53 - 54)	55	13 754	6 413
*	Čistý obrát za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII	56	797 416	564 850